

ANALIZA FINANCIJSKOG STANJA ŠKOJO D.O.O. OSIJEK

Stjepanović, Marin

Undergraduate thesis / Završni rad

2023

Degree Grantor / Ustanova koja je dodijelila akademski / stručni stupanj: **Josip Juraj Strossmayer University of Osijek, Faculty of Economics in Osijek / Sveučilište Josipa Jurja Strossmayera u Osijeku, Ekonomski fakultet u Osijeku**

Permanent link / Trajna poveznica: <https://um.nsk.hr/um:nbn:hr:145:772209>

Rights / Prava: [In copyright](#) / [Zaštićeno autorskim pravom.](#)

Download date / Datum preuzimanja: **2024-11-15**



Repository / Repozitorij:

[EFOS REPOSITORY - Repository of the Faculty of Economics in Osijek](#)



Sveučilište Josipa Jurja Strossmayera u Osijeku
Ekonomski fakultet u Osijeku
Sveučilišni prijediplomski studij Financijski menadžment

Marin Stjepanović

ANALIZA FINANCIJSKOG STANJA ŠKOJO D.O.O. OSIJEK

Završni rad

Osijek, 2023.

Sveučilište Josipa Jurja Strossmayera u Osijeku
Ekonomski fakultet u Osijeku
Sveučilišni prijediplomski studij Financijski menadžment

Marin Stjepanović

ANALIZA FINANCIJSKOG STANJA ŠKOJO D.O.O. OSIJEK

Završni rad

Kolegij: Analiza financijskih izvještaja

JMBG: 0152213035

e-mail: mstjepanovic@efos.hr

Mentor: izv.prof.dr.sc. Blaženka Hadrović Zekić

Osijek, 2023.

Josip Juraj Strossmayer University of Osijek
Faculty of Economics and Business in Osijek
University Undergraduate Study Financial Management

Marin Stjepanović

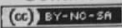
**ANALYSIS OF THE FINANCIAL SITUATION OF ŠKOJO
D.O.O. OSIJEK**

Final paper

Osijek, 2023.

IZJAVA

O AKADEMSKOJ ČESTITOSTI, PRAVU PRIJENOSA INTELEKTUALNOG VLASNIŠTVA, SUGLASNOSTI ZA OBJAVU U INSTITUCIJSKIM REPOZITORIJIMA I ISTOVJETNOSTI DIGITALNE I TISKANE VERZIJE RADA

1. Kojom izjavljujem i svojim potpisom potvrđujem da je završni rad isključivo rezultat osobnoga rada koji se temelji na mojim istraživanjima i oslanja se na objavljenu literaturu. Potvrđujem poštivanje nepovredivosti autorstva te točno citiranje radova drugih autora i referiranje na njih.
2. Kojom izjavljujem da je Ekonomski fakultet u Osijeku, bez naknade u vremenski i teritorijalno neograničenom opsegu, nositelj svih prava intelektualnoga vlasništva u odnosu na navedeni rad pod licencom *Creative Commons Imenovanje – Nekomercijalno – Dijeli pod istim uvjetima 3.0 Hrvatska*. 
3. Kojom izjavljujem da sam suglasan/suglasna da se trajno pohrani i objavi moj rad u institucijskom digitalnom repozitoriju Ekonomskoga fakulteta u Osijeku, repozitoriju Sveučilišta Josipa Jurja Strossmayera u Osijeku te javno dostupnom repozitoriju Nacionalne i sveučilišne knjižnice u Zagrebu (u skladu s odredbama Zakona o visokom obrazovanju i znanstvenoj djelatnosti, NN 119/2022).

izjavljujem da sam autor/autorica predanog rada i da je sadržaj predane elektroničke datoteke u potpunosti istovjetan sa dovršenom tiskanom verzijom rada predanom u svrhu obrane istog.

Ime i prezime studenta/studentice: Marin Stjepanović

JMBAG: 0152213035

OIB: 51651174924

Email za kontakt: marin.stjepanovic2603@gmail.com

Naziv studija: Sveučilišni prijediplomski studij Financijski menadžment

Naslov rada: Analiza financijskog stanja Škojo d.o.o. Osijek

Mentor/mentorica diplomskog rada: Izv.prof.dr.sc. Blaženka Hadrović Zekić

Komentor:

U Osijeku 19. 9. 2023. godine

Potpis: Marin Stjepanović

ANALIZA FINANCIJSKOG STANJA ŠKOJO D.O.O. OSIJEK

SAŽETAK

Financijski izvještaji te analiza financijskih izvještaja imaju ključnu važnost za uspješno gospodarenje poduzećem, što će ovim završnim radom biti objašnjeno na primjeru poslovanja društva Škojo d.o.o. Osijek.

U ovom završnom radu prikazani su temeljni financijski izvještaji poduzeća Škojo d.o.o. Osijek od 2016. do 2021. godine. Temeljne financijske izvještaje čine : bilanca, izvještaj o dobiti (račun dobiti i gubitka), izvještaj o novčanim tokovima, izvještaj o promjenama kapitala, te bilješke uz financijske izvještaje. Financijski izvještaji su analizirani horizontalnom i vertikalnom analizom, te pokazateljima likvidnosti, aktivnosti, zaduženosti, profitabilnosti i ekonomičnosti. Financijske izvještaje je potrebno sastavljati minimalno jednom godišnje, a njihovi korisnici su najčešće eksterni (vanjski) koje čine: vlasnici ili dioničari, investitori, kreditori, poslovni partneri, vlada i njezine agencije i tijela, revizori kao i svi građani koji žele vidjeti poslovanje određenog poduzeća.

Nakon provedene financijske analize bit će prikazan poslovni uspjeh ali i nedostaci poduzeća Škojo d.o.o. Osijek.

Ključne riječi: financijski izvještaji, financijska analiza, financijski pokazatelji, Škojo d.o.o. Osijek

ANALYSIS OF THE FINANCIAL SITUATION OF ŠKOJO D.O.O. OSIJEK

ABSTRACT

Financial statements and the analysis of financial statements are of crucial importance for the successful management of a company, which will be explained in this thesis on the example of the business of Škojo d.o.o. Osijek.

This final paper presents the basic financial statements of the company Škojo d.o.o. Osijek from 2016 to 2021. Basic financial statements consist of: balance sheet, income statement (income statement), statement of cash flows, statement of capital changes, and notes to financial statements. The financial statements were analyzed using horizontal and vertical analysis, as well as indicators of liquidity, activity, indebtedness, profitability and economy. Financial statements must be drawn up at least once a year, and their users are usually external (external), consisting of: owners or shareholders, investors, creditors, business partners, the government and its agencies and bodies, auditors, as well as all citizens who want to see the operations of a particular company .

After the financial analysis, the business success and shortcomings of Škojo d.o.o. will be presented. Osijek.

Keywords: financial statements, financial analysis, financial indicators, Škojo d.o.o. Osijek

SADRŽAJ

| | |
|---|-----------|
| 1. Uvod | 1 |
| 2. Financijski izvještaji Škojo d.o.o. Osijek | 2 |
| 2.1. Bilanca | 2 |
| 2.2. Račun dobiti i gubitka..... | 4 |
| 2.3. Izvještaj o novčanim tokovima | 6 |
| 2.4. Izvještaj o promjenama kapitala | 8 |
| 2.5. Bilješke uz financijske izvještaje | 9 |
| 3. Analiza financijskih izvještaja na primjeru društva Škojo d.o.o. Osijek | 10 |
| 3.1 Vertikalna analiza bilance | 10 |
| 3.2. Horizontalna analiza bilance | 13 |
| 3.3. Vertikalna analiza računa dobiti i gubitka | 15 |
| 3.4. Horizontalna analiza računa dobiti i gubitka | 16 |
| 4. Analiza financijskih pokazatelja poduzeća Škojo d.o.o. Osijek..... | 18 |
| 4.1. Pokazatelji likvidnosti | 18 |
| 4.2. Pokazatelj aktivnosti | 21 |
| 4.3. Pokazatelji zaduženosti | 23 |
| 4.4. Pokazatelji profitabilnost..... | 25 |
| 5. Zaključak | 30 |
| Literatura | 31 |
| Popis tablica..... | 32 |
| Popis grafikona..... | 32 |
| Prilozi | 33 |

1. Uvod

U završnom radu analizira se poslovni uspjeh poduzeća Škojo d.o.o. Osijek u razdoblju od 2016 do 2021. godine. Poduzeće Škojo d.o.o. Osijek bavi se trgovinom automobilima i drugim motornim vozilima lake kategorije marke Mercedes i Suzuki. Uz osnovnu djelatnost prodaje automobila, društvo nudi usluge servisiranja i održavanja istih. Za analizu koriste se podaci iz bilance, računa dobiti i gubitka, izvještaja o novčanom toku, izvještaja o promjeni kapitala kao i podaci iz bilješki uz financijske izvještaje. Pomoću podataka iz bilance i računa dobiti i gubitka prikazati će se vertikalna i horizontalna analiza istih. Vertikalna analiza bilance prikazati će koliki postotak zauzimaju određene stavke u ukupnoj aktivni odnosno pasivi, dok će vertikalna analiza računa dobiti i gubitka prikazati koliki postotak zauzimaju određene stavke u odnosu na poslovne prihode tog poduzeća. Horizontalna analiza bilance i računa dobiti i gubitka će pak prikazati postotne promjene pojedinih dijelova bilance odnosno računa dobiti i gubitka kroz šest godina.

U drugom dijelu završnog rada biti će analizirani financijski pokazatelji poput pokazatelja likvidnosti, aktivnosti, zaduženosti, profitabilnosti, te pokazatelji ekonomičnosti poslovanja. Pomoću spomenute analize financijskih pokazatelja utvrditi će se financijski položaj društva Škojo d.o.o. Osijek. Nakon svih provedenih metoda analiziranja društva empirijski podaci će prikazati kako je društvo poslovalo, te će biti objašnjeni putem grafova i tablica.

Ovaj rad ima za svrhu racionalno i realno prikazati uspješnost i utjecaj vanjskih čimbenika na poslovanje društva Škojo d.o.o. Osijek kroz promatrano razdoblje, objasniti značenje izračunatih empirijskih podataka, te u zaključku dati kratko mišljenje o sveukupnom poslovanju društva Škojo d.o.o. Osijek.

2. Financijski izvještaji Škojo d.o.o. Osijek

Temeljni financijski izvještaji poput: bilance, izvještaja o dobiti (računa dobiti i gubitka), izvještaja o novčanim tokovima, izvještaja o promjenama kapitala i bilješki uz financijske izvještaje predstavljaju „krvnu sliku“ prošlog poslovanja. Jer se navedeni izvještaji sastavljaju na osnovu iz prošlih poslovnih događaja. Adekvatno i pravovremeno izučavanje izvještaja može biti od krucijalne važnosti za budući uspjeh poduzeća, na taj način određene buduće probleme moguće je predvidjeti i spriječiti, ali samo ukoliko financijski izvještaji istinito i pravedno prikazuju financijsku situaciju, odnosno ako se ne manipulira istima.

„Financijski izvještaji predstavljaju završnu fazu računovodstvenog procesiranja podataka i pojavljuju se kao nositelji računovodstvenih informacija.“ (Žager, K. i drugi, 2017:91-92).

Korisnike financijskih izvještaja možemo podijeliti na: interne ili unutarnje, te eksterne ili vanjske. Interne korisnike čine svi oni koji su zaposleni u promatranom poduzeću kao što su npr. menadžeri (upravitelji) i zaposlenici (izvršitelji). Eksterne korisnike čine: vlasnici koji imaju određeni udio u poslovanju, investitori, poslovni partneri, kreditori (banke), vlada s poreznom agencijom, revizori, javnost koja želi biti upućena u poslovanje, znanstvenici...

2.1. Bilanca

„Bilanca je sustavni pregled imovine, kapitala i obveza poduzetnika na određeni datum (prikaz cjelokupne imovine poslovnog subjekta s jedne strane te izvora imovine s druge strane).“ (Perkušić, D., 2016: 38).

Glavna karakteristika bilance je statičnost. Statičnost bilance znači ravnoteža između aktive koja se sastoji od imovine, te pasive koja se sastoji od obveza i kapitala. Iz prethodne rečenice proizlazi sljedeće:

$$\text{Aktiva} = \text{Pasiva}$$

$$\text{Imovina} = \text{Obveze} + \text{Kapital}$$

$$\text{Kapital} = \text{Imovina} - \text{Obveze}$$

Lijeva strana bilance naziva se aktiva i predstavlja imovinu poduzeća. Razdiobom imovine poduzeća dobiva se dugotrajna i kratkotrajna imovina.

„Dugotrajna imovina je imovina koja će se pretvoriti u novac u razdoblju dužem od godine dana, odnosno koja se neće utrošiti u jednom poslovnom ciklusu.“ (Perkušić, D., 2016: 38). Dijeli se na : materijalnu, nematerijalnu, financijsku imovinu, te potraživanja.

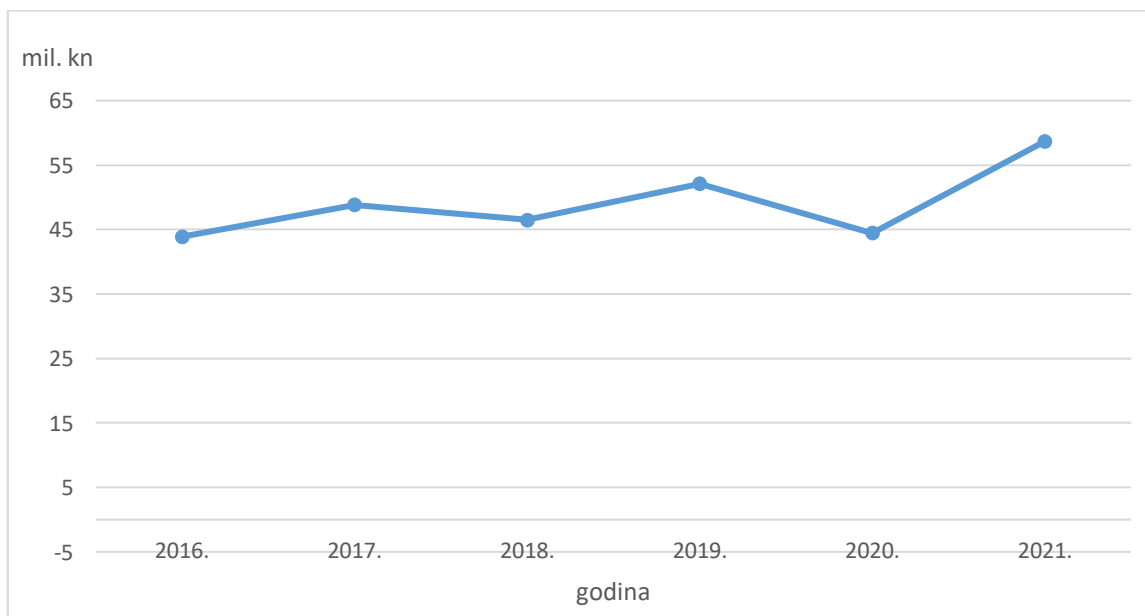
Kratkotrajna imovina je ona imovina koja će se obrnuti odnosno pretvoriti u novac u roku kraćem od godine dana. Kratkotrajna imovina je podijeljena na novac, potraživanja, financijsku imovinu te zalihe.

Desna strana bilance predstavlja izvore imovine i naziva se pasiva a dijeli se na kapital i obveze. Izvori imovine mogu biti vlastiti i tuđi, a njihova uloga je prikazati način na koji društvo financira svoju imovinu, odnosno kako dolazi do nje. Vlastiti kapital se odnosi na onu imovinu koja je financirana od strane vlasnika ili koja se dobiva kao rezultat uspješnog poslovanja. Tuđi kapital, odnosno obveze društva obilježavaju financiranje od strane banke tj. kreditora, dobavljača ili poslovnih partnera tj. investitora. Kratkoročne obveze treba podmiriti u roku od godine dana, dok je za dugoročne vrijeme za naplatu duže od godine dana.

Bilanca se obično sastavlja na kraju kalendarske godine (31.12.), no međutim na zahtjev poduzetnika ili vlasnika ona se može sastavljati na kraju određenog obračunskog razdoblja koje može bit mjesečno, kvartalno ili polugodišnje.

U grafikonu 1 prikazana je promjena bilance u razdoblju od 2016. do 2021. godine.

Grafikon 1: Bilanca društva Škojo d.o.o. Osijek od 2016. do 2021. godine



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

U 2016. godini bilanca iznosi 43.900.850 kn, dok u 2017. godini 48.831.581 kn, što je povećanje za 10,1% u ukupnoj vrijednosti bilance. Međutim u 2018. godini dolazi do blagog smanjenja ukupne imovine te ona iznosi 46.519.710 kn, što je gotovo zanemarivo s obzirom da je društvo izloženo cjenovnom riziku zbog promjena cijena prilikom nabavke robe odnosno automobila i drugih motornih vozila za daljnju prodaju, pronalaskom alternativnih izvora nabave robe smanjuje se rizik od utjecaja na poslovni rezultat. Sljedeće 2019. godine bilanca se povećava i iznosi 52.107.464 kn. U najvećem dijelu za ovo povećanje zaslužno je povećanje zaliha trgovačke robe, što kupcima omogućava veći izbor automobila i motocikala. Zbog odluke da se uspori s naručivanjem dodatnih zaliha na kraju 2020-te godine društvo bilježi smanjenje bilance, te ona iznosi 44.464.515 kn. Sljedeću 2021. godinu društvo završava sa zaključnom bilancom od 58.675.581 kn. Od 2016. do 2021. godine društvo je povećalo imovinu za 14.774.731 kn.

Tijekom svih promatranih godina poslovanja dugotrajna materijalna imovina društva u najvećem dijelu se sastoji od građevinskih objekata, zemljišta, alata, pogonskog inventara te transportne imovine. Dok dugotrajna nematerijalna imovina čini tek mali dio dugotrajne imovine a sastoji se od koncesije, patenta, licencije, robne i uslužne marke te softvera. U promatranom razdoblju društvo bilježi kontinuirano ulaganje u dugotrajnu financijsku imovinu tj. vrijednosne papire. U strukturi dugotrajne imovine društvo ima i dugotrajna potraživanja.

U kratkotrajnoj imovini najveći udio zauzimaju zalihe koje se odnose na motorna vozila namijenjena prodaji te potraživanja od kupaca.

2.2. Račun dobiti i gubitka

Račun dobiti i gubitka temeljni je financijski izvještaj koji u određenom poslovnom razdoblju daje uvid u uspješnost poslovanja. Sastoji se od prihoda i rashoda, a na kraju dobiti ili gubitka ostvarenog tijekom određenog vremena tj. u jednoj poslovnoj ili kalendarskoj godini.

„Prihodi predstavljaju povećanje ekonomske koristi tijekom obračunskog razdoblja u obliku priljeva ili povećanja sredstva ili smanjenja obveza, što ima kao posljedicu povećanje glavnice, ali ne ono u svezi s uplatama vlasnika.“ (Žager, K. i drugi 2017:110).

Dijele se na 3 skupine a to su: poslovni, financijski, te ostali ili izvanredni prihodi.

Poslovni prihodi su prihodi koji se ostvaruju redovnim poslovanjem dakle osnovnom djelatnošću društva, mogu se ostvariti prodajom gotovih proizvoda, prodajom imovine, vršenjem i naplatom određenih usluga te sličnim aktivnostima. Društvo Škojo d.o.o. Osijek u najvećem dijelu svoje poslovne prihode ostvaruje prodajom gotovih proizvoda.

Financijski prihodi kao što im ime opisuje su prihodi koje poduzeće prima zbog svojih financijskih aktivnosti poput primanja dividende ili posuđivanja kredita drugim poduzećima. Ostali ili izvanredni prihodi su oni prihodi koji ne spadaju u poslovne ili financijske prihode. Takve prihode poduzeće ostvaruje iz nesvakodnevnih radnji kada prodaje svoju dugotrajnu imovinu, otpisuje imovinu zbog štete ili amortizacije ili prodaje sirovine koje iz nekog razloga ne može ili ne želi utrošiti u proizvodni proces.

„Rashodi predstavljaju smanjenje ekonomske koristi kroz obračunsko razdoblje u obliku odljeva ili iscrpljenja sredstava, što ima kao posljedicu smanjenje glavnice, ali ne one u svezi s raspodjelom glavnice.“ (Žager, K. i drugi 2017:110). Istovjetno prihodima, rashodi se predstavljaju kao poslovni, financijski, ili kao ostali ili izvanredni rashodi. Kod promatranog društva poslovni rashodi imaju najveću vrijednost, tj. materijalni troškovi koji se najvećim dijelom sastoje od troškova prodane robe i troškova sirovine i materijala.

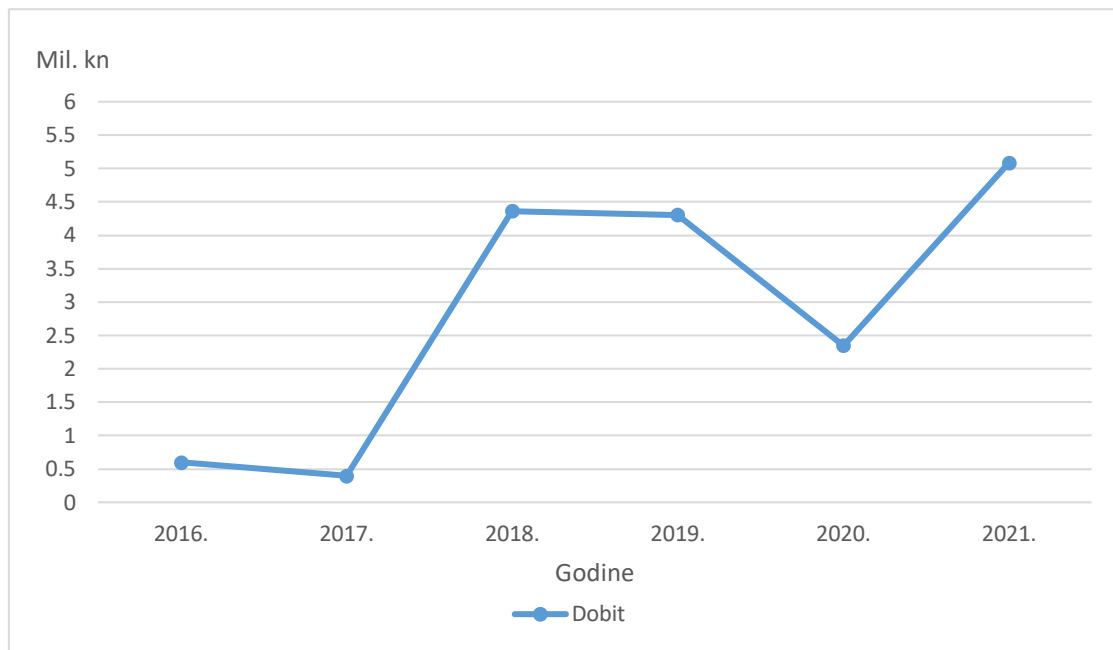
Poslovni rashodi su rashodi koji nastaju kao posljedica obavljanja osnovne djelatnosti poduzeća, a označavaju troškove prodanih proizvoda, plaće, komunalije, amortizaciju...

Financijski rashodi nastaju korištenjem tuđih novčanih sredstava, najbolji primjer bi bile kamate za kredit.

Ostali ili izvanredni rashodi nastaju zbog nepovoljne situacije u kojoj se našlo poduzeće kao što su kazne, krađe, štete...

Važno je naglasiti ukoliko su prihodi veći od rashoda (povoljna situacija) poslovanje se može nazvati uspješnim za to vremensko razdoblje. Ukoliko su prihodi manji od rashoda (nepovoljna situacija) imamo manjak priljeva sredstava i poslovanje se može nazvati neuspješnim za to vremensko razdoblje. Društvo Škojo d.o.o. uspjelo je svaku promatranu godinu zaključiti s dobitkom što je popriličan poslovni uspjeh kao što se može vidjeti u grafikonu ispod.

Grafikon 2: Dobiti tijekom razdoblja od 2016. do 2021. godine.



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

Iz grafikona 2 moguće je vidjeti kako je neto dobit u 2016. godini u iznosu od 596.522 kn odnosno u 2017. godini u iznosu od 398.886 kn manja u odnosu na ostale godine. Uvidom u račun dobiti i gubitka za spomenuto razdoblje može se zaključiti kako je društvo imalo manju neto dobit zbog manjeg poslovnog prihoda te financiranja kamata. Skupština Škojo d.o.o. donosila je odluke od 2016. godine do 2020. godine da se sva dobit raspoređuje za pokriće gubitaka iz prethodnih razdoblja. U 2020. toj godini s jednim dijelom dobiti od 499.538 kn pokrivaju se posljednji gubitci iz prethodnih godina te se ostatak dobiti od 1.848.465 kn raspoređuje u zadržanu dobit. U 2021. godini sva dobit u iznosu od 5.082.979 kn raspoređuje se u zadržanu dobit.

2.3. Izvještaj o novčanim tokovima

Izvještaj o novčanom toku predstavlja informacije o novčanim priljevima i novčanim odljevima za određeno obračunsko razdoblje. Neto ili čisti novčani tok jest razlika između novčanih priljeva i novčanih odljeva. U izvještaju o novčanim tokovima spadaju novac i novčani ekvivalenti.

„Informacije o novčanom toku pružaju korisnicima financijskih izvještaja osnovicu za ocjenjivanje sposobnosti poduzetnika da stvara novac i novčane ekvivalente kao i potrebe poduzetnika da se koristi tim novčanim tokovima.“ (Perkušić, D., 2016: 76).

Izvještaj o novčanim tokovima predstavlja novčane tokove u jednom razdoblju klasificirane na tokove od poslovnih, investicijskih i financijskih aktivnosti.

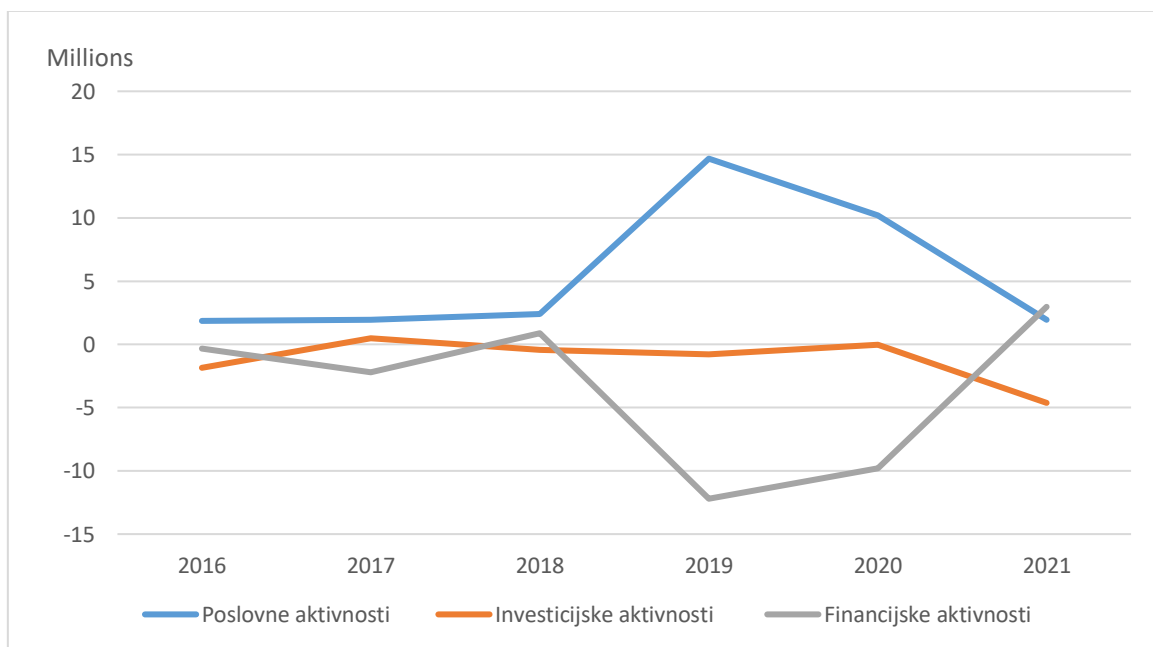
Poslovne aktivnosti su osnovne aktivnosti poduzeća koje nastaju od glavnih djelatnosti poduzeća i one kao takve uvelike utječu na dobit ili gubitak.

„Investicijske aktivnosti jesu stjecanje i otuđivanje dugotrajne imovine i drugih ulaganja koja nisu uključena u novčane ekvivalente.“ (Perkušić, D., 2016: 76).

Financijske aktivnosti su ona vrsta aktivnosti koje uglavnom mijenjaju strukturu kapitala i financiraju poslovanje.

Društvo Škojo d.o.o. Osijek dužno je sastavljati izvještaj o novčanom toku jer ih u Republici Hrvatskoj po zakonu moraju sastavljati srednji i veliki poduzetnici, dok Škojo d.o.o. Osijek spada u srednje poduzetnike. Po zakonu Republike Hrvatske mali poduzetnici nisu dužni sastavljati izvještaj o novčanom toku. Uvidom u izvještaj o novčanom toku dolazimo do saznanja i informacija na koji način određeno poduzeće dolazi do novaca ali i kako se taj novac troši.

Grafikon 3: Odnos poslovnih, investicijskih i financijskih neto aktivnosti društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016 do 2021. godine.



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

Društvo ostvaruje novčane priljeve iz poslovnih aktivnosti, a novčane odljeve iz financijskih i investicijskih aktivnosti. Poslovne aktivnosti bilježe najveću vrijednost 2019. godine jer je

novac iz poslovanja najveći, a najmanju 2016. jer su novčani izdaci dobavljačima i ostali novčani izdaci veliki s obzirom na novčane primitke. Najveći odljev investicijskih aktivnosti je 2021. godine jer se društvu u toj godini povećala vrijednost dugotrajne materijalne i nematerijalne imovine, dok je u 2017-toj godini jedini put u promatranom razdoblju zabilježen prihod od investicijskih aktivnosti. Financijske aktivnosti bilježe najveći odljev 2019. godine jer su primici od glavnice kredita, pozajmica i drugih posudbi pale u odnosu na prethodne godine, dok je društvo i dalje nastavilo financirati svoj kredit. Najveći priljev iz financijskih aktivnosti se može vidjeti u 2021. godini jer su novčani primitci od glavnice kredita, pozajmica i drugih posudbi najveći u odnosu na financijske izdatke istih.

2.4. Izvještaj o promjenama kapitala

Izvještaj o promjenama kapitala spada u temeljne financijske izvještaje. Njegova svrha je prikazivati promjene kapitala između početnog i završnog stanja bilance, najčešće u razdoblju od godine dana, ali izvještaj spada u ne standardizirane te shodno tome nema točno propisanog sadržaja. Kapital poduzeća podijeljen je na dva dijela a to je zarađeni i temeljni kapital. Zarađeni je onaj koji je ostvaren putem uspješnog poslovanja dok je temeljni ili uplaćeni kapital onaj kojeg je vlasnik uplatio.

Neki od čimbenika koji utječu na promjenu kapitala tekuće godine su dobit ili gubitak, isplate dividendi, uplate vlasnika, uglavnom sve promjene koje smanjuju ili povećavaju kapital. Dobit uvelike utječe na povećanje kapitala dok gubitak ili isplata dividendi imaju velik utjecaj pri smanjenju kapitala. Podaci iz pasive bilance i računa dobiti i gubitka temelj su za sastavljanje izvještaja o promjenama kapitala.

„Uvažavajući računovodstveno načelo da je sadržaj važniji od oblika, formalni izgled ovog izvještaja se ponekad razlikuje ovisno o regulatornom okviru koji se primjenjuje.“ (Žager, K. i drugi, 2017: 132).

2.5. Bilješke uz financijske izvještaje

Uz prije navedena četiri temeljna financijska izvještaja od velike važnosti za razumijevanje poslovanja društva su bilješke uz financijske izvještaje. Bilješke pojašnjavaju situaciju društva i samim time upotpunjavaju kvalitetu izvještavanja poslovnog uspjeha ili neuspjeha. Na veliku su korist internim ali i eksternim korisnicima.

„U bilješkama trebaju također biti prikazane računovodstvene politike koje su bile korištene kod sastavljanja izvještaja s posebnim osvrtom na način utvrđivanja vrijednosti pozicija odnosno pravila procjene, moguća odstupanja od računovodstvenih standarda s razlozima odstupanja i kvantifikacije učinaka.“ (Žager, K. i drugi, 2017: 133).

Bilješke trebaju biti satkane od informacija i podataka, zaključaka koji se ne vide pri samom iščitavanju gore spomenutih temeljnih izvještaja a važne su za razumijevanje istih.

Pomoću bilješki uz financijske izvještaje napravljena je analiza financijskog poslovanja društva Škojo d.o.o. Osijek.

3. Analiza financijskih izvještaja na primjeru društva Škojo d.o.o. Osijek

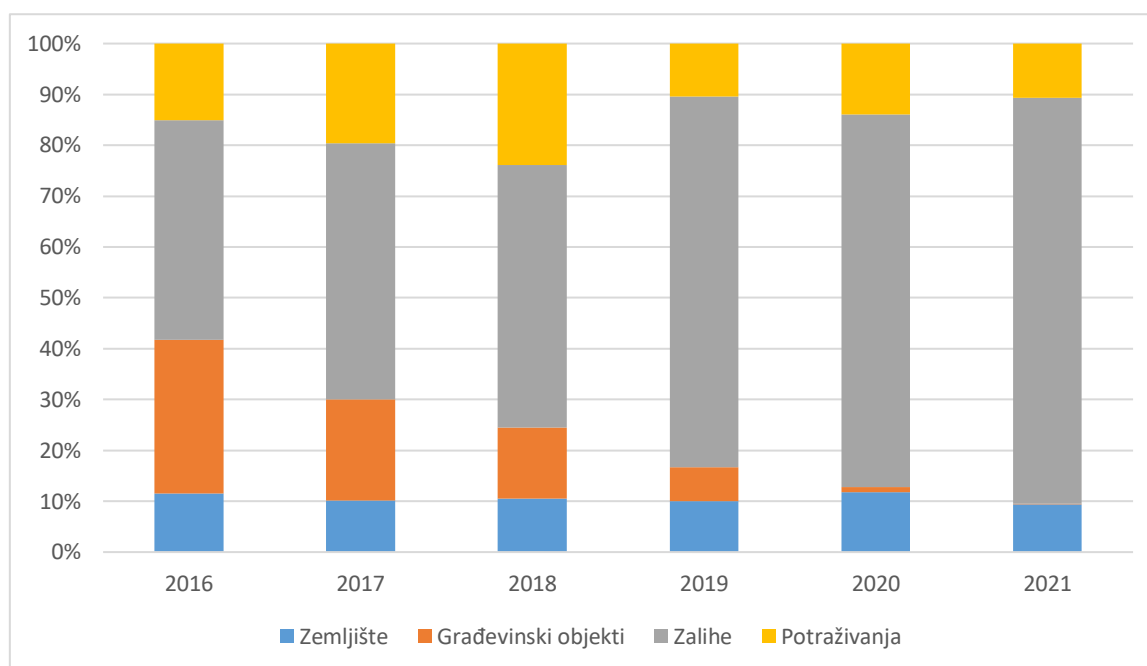
U ovom poglavlju provesti će se horizontalna i vertikalna analiza bilance, zatim horizontalna i vertikalna analiza računa dobiti i gubitka. Navedena analiza provesti će se za razdoblje od 2016. do 2021. godine.

3.1 Vertikalna analiza bilance

Vertikalna analiza se koristi kako bi mogli usporediti podatke koji su nastali tijekom jedne poslovne ili kalendarske godine. Podaci su izraženi u postocima, na način da se ukupna aktiva i pasiva izjednače sa 100% te se ostali podaci uspoređuju s njima. Dakle vertikalna analiza upućuje koliki postotak zauzima određena stavka u ukupnoj aktivni, odnosno pasivi. Takav način analiziranja ima posebnu primjenu kada se određeno društvo želi usporediti s konkurencijom.

Uvidom u grafikon 4 koji prikazuje strukturu dugotrajne i kratkotrajne imovine od 2016. do 2021. godine moguće je uočiti povećanje vrijednosti kratkotrajne imovine i sukladno tome smanjenje vrijednosti dugotrajne imovine u strukturi bilance, s izuzetkom 2021. godine. Kratkotrajna imovina najvećim se dijelom sastoji od zaliha robe (automobila namijenjenih prodaji) te potraživanja od kupaca. Dugotrajna imovina se u najvećem dijelu sastoji od zemljišta i građevinskih objekata. Društvo Škojo d.o.o. kontinuirano ulaže u povećanje zaliha automobila i motocikala te drugih vozila koja su namijenjena prodaji te tako ostvaruju veći asortiman i izbor za kupce.

Grafikon 4 : Vertikalna analiza aktive društva Škojo d.o.o. Osijek



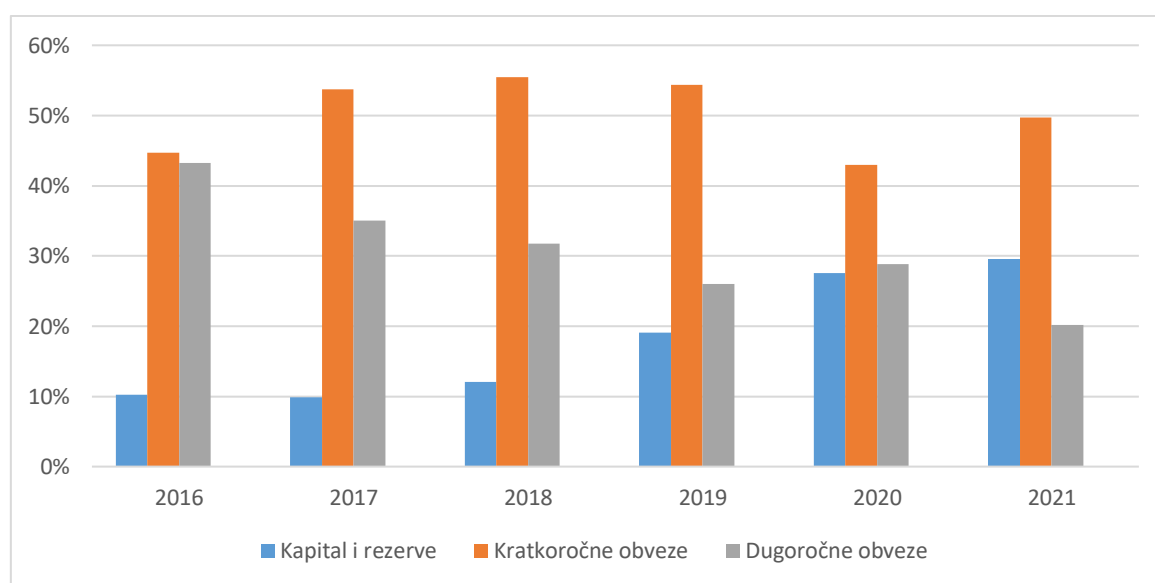
Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

U 2016. godini dugotrajna imovina ima najviši udio koji čini 41,68% ukupne aktive gdje 40,20% čini materijalna imovina koja se najvećim dijelom sastoji od zemljišta i građevinskih objekata. Kratkotrajna imovina ima udio od 56,83% u ukupnoj aktivi od kojih se 38,51% odnosi na zalihe, te 13,36% na potraživanja. Dugotrajna imovina u 2017. godini iznosi 30,64%, od čega zemljišta iznose 9,24%, te građevinski objekti 18,09%. Zalihe u 2017. godini imaju 45,78% udjela u ukupnoj aktivi, dok potraživanja 17,68% udjela. Tijekom 2018. godine društvo Škojo d.o.o. Osijek povećava udio zaliha na 47,49% i potraživanja na 21,95% udjela u ukupnoj aktivi. Dugotrajna imovina ima 26,19% udjela dok kratkotrajna imovina ukupno 72,74% udjela u ukupnoj aktivi. U 2019. godini dugotrajna imovina ima udio od 21,94% u ukupnoj aktivi, najvećim dijelom se sastoji od zemljišta i građevinskih objekata. Od kratkotrajne imovine prevladavaju zalihe od 62,67% i potraživanja od 9% udjela u ukupnoj aktivi. Dugotrajna imovina za 2020. godinu zauzima 17,64%, dok kratkotrajna 81,77% ukupne aktive. U kratkotrajnoj imovini najveći udio zauzimaju zalihe sa 63,24% i potraživanja s 12,01%. Na kraju 2021. godine dugotrajna imovina ima udio od 20,23%, dok kratkotrajna od 79,64% ukupne aktive. U kratkotrajnoj imovini zalihe zauzimaju udio od 65,60%, te potraživanja udio od 8,72% ukupne aktive. Za povećanje udjela kratkotrajne imovine u ukupnoj imovini uz kontinuirano ulaganje u asortiman društva, odgovorna je i „Covid-19“ globalna pandemija koja je usporila kompletno tržište prodaje automobila

U strukturi pasive u razdoblju od 2016. do 2021. godine pomoću vertikalne analize vidi se povećanje kapitala i rezervi, ponajviše zbog rješavanja situacije prenesenih gubitaka prijašnjih razdoblja. Suprotno kapitalu i rezervama, u strukturi pasive smanjenje se može vidjeti kod dugoročnih obveza, velikim dijelom zbog smanjenja obveza prema bankama i drugim financijskim institucijama.

U grafikonu 5 prikazana je vertikalna analiza pasive društva Škojo d.o.o. Osijek.

Grafikon 5: Vertikalna analiza pasive društva Škojo d.o.o. Osijek u razdoblju od 2016.- 2021. godine



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

Na kraju 2016. godine najveći udio u ukupnoj pasivi zauzimaju kratkoročne obveze s udjelom od 44,71%, dok dugoročne obveze zauzimaju 43,23%, te kapital i rezerve 10,20% ukupne pasive. Tijekom 2017. godine većinu udjela u ukupnoj pasivi zauzimaju kratkoročne obveze s 53,71% udjela od kojeg obveze prema dobavljačima zauzimaju 32,22%. Dugoročne obveze imaju 35,08% dok kapital i rezerve 9,87% ukupne pasive. U 2018. godini kratkoročne obveze iznose 55,49%, dugoročne obveze 31,78%, te kapital i rezerve 12,09% ukupne pasive. U 2019. godini kratkoročne obveze iznose 54,38%, najvećim dijelom se sastoje od obveza prema dobavljačima i obveza prema bankama. Također u 2019. godini dugoročne obveze zauzimaju 26,03%, te kapital i rezerve 19,07% ukupne pasive. Iz grafikona 5 za 2020. godinu vidi se da su udjeli kapitala i rezervi i dugoročnih obveza bliskih vrijednosti, gdje kapital i rezerve imaju 27,59%, te dugoročne obveze 28,81% ukupne pasive. Kratkoročne obveze za 2020. godinu iznose 43% ukupne pasive. U 2021. godini kratkoročne obveze iznose 49,75% ukupne pasive.

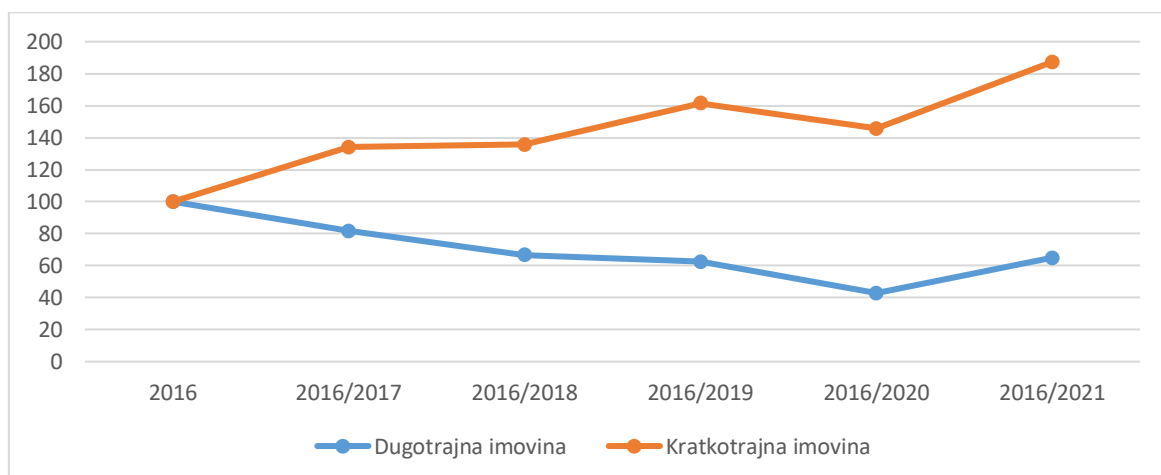
Zahvaljujući isplaćenim gubitcima prijašnjih razdoblja sva dobit se raspoređuje u zadržanu dobit stoga kapital i rezerve iznose 29,59%. dok dugoročne obveze svega 20,20% ukupne pasive.

3.2. Horizontalna analiza bilance

Horizontalna analiza ispituje promjene nastale u financijskim izvještajima kao što su bilanca i račun dobiti i gubitka tijekom određenog računovodstvenog perioda. Horizontalna analiza računa postotak promjene u određenom periodu između trenutne i prošle ili bazne računovodstvene godine. Uvidom u podatke koje nam horizontalna analiza prikaže mogu se prepoznati trendovi ili pak prognozirati buduća razdoblja, te na taj način utjecati i pravovremeno reagirati u slučaju nepoželjnih situacija u poslovanju.

Prema Blaženki Hadrović Zekić (2020) horizontalna analiza se računa na način da se tekuća godina oduzme od prethodne godine te se dobije razlika (apsolutna razlika). Kada bi tu razliku podijelili s iznosom prethodne (bazne) godine i rezultat pomnožili sa 100 dobili bi postotni iznos promjene. Za potrebe analize društva Škojo d.o.o. bazna godina je 2016., te se sve godine od 2017. do 2021. uspoređuju s baznom 2016. godinom. Grafikon 6 prikazuje odnos postotnih promjena dugotrajne i kratkotrajne imovine društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine.

Grafikon 6: Horizontalna analiza (aktive) društva Škojo d.o.o. Osijek (baza= 2016)



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

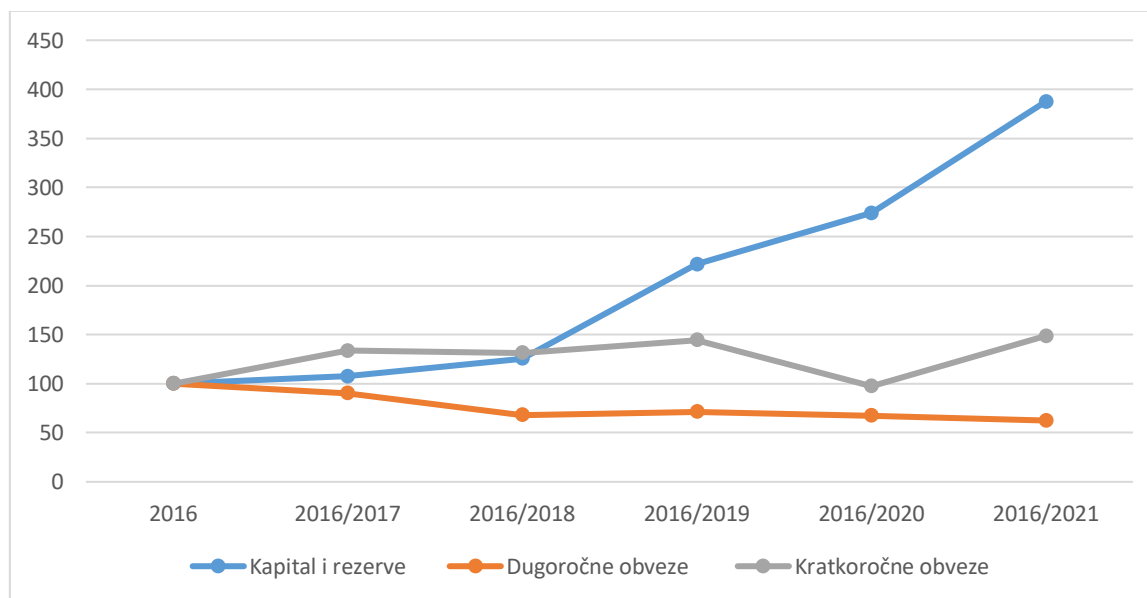
U odnosu na baznu 2016. godinu, dugotrajna imovina kroz sve promatrane godine bilježi pad. Najmanji pad bilježi 2017. godina te on iznosi 18,23%, dok najveći pad ima 2020. godina s padom od 57,13% u odnosu na baznu godinu.

Suprotno dugotrajnoj imovini, kratkotrajna imovina bilježi rast tijekom razdoblja u odnosu na baznu 2016. godinu. Kratkotrajna imovina bilježi najveći rast u 2021. godini te on iznosi 87,31%. Doprinos tomu rastu najviše je donijelo povećanje zaliha trgovačke robe. Zalihe trgovačke robe povećale su se zbog usporavanja kretanja globalnog tržišta uzrokovanog pandemijom „Covid-19“ virusa.

Uz povećanje trgovačke robe povećali su se i predujmovi za zalihe. Povećanje zaliha za 2021. godinu u odnosu na baznu 2016. godinu iznosi 127,7%. Najmanji postotni rast u promatranom razdoblju kratkotrajne imovine dogodio se u 2017. godini, te on iznosi 34,16%.

Prema podacima prikazanim grafikonom 7, u promatranom razdoblju od 2017-te do 2021. godine s baznom 2016. godinom društvo Škojo d.o.o. Osijek bilježi intenzivno povećavanje kapitala i rezervi, te blago povećavanje kratkoročnih obveza, dok dugoročne obveze bilježe smanjenje.

Grafikon 7: Horizontalna analiza (pasive) društva Škojo d.o.o. Osijek (baza= 2016)



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

U 2017. godini kapital i rezerve bilježe rast od 7,6%, kratkoročne obveze rastu za 33,64%, dok se dugoročne obveze smanjuju za 9,74%. U sljedećoj 2018-toj godini kapital i rezerve rastu za 25,54%, kratkoročne obveze za 31,53%, dok dugoročne obveze nastavljaju tendenciju pada i

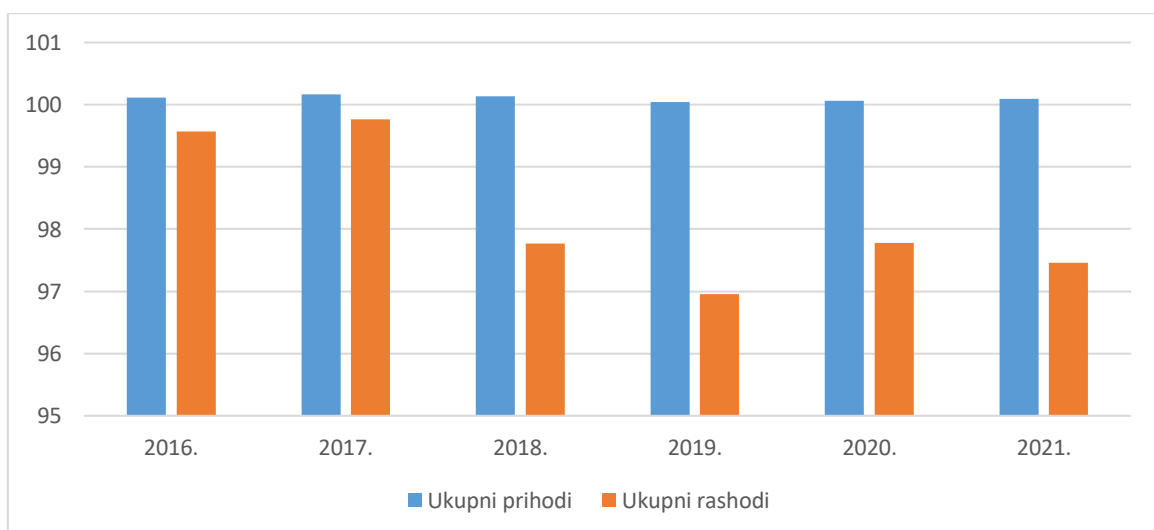
padaju za 22,1% u odnosu na 2016. godinu. U 2019. godini vidljivo je da kapital i rezerve bilježe intenzivan rast za 121,84%, kratkoročne obveze također rastu za 44,38%, a dugoročne obveze se smanjuju za 28,55% u odnosu na 2016. godinu. U 2020. godini, kapital i rezerve nastavljaju putanju rasta, te se povećavaju za 173,8%, kratkoročne obveze se smanjuju za 2,58%, dok se dugoročne obveze smanjuju za 32,5%, u odnosu na baznu 2016. godinu. Smanjenje dugoročnih obveza u najvećem dijelu se sastoji od smanjenja obveza prema bankama i drugim financijskim institucijama, dok se smanjenje kratkoročnih obveza očituje iz smanjenja obveza prema dobavljačima i to za 52,75%. U zadnjoj promatranoj 2021. godini primjećuje se rast kapitala i rezervi i iznosi 287,53%. Rast kapitala i rezervi dogodio se zbog uspješnog poslovanja te riješenih gubitaka iz prethodnih razdoblja. Kratkoročne obveze su se povećale za 48,73%, dok se dugoročne obveze nastavljaju smanjivati te iznose 37,54% manje nego li u 2016. godini.

3.3. Vertikalna analiza računa dobiti i gubitka

Vertikalna analiza računa dobiti i gubitka društva Škojo d.o.o. biti će provedena na način da se poslovni prihodi izjednačavaju sa 100%, tj. sve ostale pozicije računa dobiti i gubitka računaju se kao udio u poslovnim prihodima.

U grafikonu 8 prikazan je omjer ukupnih prihoda i ukupnih rashoda u poslovnim prihodima.

Grafikon 8: Struktura ukupnih prihoda i ukupnih rashoda društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine (baza: poslovni prihodi).



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

U strukturi ukupnih prihoda najveći udio imaju poslovni prihodi, koji se odnose na glavnu djelatnost društva odnosno prodaju automobila i drugih motornih vozila, to je ujedno i razlog zašto poslovni prihodi čine bazu analiziranja, za potrebe analiziranja oni su izjednačeni sa 100% u svakoj promatranoj godini. U svim promatranim godinama, prihodi od prodaje čine najveći udio u poslovnim приходima. Financijski prihodi čine zanemariv udio u svakoj godini u odnosu na poslovne prihode, a odnose se na prihode s osnova kamata i tečajnih razlika. Financijski prihodi se kreću od 0,04% do 0,17% ukupnih poslovnih prihoda, što je zanemarivo ali treba spomenuti, takav način stjecanja prihoda društvu nije primarna djelatnost.

U strukturi rashoda može se zaključiti da najveće vrijednosti zauzimaju poslovni rashodi i to s udjelom od 99,12% u 2017. godini, te 95,93% u zadnjoj promatranoj 2021. godini. U strukturi poslovnih rashoda dominiraju rashodi za materijalne troškove koji se sastoje (karakteriziraju) od troškova sirovina i materijala, troškova prodane robe, te ostalih vanjskih troškova. S obzirom da se društvo bavi prodajom gotovih proizvoda jasno je da se najveći troškovi odnose na troškove prodane robe, što u slučaju društva Škojo d.o.o. Osijek čine automobili i druga motorna vozila. U strukturi financijskih rashoda dominiraju rashodi s osnove kamata i slični rashodi s 0,57% u 2016. godini, te 0,16% u zadnje promatranoj 2021. godini. Za smanjenje rashoda od 2018. do 2021. godine u najvećem dijelu je zaslužno smanjenje troškova prodane robe.

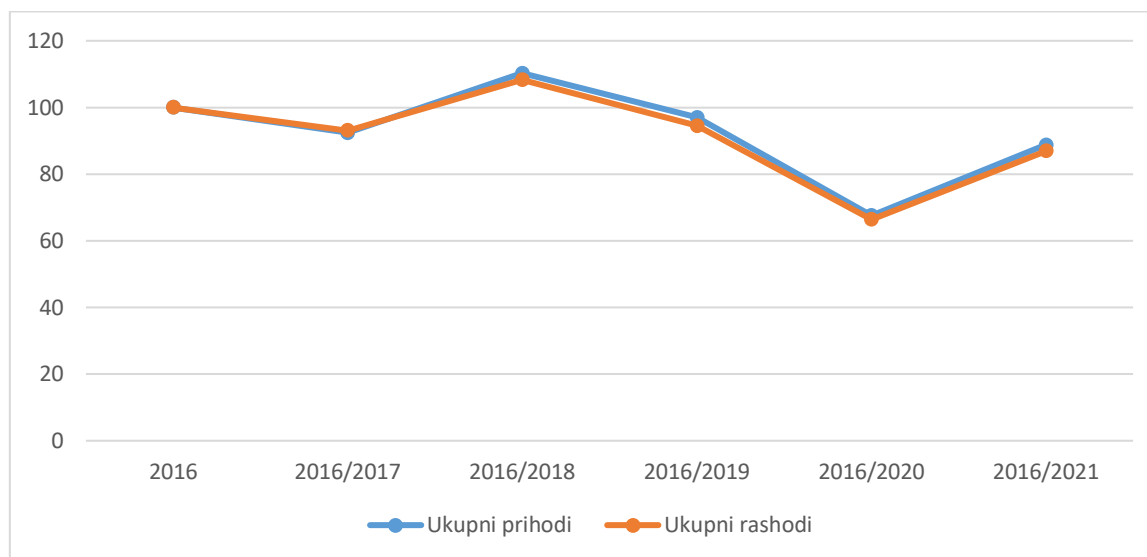
Zbog pandemije uzrokovane Covid-19 virusom u 2020. godini jasno je vidljiva promjena trenda kako u poslovnim приходima tako i u poslovnim rashodima. Zbog smanjenja opsega posla društvo Škojo d.o.o. Osijek u 2020. godini imalo je manje prihode od prodaje.

3.4. Horizontalna analiza računa dobiti i gubitka

Tijekom ove horizontalne analize za baznu godinu se uzima 2016. godina. Uvidom u financijske izvještaje društva Škojo d.o.o. Osijek vidljivo je da društvo ostvaruje dobit u svakoj godini šestogodišnjeg promatranog razdoblja.

Uvidom u grafikon 9, vidljiva je jasna korelacija između ukupnih prihoda i ukupnih rashoda u odnosu na baznu 2016. godinu.

Grafikon 9: Horizontalna analiza računa dobiti i gubitka za razdoblje od 2017. do 2021. godine u odnosu na bazu 2016. godinu.



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

U 2017. godini u odnosu na 2016. godinu ukupni prihodi su se smanjili za 7,06%, dok su se ukupni rashodi smanjili za 6,94%. Smanjenje se može objasniti padom prihoda od prodaje za 5,42%. U 2018. godini prihodi su povećani za 10,3% odnosno 18.871.117 kn, dok su u istoj godini rashodi povećani za 8,28%, do povećanja prihoda došlo je jer se povećala prodaja za 10,82%, ali i prodaja na temelju upotrebe vlastitih proizvoda, robe i usluga za 14,55%. Povećanjem prodaje gotovih proizvoda odnosno automobila i drugih motornih vozila dolazi do povećanja rashoda, točnije materijalnih troškova u koje spada i trošak prodanih proizvoda. U 2019. godini ukupni prihodi bilježe smanjenje za 3,03% dok ukupni rashodi padaju za 5,51%. 2020. godina koju je obilježila Covid-19 pandemija ima najveće smanjenje prihoda u promatranom razdoblju u odnosu na 2016. godinu, u 2020. godini prihodi i rashodi su pali za gotovo trećinu. Poslovni prihodi s padom od 32,41%, te poslovni rashodi s padom od 33,63% mogu se objasniti padom prodaje koji je zahvatio kompletno tržište zbog pandemije uzrokovane „Covid-19“ virusom. U sljedećoj 2021. godini prihodi padaju za 11,25% dok rashodi padaju za 13,12%, u istoj godini društvo bilježi rekordan iznos dobiti nakon poreza od 5.082.979 kn, što je 752% više u odnosu na 2016. godinu u kojoj je dobit nakon poreza iznosila 596.522 kn. Financijski prihodi u 2017. i 2018. godini ostvaruju pozitivan rezultat u odnosu na 2016. godinu, dok se od 2019. do 2021. godine smanjuju. Financijski rashodi kontinuirano padaju tijekom svih promatranih godina, što je objašnjeno smanjenjem rashoda s osnovom kamata i sličnih rashoda.

4. Analiza financijskih pokazatelja poduzeća Škojo d.o.o. Osijek

Prema Blaženki Hadrović Zekić (2022.) financijski pokazatelji su odnosi dvije veličine izraženi u jednostavnoj matematičkoj formuli. Pokazatelji temeljeni na bilanci i računu dobiti i gubitka su:

1. Pokazatelji likvidnosti
2. Pokazatelji aktivnosti
3. Pokazatelji zaduženosti
4. Pokazatelji ekonomičnosti
5. Pokazatelji profitabilnosti
6. Pokazatelji ulaganja

Interpretacija pokazatelja vrši se kroz usporedbu s prosjekom grane u kojoj poduzeće posluje, povijesnim pokazateljima istog poduzeća (prethodne godine), pokazateljima koji su uneseni u planove poduzeća, utvrđeni standardi (uobičajeni u literaturi).

U ovom završnom radu za potrebe analiziranja društva Škojo d.o.o. Osijek biti će objašnjeni i analizirani svi navedeni pokazatelji osim pokazatelja investiranja jer se pokazatelji investiranja analiziraju isključivo kod dioničkih društava.

4.1. Pokazatelji likvidnosti

„Likvidnost se može definirati kao sposobnost plaćanja tekućih obveza.“ (Belak, 2014:130). Ako vrijedi za određeno društvo da ima dobru likvidnost, znači da je mogućnost financijskog sloma na niskoj razini. Pokazatelji likvidnosti koji će služiti u financijskoj analizi društva Škojo d.o.o. Osijek izračunavaju se pomoću podataka iz bilance.

Pokazatelji likvidnosti prikazuju koliko je određeno društvo uspješno pri podmirivanju kratkoročnih obveza.

„Pokazatelji likvidnosti dijeli se na 4 vrste koeficijenta, a to su: koeficijent trenutne likvidnosti, koeficijent tekuće likvidnosti, koeficijent financijske stabilnosti te koeficijent ubrzane likvidnosti.“ (Žager, K. i drugi, 2017: 45).

Radni kapital je rezultat kratkoročnih obveza oduzetih od kratkotrajne imovine.

Radni kapital društva Škojo d.o.o. vidljiv je u sljedećoj tablici broj 1.

Tablica 1: Radni kapital društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine

| Godina | 2016. | 2017. | 2018. | 2019. | 2020. | 2021. |
|--------|-----------|-----------|-----------|-------------|------------|------------|
| Iznos | 5.322.264 | 7.241.199 | 8.024.210 | 11.962.2025 | 17.238.435 | 17.541.048 |

Izvor: izrada autora prema RGFI – Fina (2023).

U tablici 1 vidljivo je da se kratkotrajna imovina povećava u odnosu na kratkoročne obveze i taj proces kontinuirano traje u cijelom promatranom razdoblju. Radni kapital je povećao svoju vrijednost s 5.322.264 kn u 2016. godini na 17.541.048 kn u 2021. godini. Na povećanje radnog kapitala utjecalo je povećanje vrijednosti kratkotrajne imovine, najviše zaliha, tj. trgovačke robe.

Koeficijent trenutne likvidnosti ovisi o količini novca koje društvo ima na raspolaganju na žiro računu. „Vrijednost pokazatelja iskazuje se kao koeficijent, a interpretira se kao postotak kratkoročnih obveza koje bi poduzeće trebalo podmiriti.“ (Žager, K. i drugi, 2017: 46)

$$\text{Koeficijent trenutne likvidnosti} = \frac{\text{Novac}}{\text{Kratkoročne obveze}}$$

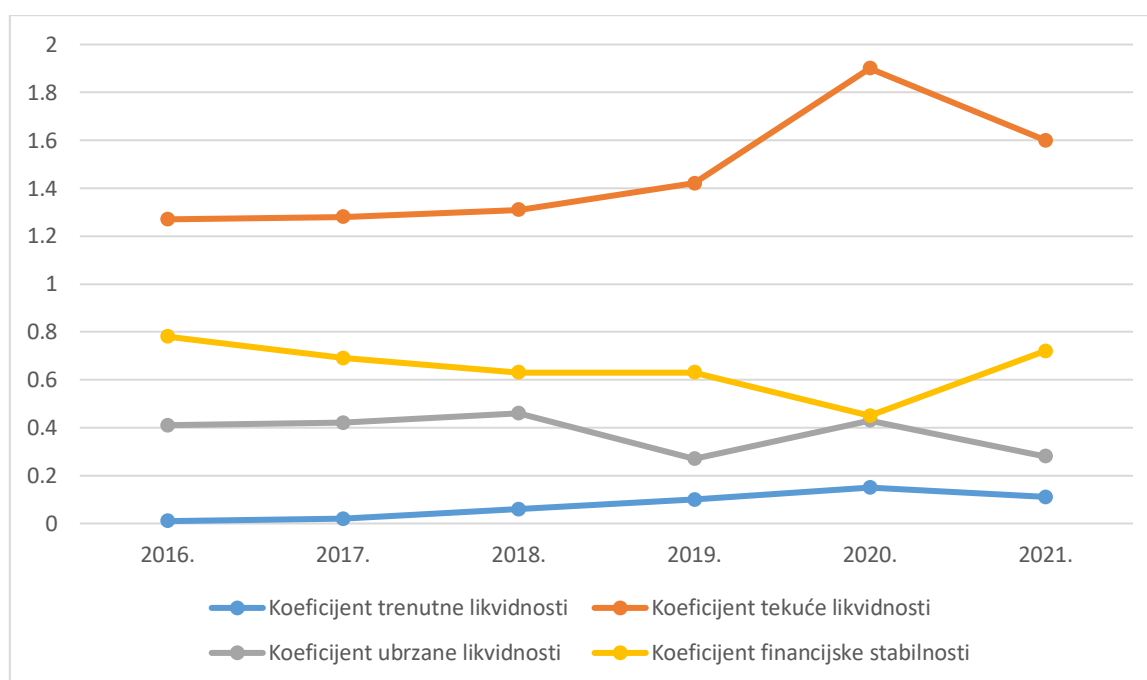
Izračunati koeficijent trenutne likvidnosti je najmanji u prvoj promatranj godini a iznosi 0,01, što znači da društvo ima sredstva u banci i blagajni za podmirenje svega 1% kratkoročnih obveza. Situacija u 2016. godini nije povoljna za društvo jer koeficijent ne bi trebao biti manji od 0,1. U 2020. godini društvo bilježi najveći koeficijent od 0,15 što je iznos veći od 0,1 stoga se društvo nalazi u povoljnijoj situaciji po pitanju mogućnosti podmirenja kratkoročnih obveza na dan sastavljanja bilance. S obzirom da društvo Škojo d.o.o. Osijek prodaje skupu robu kao što su automobili marke „Mercedes“ i „Suzuki“ jasno je da nema učestali priljev novca kao neka poduzeća koja se bave prodajom robe široke potrošnje.

Koeficijent tekuće likvidnosti se koristi kako bi se pokazalo u kolikoj mjeri društvo Škojo d.o.o. Osijek može podmiriti dospjele kratkoročne obveze s kratkoročnom imovinom. Vrijednost izračunatog koeficijenta bi trebala biti veća od 2.

$$\text{Koeficijent tekuće likvidnosti} = \frac{\text{Kratkotrajna imovina}}{\text{Kratkoročne obveze}}$$

Škojo d.o.o. Osijek ima koeficijent tekuće likvidnosti manji od 2 u svim promatranim godinama što znači da društvo nema dvostruko više kratkotrajne imovine nego kratkoročnih obveza te se zbog toga nalazi u rizičnoj situaciji. Društvo u ni jednoj promatranoj godini nema koeficijent manji od 1. S obzirom na dobivene koeficijente tekuće likvidnosti može se zaključiti da društvo nema problema s podmirenjem svojih obveza, međutim trebalo bi postupiti s dodatnom opreznosti ukoliko planira povećavati kratkoročne obveze.

Grafikon 10: Pokazatelji likvidnosti društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine.



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

Koeficijent ubrzane likvidnosti dobije se kada se kratkotrajna imovina umanjeni za zalihe te podijeli s kratkoročnim obvezama. Koeficijent ubrzane likvidnosti izražava sposobnost društva da podmiri svoje kratkoročne obveze u kratkom roku.

$$\text{Koeficijent ubrzane likvidnosti} = \frac{\text{Kratkotrajna imovina} - \text{zalihe}}{\text{kratkoročne obveze}}$$

Najmanja vrijednost koeficijenta ubrzane likvidnosti dobivena je u 2019. godini s iznosom od 0,27. Na kraju 2019. godine društvo je moglo pokriti tek 27% kratkoročnih obveza brzo unovčivom imovinom, dok je za godinu ranije, 2018. moguće bilo pokriti 46% kratkoročnih

obveza na isti način. U 2020. Covid-19 godini društvo je zbog smanjenja obujma posla smanjilo kratkoročne obveze u kojima najveći udio imaju obveze prema dobavljačima, te mogućnost pokrića kratkoročnih obveza brzo unovčivom imovinom iznosi 43%.

„Koefficient financijske stabilnosti pokazuje koliko se dugoročnih izvora financiranja koristi za financiranje dugotrajne imovine.“ (Žager, K. i drugi, 2017: 46). Što je niži koefficient financijske stabilnosti to je veća likvidnost društva. Ako je ovaj koefficient veći od 1, postoji izostanak radnog kapitala, te se dugotrajna imovina financira iz kratkoročnih izvora, što nije povoljna situacija za društvo. Povoljna situacija za društvo je da ima što veći iznos radnog kapitala.

$$\text{Koefficient financijske stabilnosti} = \frac{\text{dugotrajna imovina}}{\text{kapital} + \text{dugoročne obveze}}$$

Promatrano društvo za cijelo promatrano razdoblje ima koefficient financijske stabilnosti manji od 1, što znači da se kratkotrajna imovina financira iz radnog kapitala stoga se društvo nalazi u sigurnoj zoni. Vrijednost financijske stabilnosti u 2016. godini je 0,78, stoga se može reći da je društvo imalo dobru likvidnost. U sljedeće četiri godine odnosno od početka 2017. do kraja 2020. godine vrijednost pokazatelja pada, u 2017. godini vrijednost iznosi 0,69 zatim postepenim padom dolazi do 0,45 u 2020. godini. U 2021. godini vrijednost pokazatelja raste na 0,72, što je i dalje ispod 1, stoga društvo ima dovoljno kapitala za nesmetan rad.

4.2. Pokazatelj aktivnosti

„Pokazatelji aktivnosti poznati su pod nazivom koefficienti obrta koji se izračunavaju kao omjeri prometa (prihoda) i prosječnog stanja određenih dijelova imovine.“ (Žager, K. i drugi, 2017: 50). U ovom radu za potrebe analiziranja društva Škojo d.o.o. Osijek izračunati će se koefficienti obrta ukupne imovine, kratkotrajne imovine, potraživanja te koefficient obrtaja zaliha, rezultati su vidljivi u tablici 2.

Tablica 2: Pokazatelji aktivnosti

| Koeficijent obrtaja / godina | 2016. | 2017. | 2018. | 2019. | 2020. | 2021. |
|------------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Ukupne imovine | 4,17 | 3,49 | 4,34 | 3,41 | 2,78 | 2,77 |
| Kratkotrajne imovine | 7,34 | 5,09 | 5,97 | 4,41 | 3,40 | 3,48 |
| Potraživanja | 30,64 | 19,48 | 19,50 | 37,09 | 22,39 | 31,24 |
| Zaliha | 8,75 | 6,09 | 6,84 | 3,93 | 3,03 | 2,97 |

Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

Koeficijent obrtaja ukupne imovine analizira ukupne prihode s obzirom na ukupnu imovinu. Odnosno ukazuje koliko je puta društvo obrnulo vlastitu imovinu, tj. koliko prihoda se ostvari po jednoj jedinici ukupne imovine. Veća vrijednost koeficijenta znači da je vrijeme obrtaja ukupne imovine manje. Najveći obrtaj ukupne imovine Škojo d.o.o. Osijek ostvario je u 2018. godini iznosivši 4,34 puta, što znači da je Škojo d.o.o. Osijek na jednu kunu ukupne imovine ostvario 4,34 kune ukupnog prihoda. Nakon 2018. godine koeficijent obrtaja ukupne imovine ima tendenciju pada, što znači da se prihodi s obzirom na ukupnu imovinu smanjuju. Koeficijent za 2019. godinu iznosi 3,41, tako da vrijeme obrtaja iznosi 107 dana, dok 2021. i 2020. godine vrijeme obrtaja iznosi 131 dan.

S obzirom da je glavna djelatnost društva prodaja automobila i motornih vozila koji spadaju u kratkotrajnu imovinu, može se zaključiti da je koeficijent obrtaja kratkotrajne imovine iznimno važan pokazatelj aktivnosti društva, jer koeficijent kratkotrajne imovine opisuje koliko se društvo služi kratkotrajnom imovinom za stvaranje prihoda. Društvo 2016. ostvaruje 7,34 kune prihoda po jednoj kuni kratkotrajne imovine. U 2017. koeficijent iznosi 5,09 što je poprilično manje, međutim koeficijent u narednoj 2018. godini raste na 5,97, odnosno vrijeme potrebno da bi društvo zaradilo kratkotrajnu imovinu iznosi 61 dan. Od 2018. do 2021. godine vidi se pad vrijednosti koeficijenta što znači da se vrijeme potrebno da društvo zaradi kratkotrajnu imovinu povećalo. Za ovu situaciju odgovorno je smanjenje prihoda, a istovremeno povećanje kratkotrajne imovine koje se u najvećem dijelu sastoji od zaliha. Zalihe odnosno izbor za kupce se povećava dok se prihodi od prodaje smanjuju.

Koeficijent obrtaja potraživanja varira iz godine u godinu, a opisuje vrijeme potrebno da društvo naplati svoja potraživanja. Trajanje naplata potraživanja najmanje je u 2019. godini, jer je koeficijent obrtaja potraživanja bilježio najveću vrijednost, te je iznosio 37,09. Ako se broj dana u godini podijeli s koeficijentom, dolazi se do zaključka da vrijeme potrebno da društvo naplati svoja potraživanja iznosi svega 10-tak dana. Najdulje vrijeme naplate potraživanja je u

2017. godini kada društvu treba 19 dana da napati svoja potraživanja. Prosječno vrijeme naplate potraživanja iznosi 14 dana i 8 sati.

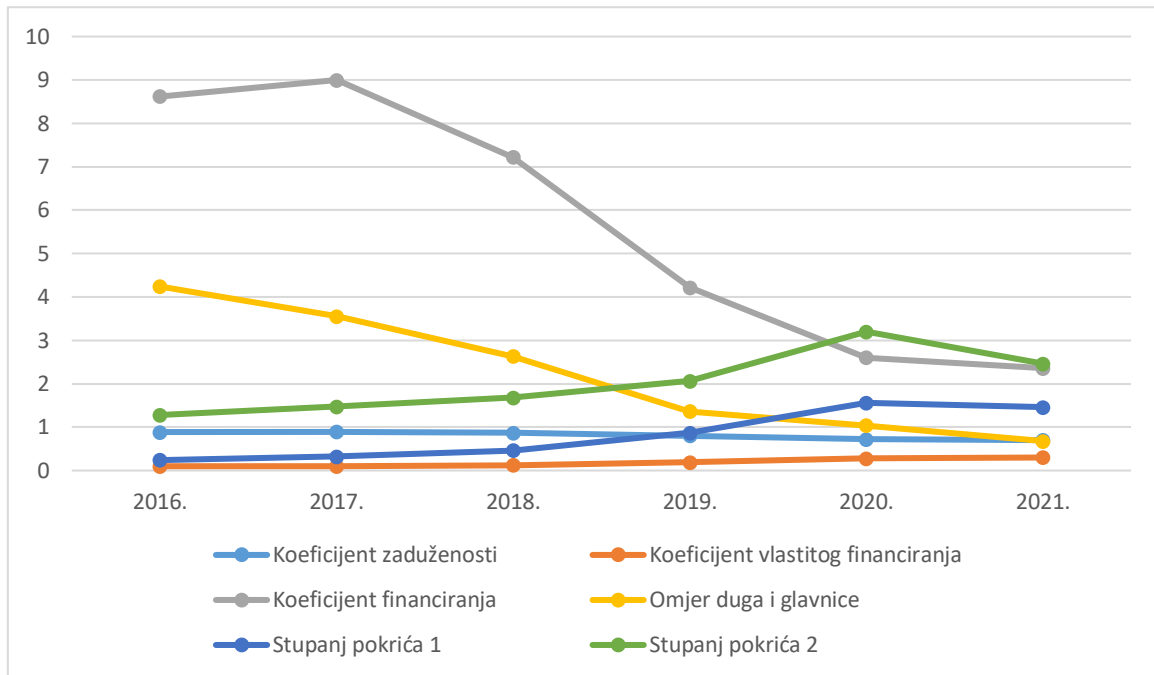
Koeficijent obrtaja zaliha u omjer stavlja trošak prodanih proizvoda i vrijednost zaliha. Kada se broj dana u godini podijeli s koeficijentom obrtaja zaliha dobije se broj dana koji je potreban da se zalihe pretvore u novac, odnosno broj dana koji je potreban da se zalihe potroše. Uvidom u tablicu 2 moguće je vidjeti kako koeficijent obrtaja zaliha pada iz godine u godinu, pad koeficijenta znači da društvu treba sve više vremena da proda određene zalihe odnosno da društvu treba više vremena kako bi prodalo automobil ili neko drugo motorno vozilo. U 2016. godini s koeficijentom od 8,75, društvu treba svega 42 dana da obrne sve zalihe, dok u 2021. godini s koeficijentom 2,97, društvu treba 122 dana da zalihe pretvori u novac, odnosno svega 80 dana više. S obzirom da društvo kontinuirano povećava broj zaliha odnosno izbor automobila i drugih motornih vozila za kupce te da društvo prodaje automobile a ne robu široke svakodnevnne potrošnje, ovi podaci nisu zabrinjavajući.

4.3. Pokazatelji zaduženosti

Pokazatelji zaduženosti prikazuju načine i sredstva kojim društvo financira imovinu, ali i udio korištenja financijskih sredstava koje je društvo posudilo. Zaduženost objašnjava da se radi o novcu odnosno sredstvima koje je društvo posudilo.

„Najčešći pokazatelji zaduženosti su: koeficijent zaduženosti, koeficijent vlastitog financiranja, koeficijent financiranja, odnos duga i kapitala, stupanj pokrića 1, stupanj pokrića 2.“ (Žager, K. i drugi, 2017: 48).

Grafikon 11: Pokazatelji zaduženosti



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

Što je dug veći, društvo je u manjoj mogućnosti ispoštovati vraćanje duga. Obzirom da je promatranom društvu koeficijent zaduženosti manji od 1, zaključuje se da su ukupne obveze manje od ukupne imovine. Kroz analizirano razdoblje vrijednost koeficijenta se smanjio za 18%. U tom razdoblju dugoročne obveze su pale s 18.979.967 kn na 11.854.835 kn, odnosno smanjile su se za 7.125.132 kn, dok su se kratkoročne obveze povećale za 9.564.079 kn. Kapital se povećao s 4.479.982 kn na 17.361.342 kn, ponajviše jer se dobit zahvaljujući dobrom poslovanju povećala. Iako je koeficijent manji od 1, poželjno bi bilo kada bi pao ispod 0,5, odnosno 50%.

Obrnuto od koeficijenta zaduženosti, koeficijent vlastitog financiranja trebao bi biti 50%. Kada bi koeficijent vlastitog financiranja iznosio 1, to bi značilo da se društvo u potpunosti financira iz vlastitih izvora. U 2016. godini društvo je koristilo svega 10% vlastite imovine kako bi se financiralo. U sljedećim godinama vidi se postepeni rast ovakvog načina financiranja, te 2021. godine on iznosi 30%. Provedenom analizom zaključuje se da rezultati nisu zadovoljavajući, no društvo napreduje te se u sljedećim godinama očekuje sve više vlastitih sredstava financiranja.

Koeficijent financiranja prikazuje omjer ukupnih obveza i glavnice. Visoka vrijednost ovog koeficijenta predstavlja poteškoće pri vraćanju posuđenih sredstava, stoga je jasno da je

pokazatelj bolji ukoliko ima manju vrijednost. S obzirom na rečeno jasno je da društvo ima problema s otplatom svog duga. Koeficijent u 2016. i 2017. godini iznosi 8,62, odnosno 9, što je u definitivno velika vrijednost, međutim do 2021. godine društvo koeficijent smanjuje 4 puta te tada on iznosi 2,36. U 2021. iznos ovog koeficijenta nije zadovoljavajući. Velika vrijednost koeficijenta proizlazi iz velikog zaduženja odnosno obveza a malog kapitala koji se u najvećem dijelu sastoji od dobiti, što znači da društvo ima mali povratak na investiciju.

Omjer duga i glavnice prikazuje stupanj zaduženosti društva. Viša vrijednost znači veću mogućnost za financijskim poteškoćama. Najveća vrijednost od 4,24 nalazi se u 2016. godini gdje su i dugoročne obveze imale najveću vrijednost. U 2021. godini koeficijent iznosi 0,68, što je najmanja vrijednost zabilježena u promatranom razdoblju omjera duga i glavnice.

Stupanj pokrića 1 i 2 računaju se na osnovu bilance. Oni razmatraju pokriće dugotrajne imovine glavnicom odnosno glavnicom uvećanom za dugoročne obveze.

Stupanj pokrića 1 perspektivno raste, bilo bi poželjno da on iznosi više od 1. Prve 4 godine stupanj pokrića 1 iznosi manje od 1 što je nepoželjan rezultat, međutim 2020. godine iznosi 1,56, a 2021. godine 1,46 pa nepoželjan rezultat iz prvog dijela referentnog razdoblja ne bi trebao biti zabrinjavajući. Stupanj pokrića 2 također tendira rasti. Kroz cijelo razdoblje stupanj pokrića 2 bilježi iznos veći od 1 što je poželjno. U posljednjem razdoblju promatranja rezultati oba dva pokazatelja su veći od 1 što je iznimno bitan i povoljan pokazatelj.

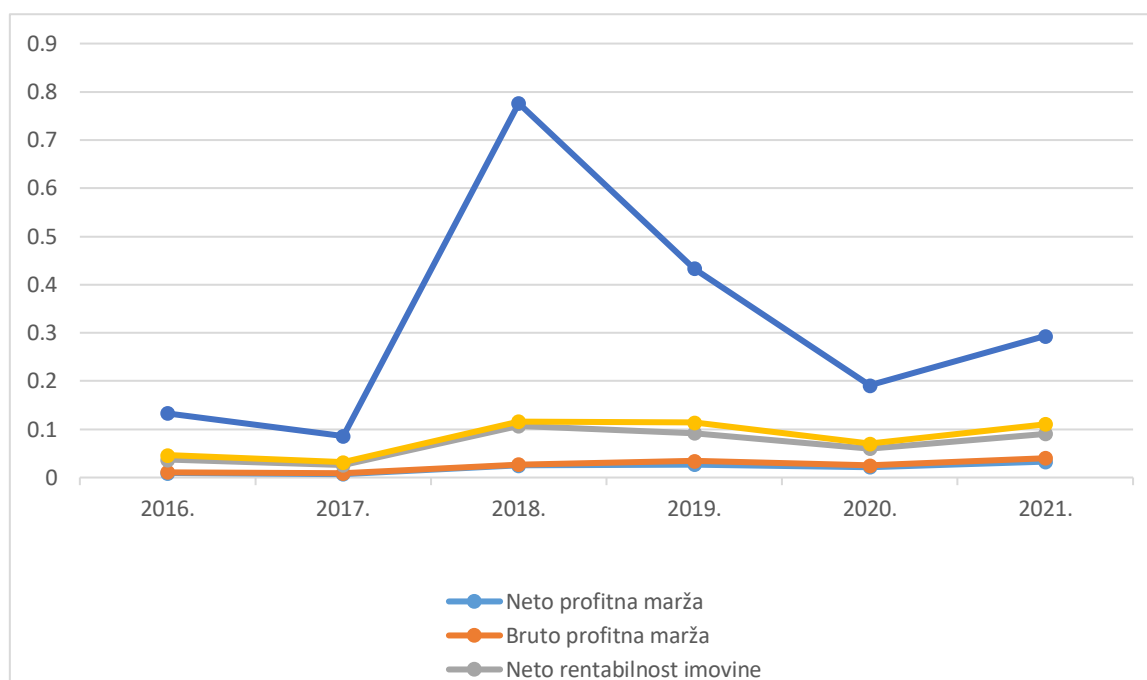
4.4. Pokazatelji profitabilnost

Najvažniji i najčešće korišteni pokazatelji u financijskoj analizi društva su pokazatelji profitabilnosti. Prikazati će kako društvo Škojo d.o.o. Osijek gospodari imovinom, te kako i zašto koristi dug. U izračunu pokazatelja biti će korišteni podaci iz bilance i računa dobiti i gubitka.

Prema Hadrović Zekić (2021) pokazatelji profitabilnost su:

- Neto profitna marža- neto dobit i kamate/ ukupan prihod
- Bruto profitna marža- bruto dobit i kamate / ukupan prihod
- Neto rentabilnost imovine- neto dobit i kamate / ukupna imovina
- Bruto rentabilnost imovine- dobit prije poreza i kamata / ukupna imovina
- Rentabilnost vlastitog kapitala- neto dobit / vlastiti kapital

Grafikon 12: Pokazatelji profitne marže i rentabilnosti imovine



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

Neto profitna marža zajedno s bruto profitnom maržom vrednuju sposobnost uprave društva u upravljanju. Veći prihodi uglavnom ukazuju da uprava društva dobro gospodari društvom, odnosno da je društvo uspješno. Neto profitna marža i bruto profitna marža uglavnom se razlikuju u uključivanju, tj. oduzimanju poreza na dobit kod neto marže. Neto i bruto marža profita kroz cijelo razdoblje promatranja idu u istom smjeru. Najmanja vrijednost nalazi se u prvoj promatranoj godini te ona iznosi 0,9%, odnosno 0,11% kod bruto marže profita. Najveća vrijednost oba dva pokazatelja nalazi se u zadnje promatranoj 2021. godini gdje iznosi 3,3%, odnosno 4% kod bruto marže. Jasnije, prema neto marži profita na svakoj kuni ukupnog prihoda, društvu ostane svega 3,3 lipe neto dobiti uvećane za kamatne rashode.

Rentabilnost imovine prikazuje sposobnost društva da ostvaruje povrat putem raspoloživih resursa. Financijski izvještaj koji je temelj analize ovih pokazatelja jest račun dobiti i gubitka. Veći pokazatelj znači veću dobit koja je ostvarena s razinom imovine koje društvo ima u određenoj godini. Razlika između bruto i neto rentabilnosti imovine temelji se na istom principu kao kod bruto i neto profitne marže. Najmanja vrijednost pokazatelja nalazi se u 2016. godini gdje je produktivnost ukupne imovine 3,7% neto, odnosno 4,6% bruto. Vrijednosti pokazatelja su najveće u 2018. godini gdje on u neto vrijednosti iznosi 10,7%, odnosno u bruto vrijednosti 11,6% povrata na ukupnu imovinu. U sljedeće 2 godine vrijednosti smanjuju vrijednost,

međutim u zadnjoj 2021. godini vrijednost se popela na 9,1% neto, odnosno 11,1% bruto, što znači da društvo ima dobar povrat na ukupnu imovinu u posljednjoj godini promatranja.

„Rentabilnost vlastitog kapitala primjenjuje se za ocjenu sposobnosti poduzeća da stvara povrate (prinos) za vlasnike vlastitog kapitala“ (Žager, K. i drugi, 2017: 54).

Rentabilnost vlastitog kapitala najvažniji je pokazatelj profitabilnosti. Iz grafikona 13. vidljivo je da je u 2017. godini rentabilnost vlastitog kapitala pala u odnosu na 2016. godinu, a pala je s 13,3% na 8,3%. Najveću vrijednost ima u 2018. godini te iznosi 77,6% , tako nagli rast dogodio se zbog velikog prenesenog gubitka od 9.168.667 kn, koji je smanjio ukupni kapital i rezerve, dok se dobit povećala s 398.886 kn u 2017. godini na 4.362.898 kn u 2018. godini. Nakon prethodnog velikog rasta, u 2019. godini bilježi pad i ima vrijednost 43,3%. Preneseni gubitak se smanjio dok je dobit ostala približno ista, što za rezultat ima smanjenje rentabilnosti kapitala. U 2020. godini također pada te iznosi 19,1%. U 2021. godini važno je istaknuti da preneseni gubitak nestaje, zadržana dobit se povećava za 2,54 milijuna kn, što dovodi do povećanja ukupnog kapitala ali se u istom razdoblju povećava i dobit razdoblja, te rentabilnost vlastitog kapitala u 2021. godini iznosi 29,3%.

4.5. Pokazatelji ekonomičnosti

„Pokazatelji ekonomičnosti prikazuju omjer prihoda i rashoda te se pomoću njih ocjenjuje koliko se prihoda ostvaruje po jedinici rashoda, stoga predstavljaju mjeru djelotvornosti poslovanja“ (Žager, K. i drugi, 2017:51).

Ukoliko su pokazatelji ekonomičnosti veći od 1, znači da društvo ostvaruje dobit. Skupina pokazatelja koji će analizirati ekonomičnost poslovanja računaju se iz računa dobiti i gubitka. Za potrebe analiziranja ekonomičnosti društva Škojo d.o.o. Osijek biti će izračunati sljedeći pokazatelji:

$$\text{Ekonomičnosti ukupnog poslovanja} = \frac{\text{Ukupni prihod}}{\text{Ukupni rashod}}$$

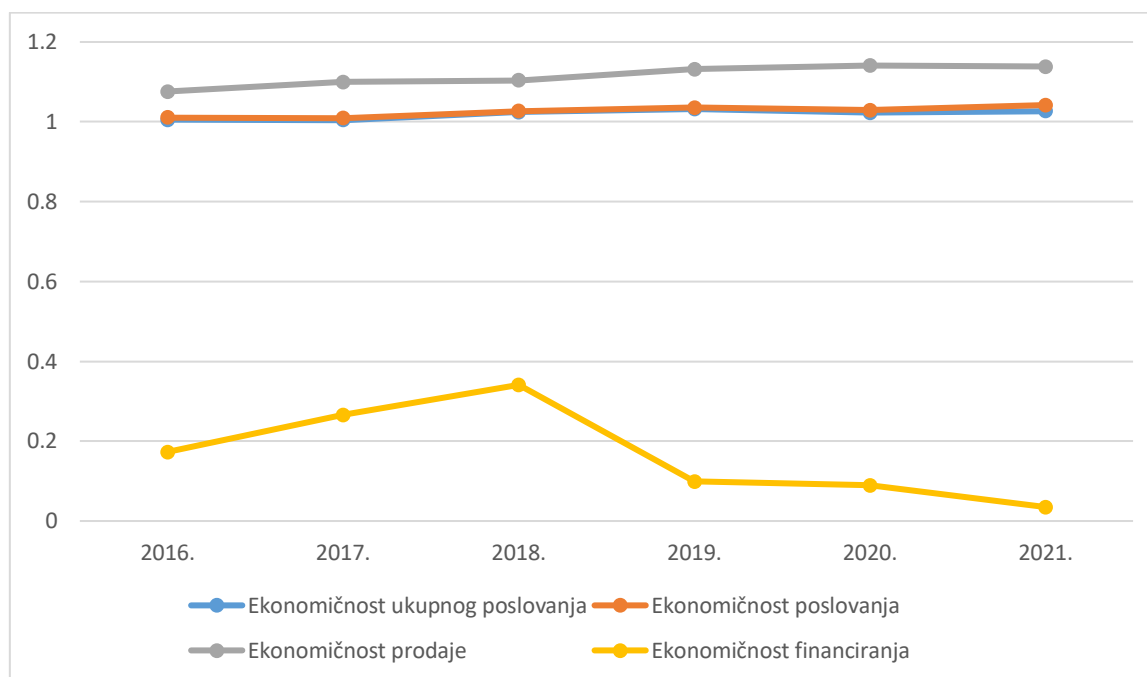
$$\text{Ekonomičnost poslovanja} = \frac{\text{Poslovni prihod}}{\text{Poslovni rashod}}$$

$$\text{Ekonomičnost prodaje} = \frac{\text{Prihod od prodaje}}{\text{Rashod od prodaje}}$$

$$\text{Ekonomičnost financiranja} = \frac{\text{Financijski prihod}}{\text{Financijski rashod}}$$

U grafikonu 14 prikazani su pokazatelji ekonomičnosti poslovanja.

Grafikon 13: Pokazatelji ekonomičnosti poslovanja



Izvor: izrada autora prema Škojo d.o.o. Osijek, RGFI – Fina (2023).

Ekonomičnost ukupnog poslovanja vrijedi za najvažniji pokazatelj ekonomičnosti, te stavlja u kontekst ukupno poslovanje određenog razdoblja. Pokazatelji su uvijek veći od 1 što znači da je društvo poslovalo s dobiti svake analizirane godine. S obzirom da se društvo nalazi u autoindustriji odnosno da je primarna djelatnost društva prodaja automobila i motornih vozila za očekivati je da društvo ima velike prihode i velike rashode tj. malu razliku između istih. Vrijednost ovog pokazatelja svjedoči tome. U 2016. i 2017. godini vrijednost pokazatelja iznosi 0,5% i 0,4% respektivno. Do porasta dolazi u 2018. godini kada vrijednost pokazatelja iznosi 1,024, odnosno 2,4%. U sljedeće 2 godine vrijednosti su 3,2%, te 2,3% respektivno. U posljednje promatranoj godini vrijednost pokazatelja iznosi 1,027, odnosno 2,7%. Kao što je rečeno da bi društvo poslovalo s dobiti vrijednost pokazatelja mora iznositi više od 1, što je definitivno slučaj u promatranom društvu za promatrano razdoblje.

Vrijednosti ekonomičnosti poslovanja identične su pokazatelju ukupnog poslovanja jer se u omjer stavljaju poslovni prihodi i poslovni rashodi koji čine glavnu djelatnost društva, stoga i najznačajniji udio u ukupnim poslovnim prihodima i rashodima. Društvo 2016. godine

ostvaruje 1,011 kn poslovnih prihoda na 1 kunu poslovnih rashoda, dok 2021. godine ostvaruje 1,042 kn poslovnih prihoda na 1 kunu poslovnih rashoda.

Ekonomičnost prodaje računa koliko se prihoda od prodaje ostvari po jedinici rashoda od prodaje. Najveća dobit od prodaje proizvoda, odnosno automobila i drugih motornih vozila te popratnih dijelova iznosi 1.141 u 2020. godini. Za taj rezultat odgovorna je pozitivna razlika od 14.746.930 kn poslovnih prihoda u odnosu na poslovne rashode. Najmanja vrijednost je u 2016. godini gdje pokazatelj iznosi 1,076 kuna prihoda od prodaje po 1 kuni rashoda od prodaje.

Uvidom u grafikon 14 jasno je vidljivo da su financijski rashodi veći od financijskih prihoda, što objašnjava vrijednost pokazatelja ekonomičnosti financiranja ispod 1. Najmanja vrijednost je 2020. godine s iznosom od 0,089, koeficijent znači da se na 1 kunu financijskih rashoda ostvari 0,089 kuna financijskih prihoda, tj. društvo bilježi gubitak u toj sferi analiziranja. Najveća vrijednost se nalazi u 2018. godini te iznosi 0,341, iako je to najveća vrijednost i dalje je daleka od poželjne situacije da društvo ostvaruje dobit putem financijskih aktivnosti. Pokazatelji ekonomičnosti financiranja čine tek mali udio u ukupnim prihodima i rashodima stoga ova situacija nije zabrinjavajuća.

5. Zaključak

Na primjeru društva Škojo d.o.o. Osijek provedena je analiza financijskih izvještaja za razdoblje od 2016. do 2021. godine. S obzirom da je glavna djelatnost društva prodaja automobila i drugih motornih vozila jasno je da nema previše mjesta za manipuliranjem cijena, tj. za precjenjivanjem robe i stjecanja prihoda na taj način. O tome svjedoče male vrijednosti analiziranih koeficijenata. Važno je napomenuti da je pandemija uzrokovana Covid-19 virusom imala veliku ulogu u poslovanju društva. U 2020. godini vidi se pad prihoda no već u 2021. godini društvo se vidljivo oporavlja te je prosperitet društva gotovo zagarantiran.

Važno je spomenuti da se aktiva odnosno pasiva društva povećala u zadnjoj 2021. godini s obzirom na prvu promatranu 2016. godinu, u sredini promatranog razdoblja događale su se oscilacije u vrijednosti aktive odnosno pasive. Povećanje aktive u najvećoj mjeri dogodilo se zbog povećanja kratkotrajne imovine, točnije trgovačke robe i predujmova za zalihe. Povećanje pasive se pak u najvećoj mjeri povećalo zbog povećanja zadržane dobiti i smanjenja, odnosno pokrivanja prenesenog gubitka. Pokazatelj uspješnog poslovanja je da su ukupni prihodi veći od ukupnih rashoda, što je zasigurno slučaj kod društva Škojo d.o.o. Osijek. Društvo posluje s dobiti te ju je povećalo kroz promatrano razdoblje.

Iz pokazatelja likvidnosti zaključuje se da je društvo sposobno u kratkom roku podmiriti sve kratkoročne obveze. Koeficijenti aktivnosti tendiraju padu te se na taj način povećava vrijeme trajanja obrtaja pojedinih elemenata u bilanci. Iz koeficijenta zaduženosti vidi se da društvo efikasno koristi dug, iako je imalo određene rizične pothvate po pitanju zaduživanja. Stope profitabilnosti su jako male što ne ukazuje na problem jer se društvo bavi prodajom automobila i drugih motornih vozila, međutim kontinuirano rastu što ukazuje da društvo napreduje stoga se poslovanje može nazvati uspješnim. Pokazatelji ekonomičnosti također kontinuirano rastu s osciliranjem u vrijednostima nastalim u godinama između 2016. i 2021.

Na temelju izračuna financijskih pokazatelja i analiziranja financijskih izvještaja za promatrano razdoblje zaključuje se da društvo Škojo d.o.o. Osijek uspješno posluje. Nakon analiziranja procjenjuje se da će daljnje poslovanje biti još uspješnije, te dobit kao najveći pokazatelj uspješnosti još veća.

Literatura

1. Belak, V. (2014.) Analiza poslovne uspješnosti. Zagreb: RRiF .
2. Berkovec, J. (1985.), New car sales and used car stocks: A model of the automobile market. The Rand Journal of Economics, 16 (2), 195-214.
3. Hadrović Zekić, B. (2020.) Analiza financijskih izvješća - Predavanja, prezentacije na kolegiju Analiza financijskih izvješća, Ekonomski fakultet u Osijeku, ak.god. 2022/2023. Dohvaćeno iz: <https://moodle.srce.hr/2022-2023/course/view.php?id=141540> .
4. Perkušić, D., (2016). Osnove računovodstva, Sveučilište u Splitu, Split.
5. Portal (2020.), Auto portal. Raspoloživo na: [U travnju prodaja novih automobila i lakih gospodarskih vozila u Hrvatskoj pala čak 87,5 posto u usporedbi s travnjem 2019. - Autoportal.hr](#). [Pristupljeno: 11. lipnja 2023.].
6. RGFI - Fina. (2023). Raspoloživo na : <https://rgfi.fina.hr/JavnaObjava-web/izbornik.do>. [Pristupljeno: 26. svibnja 2023.].
7. Škojo d.o.o. Osijek (26.05.2023.) Raspoloživo na: [Automobili Škojo - Mercedes-Benz \(mercedes-benz-skojo.hr\)](#). [Pristupljeno: 26. svibnja 2023.].
8. Tracy, John A., (1994) Kako čitati i razumjeti financijski izvještaj, Zagreb, Jakubin i sin.
9. Volarić, H., Varović, M.,(2013). Osnove računovodstva, MATE d. o. o., Zagreb.
10. Žager, K., Mamić Sačer, I., Sever Mališ, S., Ježovita, A., Žager, L. (2017.). Analiza financijskih izvještaja, 3. izmijenjeno i dopunjeno izdanje. Zagreb: Hrvatska zajednica računovođa i financijskih djelatnika.

Popis tablica

| | |
|---|----|
| Tablica 1: Pokazatelj likvidnosti društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine | 19 |
| Tablica 2: Pokazatelji aktivnosti | 22 |

Popis grafikona

| | |
|---|----|
| Grafikon 1: Bilanca društva Škojo d.o.o. Osijek od 2016. do 2021. godine | 3 |
| Grafikon 2: Dobiti tijekom razdoblja od 2016. do 2021. godine. | 6 |
| Grafikon 3: Odnos poslovnih, investicijskih i financijskih neto aktivnosti društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016 do 2021. godine. | 7 |
| Grafikon 4 : Vertikalna analiza aktive društva Škojo d.o.o. Osijek | 11 |
| Grafikon 5: Vertikalna analiza pasive društva Škojo d.o.o. Osijek u razdoblju od 2016.-2021. godine..... | 12 |
| Grafikon 6: Horizontalna analiza (aktive) društva Škojo d.o.o. Osijek (baza= 2016) | 13 |
| Grafikon 7: Horizontalna analiza (pasive) društva Škojo d.o.o. Osijek (baza= 2016)..... | 14 |
| Grafikon 8: Struktura ukupnih prihoda i ukupnih rashoda društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine (baza: poslovni prihodi)..... | 15 |
| Grafikon 9: Horizontalna analiza računa dobiti i gubitka za razdoblje od 2017. do 2021. godine u odnosu na baznu 2016. godinu. | 17 |
| Grafikon 10: Pokazatelji likvidnosti društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine..... | 20 |
| Grafikon 11: Pokazatelji zaduženosti | 24 |
| Grafikon 12: Pokazatelji profitne marže i rentabilnosti imovine | 26 |
| Grafikon 14: Pokazatelji ekonomičnosti poslovanja | 28 |

Prilozi

| | |
|--|----|
| Prilog 1: Bilanca društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine. | 34 |
| Prilog 2: Vertikalna analiza bilance društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine. | 36 |
| Prilog 3: Horizontalna analiza bilance društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine..... | 37 |
| Prilog 4: Račun dobiti i gubitka društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine. | 39 |
| Prilog 5: Vertikalna analiza računa dobiti i gubitka društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine. | 40 |
| Prilog 6: Horizontalna analiza računa dobiti i gubitka društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine. | 41 |
| Prilog 7: Novčani tokovi društva Škojo d.o.o. Osijek u razdoblju od 2016. do 2021. godine. | 42 |
| Prilog 8: Financijski pokazatelji društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine. | 43 |

Prilog 1: Bilanca društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine.

| AKTIVA | | | | | | |
|--|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
| DUGOTRAJNA IMOVINA | 18.298.260 | 14.962.183 | 12.184.028 | 11.432.491 | 7.845.139 | 11.872.115 |
| NEMATERIJALNA IMOVINA | 249.284 | 224.196 | 293.040 | 525350 | 568.490 | 442.040 |
| Koncesije, patenti, licencije, robne i uslužne marke, softver | | | 199.108 | 223.229 | 233.069 | 427.144 |
| Nematerijalna imovina u pripremi | | | 93.932 | 302.121 | 335.421 | 14.896 |
| MATERIJALNA IMOVINA | 17.647.300 | 14.405.366 | 11.594.189 | 10.603.765 | 6.937.656 | 11.320.280 |
| Zemljište | | | 4.511.352 | 4.511.352 | 4.511.352 | 4.511.352 |
| Građevinski objekti | | | 5.941.121 | 3.002.833 | 376.320 | 91.125 |
| Alati, pogonski inventar i transportna imovina | | | 1.141.716 | 3.089.580 | 2.049.984 | 3.044.729 |
| Materijalna imovina u pripremi | | | | | | 3.673.074 |
| DUGOTRAJNA FINANCIJSKA IMOVINA | 333.547 | 282.476 | 244.131 | 252.227 | 289.362 | 104.086 |
| Ulaganja u ostale vrijednosne papire društava | 333.547 | 282.476 | | | | |
| Ulaganja u vrijednosne papire | | | 244.131 | 252.227 | 232.043 | 46.767 |
| Dani zajmovi, depoziti i slično | | | | | 57.319 | 57.319 |
| POTRAŽIVANJA | 68.129 | 50.145 | 52.668 | 51.149 | 49.631 | 5.709 |
| Ostala potraživanja | | | 52.668 | 51.149 | 49.631 | 5.709 |
| KRATKOTRAJNA IMOVINA | 24.948.178 | 33.469.288 | 33.839.049 | 40.297.634 | 36.358.546 | 46.731.041 |
| ZALIHE | 16.905.614 | 22.355.233 | 22.092.321 | 32.654.455 | 28.120.515 | 38.493.484 |
| Sirovine i materijal | | | 315.328 | 295.349 | 315.373 | 262.565 |
| Proizvodnja u tijeku | | | 472.312 | 441.796 | 357.275 | 392.177 |
| Trgovačka roba | | | 20.879.077 | 31.655.033 | 27.138.434 | 30.144.660 |
| Predujmovi za zalihe | | | 425.604 | 262.277 | 309.433 | 7.694.082 |
| POTRAŽIVANJA | 5.863.854 | 8.723.673 | 10.212.435 | 4.688.443 | 5.339.913 | 5.115.823 |
| Potraživanja od kupaca | 4.968.937 | 7.992.880 | 9.383.218 | 4.241.631 | 4.460.626 | 4.593.554 |
| Potraživanja od zaposlenika i članova poduzetnika | 320.550 | 280.048 | 241.477 | | 6.667 | 1.667 |
| Potraživanja od države i drugih institucija | 45.547 | 40.238 | 47.926 | 24.402 | 391.154 | 128.971 |
| Ostala potraživanja | 528.820 | 410.507 | 539.814 | 422.410 | 481.466 | 391.631 |
| KRATKOTRAJNA FINANCIJSKA IMOVINA | 1.943.542 | 1.993.364 | 38.920 | 7.323 | 17.323 | 33.180 |
| Dani zajmovi, depoziti i slično | 1.943.542 | 1.993.364 | 38.920 | 7.323 | 17.323 | 33.180 |
| NOVAC U BANCI I BLAGAJNI | 235.168 | 397.018 | 1.495.373 | 2.947.413 | 2.880.795 | 3.088.554 |
| PLAĆENI TROŠKOVI BUDUĆEG RAZDOBLJA I OBRAČUNATI PRIHODI | 654.412 | 400.110 | 496.633 | 377.339 | 260.830 | 72.425 |
| UKUPNO AKTIVA | 43.900.850 | 48.831.581 | 46.519.710 | 52.107.464 | 44.464.515 | 58.675.581 |
| PASIVA | | | | | | |
| KAPITAL I REZERVE | 4.479.982 | 4.820.310 | 5.623.994 | 9.938.320 | 12.266.140 | 17.361.342 |
| TEMELJNI (UPISANI) KAPITAL | 4.535.700 | 4.535.700 | 4.555.700 | 4.555.700 | 4.555.700 | 4.555.700 |
| REVALORIZACIJSKE REZERVE | 4.298.816 | 3.472.165 | 2.658.239 | 1.890.754 | 1.094.989 | 907.682 |
| ZADRŽANA DOBIT ILI PRENESENI GUBITAK | -4.951.057 | -3.586.441 | -5.952.843 | -814.364 | 4.267.447 | 6.814.981 |
| Zadržana dobit | | | 3.215.823 | 3.991.405 | 4.766.986 | 6.814.981 |

| | | | | | | |
|---|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| Preneseni gubitak | 4.951.057 | 3.586.411 | 9.168.667 | 4.805.769 | 499.539 | |
| DOBIT ILI GUBITAK POSLOVNE GODINE | 596.523 | 398.886 | 4.362.898 | 4.306.230 | 2.348.004 | 5.082.979 |
| Dobit poslovne godine | 596.523 | 398.886 | 4.362.898 | 4.306.230 | 2.348.004 | 5.082.979 |
| REZERVIRANJA | 805.330 | 635.081 | 260.000 | 260.000 | 260.000 | 260.000 |
| Rezerviranja za započete sudske sporove | | | 260.000 | 260.000 | 260.000 | 260.000 |
| DUGOROČNE OBVEZE | 18.979.967 | 17.131.063 | 14.786.160 | 13.561.015 | 12.811.019 | 11.854.835 |
| Obveze za zajmove, depozite i slično | 10.515.694 | 10.515.694 | 10.515.694 | 10.303.694 | 10.303.694 | 10.303.694 |
| Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama | 8.464.273 | 6.615.396 | 3.805.635 | 2.962.739 | 2.382.993 | 1.470.608 |
| Odgodena porezna obveza | | | 464.831 | 294.582 | 124.332 | 80.533 |
| KRATKOROČNE OBVEZE | 19.625.914 | 26.228.091 | 25.814.839 | 28.335.429 | 19.120.111 | 29.189.993 |
| Obveze za zajmove, depozite i slično | | | | | | 1.750.000 |
| Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama | 6.252.791 | 5.799.339 | 7.674.471 | 11.394.110 | 8.586.013 | 12.403.824 |
| Obveze za predujmove | 1.095.065 | 1.237.085 | 920.443 | 1.138.666 | 1.039.426 | 3.173.799 |
| Obveze prema dobavljačima | 8.111.681 | 15.732.864 | 12.665.280 | 10.988.692 | 3.832.961 | 4.829.106 |
| Obveze prema zaposlenicima | 415.720 | 433.891 | 530.062 | 582.989 | 509.724 | 610.914 |
| Obveze za poreze, doprinosе i slična davanja | 3.484.220 | 2.788.639 | 3.880.129 | 4.050.548 | 2.805.205 | 4.204.532 |
| Ostale kratkoročne obveze | 266.437 | 236.273 | 144.454 | 180.424 | 2.346.782 | 2.217.818 |
| ODGOĐENO PLAĆANJE TROŠKOVA I PRIHOD BUDUĆEGA RAZDOBLJA | 9.657 | 17.036 | 34.717 | 12.700 | 7.245 | 9.411 |
| UKUPNO – PASIVA | 43.900.850 | 48.831.581 | 46.519.710 | 52.107.464 | 44.464.515 | 58.675.581 |

Prilog 2: Vertikalna analiza bilance društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine.

| AKTIVA | | | | | | |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
| DUGOTRAJNA IMOVINA | 41,68% | 30,64% | 26,19% | 21,94% | 17,64% | 20,23% |
| NEMATERIJALNA IMOVINA | 0,57% | 0,46% | 0,63% | 1,01% | 1,28% | 0,75% |
| Koncesije, patenti, licencije, robne i uslužne marke, softver i ostala prava | 0,00% | 0,00% | 0,43% | 0,43% | 0,52% | 0,73% |
| Nematerijalna imovina u pripremi | 0,00% | 0,00% | 0,20% | 0,58% | 0,75% | 0,03% |
| MATERIJALNA IMOVINA | 40,20% | 29,50% | 24,92% | 20,35% | 15,60% | 19,29% |
| Zemljište | 0,00% | 0,00% | 9,70% | 8,66% | 10,15% | 7,69% |
| Građevinski objekti | 0,00% | 0,00% | 12,77% | 5,76% | 0,85% | 0,16% |
| Alati, pogonski inventar i transportna imovina | 0,00% | 0,00% | 2,45% | 5,93% | 4,61% | 5,19% |
| Materijalna imovina u pripremi | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 6,26% |
| DUGOTRAJNA FINACIJSKA IMOVINA | 0,76% | 0,58% | 0,52% | 0,48% | 0,65% | 0,18% |
| Ulaganja u ostale vrijednosne papire društava povezanih sudjelujućim interesom | 0,76% | 0,58% | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,00% |
| Ulaganja u vrijednosne papire | 0,00% | 0,00% | 0,52% | 0,48% | 0,52% | 0,08% |
| Dani zajmovi, depoziti i slično | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,13% | 0,10% |
| POTRAŽIVANJA | 0,16% | 0,10% | 0,11% | 0,10% | 0,11% | 0,01% |
| Ostala potraživanja | 0,00% | 0,00% | 0,11% | 0,10% | 0,11% | 0,01% |
| KRATKOTRAJNA IMOVINA | 56,83% | 68,54% | 72,74% | 77,34% | 81,77% | 79,64% |
| ZALIHE | 38,51% | 45,78% | 47,49% | 62,67% | 63,24% | 65,60% |
| Sirovine i materijal | 0,00% | 0,00% | 0,68% | 0,57% | 0,71% | 0,45% |
| Proizvodnja u tijeku | 0,00% | 0,00% | 1,02% | 0,85% | 0,80% | 0,67% |
| Trgovačka roba | 0,00% | 0,00% | 44,88% | 60,75% | 61,03% | 51,38% |
| Predujmovi za zalihe | 0,00% | 0,00% | 0,91% | 0,50% | 0,70% | 13,11% |
| POTRAŽIVANJA | 13,36% | 17,86% | 21,95% | 9,00% | 12,01% | 8,72% |
| Potraživanja od kupaca | 11,32% | 16,37% | 20,17% | 8,14% | 10,03% | 7,83% |
| Potraživanja od zaposlenika i članova poduzetnika | 0,73% | 0,57% | 0,52% | 0,00% | 0,01% | 0,00% |
| Potraživanja od države i drugih institucija | 0,10% | 0,08% | 0,10% | 0,05% | 0,88% | 0,22% |
| Ostala potraživanja | 1,20% | 0,84% | 1,16% | 0,81% | 1,08% | 0,67% |
| KRATKOTRAJNA FINACIJSKA IMOVINA | 4,43% | 4,08% | 0,08% | 0,01% | 0,04% | 0,06% |
| Dani zajmovi, depoziti i slično | 4,43% | 4,08% | 0,08% | 0,01% | 0,04% | 0,06% |
| NOVAC U BANCII I BLAGAJNI | 0,54% | 0,81% | 3,21% | 5,66% | 6,48% | 5,26% |
| PLAĆENI TROŠKOVI BUDUĆEG RAZDOBLJA I OBRAČUNATI PRIHODI | 1,49% | 0,82% | 1,07% | 0,72% | 0,59% | 0,12% |
| UKUPNO AKTIVA | 100,00% | 100,00% | 100,00% | 100,00% | 100,00% | 100,00% |
| PASIVA | | | | | | |
| KAPITAL I REZERVE | 10,20% | 9,87% | 12,09% | 19,07% | 27,59% | 29,59% |
| TEMELJNI (UPISANI) KAPITAL | 10,33% | 9,29% | 9,79% | 8,74% | 10,25% | 7,76% |
| REVALORIZACIJSKE REZERVE | 9,79% | 7,11% | 5,71% | 3,63% | 2,46% | 1,55% |
| ZADRŽANA DOBIT ILI PRENESENI GUBITAK | -11,28% | -7,34% | -12,80% | -1,56% | 9,60% | 11,61% |
| Zadržana dobit | 0,00% | 0,00% | 6,91% | 7,66% | 10,72% | 11,61% |
| Preneseni gubitak | 11,28% | 7,34% | 19,71% | 9,22% | 1,12% | 0,00% |
| DOBIT ILI GUBITAK POSLOVNE GODINE | 1,36% | 0,82% | 9,38% | 8,26% | 5,28% | 8,66% |
| Dobit poslovne godine | 1,36% | 0,82% | 9,38% | 8,26% | 5,28% | 8,66% |
| REZERVIRANJA | 1,83% | 1,30% | 0,56% | 0,50% | 0,58% | 0,44% |
| Rezerviranja za započete sudske sporove | 0,00% | 0,00% | 0,56% | 0,50% | 0,58% | 0,44% |
| DUGOROČNE OBVEZE | 43,23% | 35,08% | 31,78% | 26,03% | 28,81% | 20,20% |
| Obveze za zajmove, depozite i slično | 23,95% | 21,53% | 22,60% | 19,77% | 23,17% | 17,56% |
| Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama | 19,28% | 13,55% | 8,18% | 5,69% | 5,36% | 2,51% |

| | | | | | | |
|---|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Odgođena porezna obveza | 0,00% | 0,00% | 1,00% | 0,57% | 0,28% | 0,14% |
| KRATKOROČNE OBVEZE | 44,71% | 53,71% | 55,49% | 54,38% | 43,00% | 49,75% |
| Obveze za zajmove, depozite i slično | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 0,00% | 2,98% |
| Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama | 14,24% | 11,88% | 16,50% | 21,87% | 19,31% | 21,14% |
| Obveze za predujmove | 2,49% | 2,53% | 1,98% | 2,19% | 2,34% | 5,41% |
| Obveze prema dobavljačima | 18,48% | 32,22% | 27,23% | 21,09% | 8,62% | 8,23% |
| Obveze prema zaposlenicima | 0,95% | 0,89% | 1,14% | 1,12% | 1,15% | 1,04% |
| Obveze za poreze, doprinose i slična davanja | 7,94% | 5,71% | 8,34% | 7,77% | 6,31% | 7,17% |
| Ostale kratkoročne obveze | 0,61% | 0,48% | 0,31% | 0,35% | 5,28% | 3,78% |
| ODGOĐENO PLAĆANJE TROŠKOVA I PRIHOD BUDUĆEGA RAZDOBLJA | 0,02% | 0,03% | 0,07% | 0,02% | 0,02% | 0,02% |
| UKUPNO – PASIVA | 100,00% | 100,00% | 100,00% | 100,00% | 100,00% | 100,00% |

Prilog 3: Horizontalna analiza bilance društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine.

| AKTIVA | | | | | |
|--|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| | 2016/2017 | 2016/2018 | 2016/2019 | 2016/2020 | 2016/2021 |
| POTRAŽIVANJA ZA UPISANI A NEUPLAĆENI KAPITAL | | | | | |
| DUGOTRAJNA IMOVINA | -18,23 | -33,41 | -37,52 | -57,13 | -35,12 |
| NEMATERIJALNA IMOVINA | -10,06 | 17,55 | 110,74 | 128,05 | 77,32 |
| MATERIJALNA IMOVINA | -18,37 | -34,30 | -39,91 | -60,69 | -35,85 |
| DUGOTRAJNA FINANCIJSKA IMOVINA | -15,31 | -26,81 | -24,38 | -13,25 | -68,79 |
| Ulaganja u ostale vrijednosne papire društava povezanih sudjelujućim interesom | -15,31 | | | | |
| IV. POTRAŽIVANJA | -26,40 | -22,69 | -24,92 | -27,15 | -91,62 |
| KRATKOTRAJNA IMOVINA | 34,16 | 35,64 | 61,53 | 45,74 | 87,31 |
| ZALIHE | 32,24 | 30,68 | 93,16 | 66,34 | 127,70 |
| POTRAŽIVANJA | 48,77 | 74,16 | -20,05 | -8,94 | -12,76 |
| Potraživanja od kupaca | 60,86 | 88,84 | -14,64 | -10,23 | -7,55 |
| Potraživanja od zaposlenika i članova poduzetnika | -12,64 | -24,67 | | -97,92 | -99,48 |
| Potraživanja od države i drugih institucija | -11,66 | 5,22 | -46,42 | 758,79 | 183,16 |
| Ostala potraživanja | -22,37 | 2,08 | -20,12 | -8,95 | -25,94 |
| KRATKOTRAJNA FINANCIJSKA IMOVINA | 2,56 | -98,00 | -99,62 | -99,11 | -98,29 |
| Dani zajmovi, depoziti i slično | 2,56 | -98,00 | -99,62 | -99,11 | -98,29 |
| NOVAC U BANCI I BLAGAJNI | 68,82 | 535,87 | 1153,32 | 1124,99 | 1213,34 |
| PLAĆENI TROŠKOVI BUDUĆEG RAZDOBLJA | -38,86 | -24,11 | -42,34 | -60,14 | -88,93 |

| | | | | | |
|---|--------|--------|--------|---------|---------|
| E) UKUPNO AKTIVA | 11,23 | 5,97 | 18,69 | 1,28 | 33,65 |
| PASIVA | | | | | |
| KAPITAL I REZERVE | 7,60 | 25,54 | 121,84 | 173,80 | 287,53 |
| TEMELJNI (UPISANI) KAPITAL | 0,00 | 0,44 | 0,44 | 0,44 | 0,44 |
| REVALORIZACIJSKE REZERVE | -19,23 | -38,16 | -56,02 | -74,53 | -78,89 |
| ZADRŽANA DOBIT ILI PRENESENI GUBITAK | -27,56 | 20,23 | -83,55 | -186,19 | -237,65 |
| Preneseni gubitak | -27,56 | 85,19 | -2,93 | -89,91 | -100,00 |
| DOBIT ILI GUBITAK POSLOVNE GODINE | -33,13 | 631,39 | 621,89 | 293,61 | 752,10 |
| Dobit poslovne godine | -33,13 | 631,39 | 621,89 | 293,61 | 752,10 |
| REZERVIRANJA | -21,14 | -67,72 | -67,72 | -67,72 | -67,72 |
| DUGOROČNE OBVEZE | -9,74 | -22,10 | -28,55 | -32,50 | -37,54 |
| Obveze za zajmove, depozite i slično | 0,00 | 0,00 | -2,02 | -2,02 | -2,02 |
| Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama | -21,84 | -55,04 | -65,00 | -71,85 | -82,63 |
| KRATKOROČNE OBVEZE | 33,64 | 31,53 | 44,38 | -2,58 | 48,73 |
| Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama | -7,25 | 22,74 | 82,22 | 37,31 | 98,37 |
| Obveze za predujmove | 12,97 | -15,95 | 3,98 | -5,08 | 189,83 |
| Obveze prema dobavljačima | 93,95 | 56,14 | 35,47 | -52,75 | -40,47 |
| Obveze prema zaposlenicima | 4,37 | 27,50 | 40,24 | 22,61 | 46,95 |
| Obveze za poreze, doprinose i slična davanja | -19,96 | 11,36 | 16,25 | -19,49 | 20,67 |
| Ostale kratkoročne obveze | -11,32 | -45,78 | -32,28 | 780,80 | 732,40 |
| ODGOĐENO PLAĆANJE TROŠKOVA I PRIHOD BUDUĆEGA RAZDOBLJA | 76,41 | 259,50 | 31,51 | -24,98 | -2,55 |
| UKUPNO – PASIVA | 11,23 | 5,97 | 18,69 | 1,28 | 33,65 |

Prilog 4: Račun dobiti i gubitka društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine.

| | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|--|-------------|-------------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| POSLOVNI PRIHODI | 182.935.337 | 169.929.136 | 201747630 | 177524039 | 123638566 | 162382679 |
| Prihodi od prodaje (izvan grupe) | 179.669.421 | 169.929.136 | 199107913 | 173906177 | 119576530 | 159810089 |
| Prihodi na temelju upotrebe vlastitih proizvoda, robe i usluga | 875.115 | 917.771 | 1002433 | 1341210 | 931233 | 921751 |
| Ostali poslovni prihodi (izvan grupe) | 2.390.801 | 1.549.066 | 1637284 | 2276652 | 3130803 | 1650839 |
| POSLOVNI RASHODI | 180.958.363 | 168.427.765 | 196457925 | 171372061 | 120097872 | 155775790 |
| Materijalni troškovi | 166.935.077 | 154.446.837 | 180362354 | 153615877 | 104829600 | 140409515 |
| <i>Troškovi sirovina i materijala</i> | 13.517.942 | 12.498.465 | 22421063 | 19856850 | 15609142 | 21949896 |
| <i>Troškovi prodane robe</i> | 147.919.642 | 136.148.192 | 151065517 | 128261266 | 85226009 | 114169452 |
| <i>Ostali vanjski troškovi</i> | 5.497.493 | 5.800.180 | 6875774 | 5497761 | 3994449 | 4290167 |
| Troškovi osoblja | 7.595.046 | 8.018.407 | 9370149 | 10353552 | 9446015 | 10903240 |
| Amortizacija | 4.005.591 | 3.346.337 | 3236643 | 3475282 | 3399774 | 1050734 |
| Ostali troškovi | 1.788.230 | 1.790.459 | 2050265 | 2885220 | 1817118 | 2383225 |
| Vrijednosna usklađenja | 150.358 | 337.566 | 610724 | 389294 | 199463 | 460981 |
| Rezerviranja | 0 | 0 | 260000 | | 0 | 0 |
| Ostali poslovni rashodi | 484.063 | 488.169 | 567790 | 652836 | 405902 | 568065 |
| FINANCIJSKI PRIHODI | 207.192 | 290.758 | 266016 | 73530 | 70819 | 149471 |
| Prihodi od ostalih dugotrajnih financijskih ulaganja i zajmova | | | 25 | | | |
| Ostali prihodi s osnove kamata | 70.806 | 122.510 | 69049 | 20317 | 6244 | 3595 |
| Tečajne razlike i ostali financijski prihodi | 136.386 | 168.248 | 196942 | 53213 | 64575 | 145876 |
| FINANCIJSKI RASHODI | 1.198.627 | 1.091.228 | 780752 | 746393 | 799087 | 489677 |
| Rashodi s osnove kamata i slični rashodi | 1.033.856 | 873.408 | 612914 | 475877 | 321316 | 259042 |
| Tečajne razlike i drugi rashodi | 164.773 | 217.820 | 167838 | 270516 | 477771 | 230635 |
| UKUPNI PRIHODI | 183.142.529 | 170.219.894 | 202013646 | 177597569 | 123709385 | 162532150 |
| UKUPNI RASHODI | 182.156.990 | 169.518.993 | 197238677 | 172118454 | 120896959 | 158265467 |
| DOBIT ILI GUBITAK PRIJE OPOREZIVANJA | 985.539 | 700.901 | 4774969 | 5479115 | 2812426 | 6266683 |
| Dobit prije oporezivanja | 985.539 | 700.901 | 4774969 | 5479115 | 2812426 | 6266683 |
| Gubitak prije oporezivanja | 0 | 0 | | | 0 | 0 |
| POREZ NA DOBIT | 389.017 | 302.015 | 412071 | 1172558 | 464422 | 1183704 |
| DOBIT ILI GUBITAK RAZDOBLJA | 596.522 | 398.886 | 4362898 | 4306230 | 2348004 | 5082979 |
| Dobit razdoblja | 596.522 | 398.886 | 4362898 | 4306230 | 2348004 | 5082979 |

Prilog 5: Vertikalna analiza računa dobiti i gubitka društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine.

| | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 |
|--|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| POSLOVNI PRIHODI | 100,00% | 100,00% | 100,00% | 100,00% | 100,00% | 100,00% |
| Prihodi od prodaje (izvan grupe) | 98,21% | 98,55% | 98,69% | 97,96% | 96,71% | 98,42% |
| Prihodi na temelju upotrebe vlastitih proizvoda, robe i usluga | 0,48% | 0,54% | 0,50% | 0,76% | 0,75% | 0,57% |
| Ostali poslovni prihodi (izvan grupe) | 1,31% | 0,91% | 0,81% | 1,28% | 2,53% | 1,02% |
| POSLOVNI RASHODI | 98,92% | 99,12% | 97,38% | 96,53% | 97,14% | 95,93% |
| Materijalni troškovi | 91,25% | 90,89% | 89,40% | 86,53% | 84,79% | 86,47% |
| <i>Troškovi sirovina i materijala</i> | 7,39% | 7,36% | 11,11% | 11,19% | 12,62% | 13,52% |
| <i>Troškovi prodane robe</i> | 80,86% | 80,12% | 74,88% | 72,25% | 68,93% | 70,31% |
| <i>Ostali vanjski troškovi</i> | 3,01% | 3,41% | 3,41% | 3,10% | 3,23% | 2,64% |
| Troškovi osoblja | 4,15% | 4,72% | 4,64% | 5,83% | 7,64% | 6,71% |
| Amortizacija | 2,19% | 1,97% | 1,60% | 1,96% | 2,75% | 0,65% |
| Ostali troškovi | 0,98% | 1,05% | 1,02% | 1,63% | 1,47% | 1,47% |
| Vrijednosna usklađenja | 0,08% | 0,20% | 0,30% | 0,22% | 0,16% | 0,28% |
| Rezerviranja | 0,00% | 0,00% | 0,13% | 0,00% | 0,00% | 0,00% |
| Ostali poslovni rashodi | 0,26% | 0,29% | 0,28% | 0,37% | 0,33% | 0,35% |
| FINANCIJSKI PRIHODI | 0,11% | 0,17% | 0,13% | 0,04% | 0,06% | 0,09% |
| Ostali prihodi s osnove kamata | 0,04% | 0,07% | 0,03% | 0,01% | 0,01% | 0,00% |
| Tečajne razlike i ostali financijski prihodi | 0,07% | 0,10% | 0,10% | 0,03% | 0,05% | 0,09% |
| FINANCIJSKI RASHODI | 0,66% | 0,64% | 0,39% | 0,42% | 0,65% | 0,30% |
| Rashodi s osnove kamata i slični rashodi | 0,57% | 0,51% | 0,30% | 0,27% | 0,26% | 0,16% |
| Tečajne razlike i drugi rashodi | 0,09% | 0,13% | 0,08% | 0,15% | 0,39% | 0,14% |
| UKUPNI PRIHODI | 100,11% | 100,17% | 100,13% | 100,04% | 100,06% | 100,09% |
| UKUPNI RASHODI | 99,57% | 99,76% | 97,77% | 96,96% | 97,78% | 97,46% |
| DOBIT ILI GUBITAK PRIJE OPOREZIVANJA | 0,54% | 0,41% | 2,37% | 3,09% | 2,27% | 3,86% |
| Dobit prije oporezivanja | 0,54% | 0,41% | 2,37% | 3,09% | 2,27% | 3,86% |
| POREZ NA DOBIT | 0,21% | 0,18% | 0,20% | 0,66% | 0,38% | 0,73% |
| DOBIT ILI GUBITAK RAZDOBLJA | 0,33% | 0,23% | 2,16% | 2,43% | 1,90% | 3,13% |
| Dobit razdoblja | 0,33% | 0,23% | 2,16% | 2,43% | 1,90% | 3,13% |

Prilog 6: Horizontalna analiza računa dobiti i gubitka društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine.

| | 2016/2017 | 2016/2018 | 2016/2019 | 2016/2020 | 2016/2021 |
|--|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| POSLOVNI PRIHODI | -7,11% | 10,28% | -2,96% | -32,41% | -11,23% |
| Prihodi od prodaje (izvan grupe) | -5,42% | 10,82% | -3,21% | -33,45% | -11,05% |
| Prihodi na temelju upotrebe vlastitih proizvoda, robe i usluga | 4,87% | 14,55% | 53,26% | 6,41% | 5,33% |
| Ostali poslovni prihodi (izvan grupe) | -35,21% | -31,52% | -4,77% | 30,95% | -30,95% |
| POSLOVNI RASHODI | -6,92% | 8,57% | -5,30% | -33,63% | -13,92% |
| Materijalni troškovi | -7,48% | 8,04% | -7,98% | -37,20% | -15,89% |
| <i>Troškovi sirovina i materijala</i> | -7,54% | 65,86% | 46,89% | 15,47% | 62,38% |
| <i>Troškovi prodane robe</i> | -7,96% | 2,13% | -13,29% | -42,38% | -22,82% |
| <i>Ostali vanjski troškovi</i> | 5,51% | 25,07% | 0,00% | -27,34% | -21,96% |
| Troškovi osoblja | 5,57% | 23,37% | 36,32% | 24,37% | 43,56% |
| Amortizacija | -16,46% | -19,20% | -13,24% | -15,12% | -73,77% |
| Ostali troškovi | 0,12% | 14,65% | 61,35% | 1,62% | 33,27% |
| Vrijednosna usklađenja | 124,51% | 306,18% | 158,91% | 32,66% | 206,59% |
| Ostali poslovni rashodi | 0,85% | 17,30% | 34,87% | -16,15% | 17,35% |
| FINANCIJSKI PRIHODI | 40,33% | 28,39% | -64,51% | -65,82% | -27,86% |
| Ostali prihodi s osnove kamata | 73,02% | -2,48% | -71,31% | -91,18% | -94,92% |
| Tečajne razlike i ostali financijski prihodi | 23,36% | 44,40% | -60,98% | -52,65% | 6,96% |
| FINANCIJSKI RASHODI | -8,96% | -34,86% | -37,73% | -33,33% | -59,15% |
| Rashodi s osnove kamata i slični rashodi | -15,52% | -40,72% | -53,97% | -68,92% | -74,94% |
| Tečajne razlike i drugi rashodi | 32,19% | 1,86% | 64,17% | 189,96% | 39,97% |
| UKUPNI PRIHODI | -7,06% | 10,30% | -3,03% | -32,45% | -11,25% |
| UKUPNI RASHODI | -6,94% | 8,28% | -5,51% | -33,63% | -13,12% |
| DOBIT ILI GUBITAK PRIJE OPOREZIVANJA | -28,88% | 384,50% | 455,95% | 185,37% | 535,86% |
| Dobit prije oporezivanja | -28,88% | 384,50% | 455,95% | 185,37% | 535,86% |
| POREZ NA DOBIT | -22,36% | 5,93% | 201,42% | 19,38% | 204,28% |
| DOBIT ILI GUBITAK RAZDOBLJA | -33,13% | 631,39% | 621,89% | 293,62% | 752,10% |
| Dobit razdoblja | -33,13% | 631,39% | 621,89% | 293,62% | 752,10% |

Prilog 7: Novčani tokovi društva Škojo d.o.o. Osijek u razdoblju od 2016. do 2021. godine.

| | 2016. | 2017. | 2018. | 2019. | 2020. | 2021. |
|--|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| Novčani tokovi od poslovnih aktivnosti | | | | | | |
| 1. Novčani primici od kupaca | 186.764.321 | 159.921.837 | 192.281.328 | 186.865.427 | 136.408.743 | 185.177.065 |
| 3. Novčani primici od osiguranja za naknadu šteta | 14.220 | 11.676 | 107.836 | 249.304 | 252.516 | 201.878 |
| 5. Novčani izdaci dobavljačima | -150.472.655 | -126.668.583 | - | - | -79.429.151 | - |
| 6. Novčani izdaci za zaposlene | -7.986.742 | -8.454.910 | -9.790.260 | -11.393.021 | -9.788.904 | -11.443.842 |
| 8. Ostali novčani primici i izdaci | -25.274.546 | -21.779.836 | -26.788.005 | -20.252.144 | -46.461.265 | -66.129.842 |
| I. Novac iz poslovanja | 3.044.598 | 3.033.219 | 3.205.164 | 15.464.358 | 147.720.845 | 192.578.301 |
| 9. Novčani izdaci za kamate | -758.267 | -665.431 | -516.022 | -323.806 | -289.647 | -215.907 |
| 10. Plaćeni porez na dobit | -433.452 | -406.027 | -276.505 | -464.993 | -1.580.806 | -818.654 |
| A) NETO NOVČANI TOKOVI OD POSLOVNIH AKTIVNOSTI | 1.852.879 | 1.961.779 | 2.412.637 | 14.675.559 | 10.171.072 | 1.962.098 |
| Novčani tokovi od investicijskih aktivnosti | | | | | | |
| 1. Novčani primici od prodaje dugotrajne materijalne i nematerijalne imovine | 233.430 | 745.559 | 30.000 | 249.304 | | 1.667.616 |
| 3. Novčani primici od kamata | 70.807 | 21.461 | 69.049 | 20.019 | 183 | 3.595 |
| 5. Novčani primici s osnove povrata danih zajmova | 42.717 | 429.641 | 67.424 | 29.477 | 417 | 456.500 |
| II. Ukupno novčani primici od investicijskih aktivnosti | 346.954 | 1.196.661 | 166.498 | 298.800 | 600 | 2.127.711 |
| 1. Novčani izdaci za kupnju dugotrajne materijalne i nematerijalne imovine | -372.643 | -406.868 | -388.508 | -1.102.654 | | -6.662.408 |
| 3. Novčani izdaci s osnove danizh zajmova | -1.818.685 | -310.000 | -240.000 | | -17.500 | -92.950 |
| III. Ukupno novčani izdaci od investicijskih aktivnosti | -2.191.328 | -716.868 | -628.508 | -1.102.654 | -17.500 | -6.755.358 |
| B) NETO TOKOVI OD INVESTICIJSKIH AKTIVNOSTI | -1.844.374 | 479.793 | -462.010 | -803.854 | -16.900 | -4.627.647 |
| Novčani tokovi od financijskih aktivnosti | | | | | | |
| 3. Novčani primici od glavnice kredita, pozajmica i drugih posudbi | 45.198.493 | 52.359.614 | 26.984.141 | 1.006.854 | 10.953.053 | 37.197.394 |
| IV. Ukupno novčani primici od financijskih aktivnosti | 45.198.493 | 52.359.614 | 26.984.141 | 1.006.854 | 10.953.053 | 37.197.394 |
| 1. Novčani izdaci za otplatu glavnice kredita, pozajmica | -45.548.351 | -54.589.764 | -27.865.516 | -13.209.215 | -20.760.648 | -34.235.273 |
| V. Ukupno novčani izdaci od financijskih aktivnosti | -45.548.351 | -54.589.764 | -27.865.516 | -13.209.215 | -20.760.648 | -34.235.273 |
| C) NETO NOVČANI TOKOVI OD FINANCIJSKIH AKTIVNOSTI | -349.858 | -2.230.150 | -881.375 | -12.202.361 | -9.807.595 | 2.962.121 |
| 1. Nerealizirane tečajne razlike po novcu | 25.930 | -49.572 | 29.103 | -217.304 | -413.195 | -88.813 |
| D) NETO POVEĆANJE ILI SMANJENJE NOVČANIH TOKOVA | -315.423 | 161.850 | 1.098.355 | 1.452.040 | -66.618 | 207.759 |
| E) NOVAC I NOVČANI EKVIVALENTI NA POČETKU RAZDOBLJA | 550.591 | 235.168 | 397.018 | 1.495.373 | 2.947.413 | 2.880.795 |
| F) NOVAC I NOVČANI EKVIVALENTI NA KRAJU RAZDOBLJA | 235.168 | 397.018 | 1.495.373 | 2.947.413 | 2.880.795 | 3.088.554 |

Prilog 8: Financijski pokazatelji društva Škojo d.o.o. Osijek za razdoblje od 2016. do 2021. godine.

| | 2016. | 2017. | 2018. | 2019. | 2020. | 2021. |
|-------------------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| POKAZATELJI LIKVIDNOSTI | | | | | | |
| Koeficijent trenutne likvidnosti | 0,01 | 0,02 | 0,06 | 0,10 | 0,15 | 0,11 |
| Koeficijent tekuće likvidnosti | 1,27 | 1,28 | 1,31 | 1,42 | 1,90 | 1,60 |
| Koeficijent ubrzane likvidnosti | 0,41 | 0,42 | 0,46 | 0,27 | 0,43 | 0,28 |
| Koeficijent financijske stabilnosti | 0,78 | 0,69 | 0,63 | 0,63 | 0,45 | 0,72 |
| | | | | | | |
| POKAZATELJ AKTIVNOSTI | | | | | | |
| Koef. obrta ukupne imovine | 4,17 | 3,49 | 4,34 | 3,41 | 2,78 | 2,77 |
| keof. obrta kratkotrajne imovine | 7,34 | 5,09 | 5,97 | 4,41 | 3,40 | 3,48 |
| keof. obrta potraživanja | 30,64 | 19,48 | 19,50 | 37,09 | 22,39 | 31,24 |
| keof. obrtaja zaliha | 8,75 | 6,09 | 6,84 | 3,93 | 3,03 | 2,97 |
| | | | | | | |
| POKAZATELJI ZADUŽENOSTI | | | | | | |
| Koef. Zaduzenosti | 0,88 | 0,89 | 0,87 | 0,80 | 0,72 | 0,70 |
| Koef. vlastitog financiranja | 0,10 | 0,10 | 0,12 | 0,19 | 0,28 | 0,30 |
| Koef. financiranja | 8,62 | 9,00 | 7,22 | 4,22 | 2,60 | 2,36 |
| Omjer duga i glavnice | 4,24 | 3,55 | 2,63 | 1,36 | 1,04 | 0,68 |
| Stupanj pokrića 1 | 0,24 | 0,32 | 0,46 | 0,87 | 1,56 | 1,46 |
| Stupanj pokrića 2 | 1,28 | 1,47 | 1,68 | 2,06 | 3,20 | 2,46 |
| | | | | | | |
| POKAZATELJI PROFITABILNOSTI | | | | | | |
| Neto profitna marža | 0,009 | 0,007 | 0,025 | 0,027 | 0,022 | 0,033 |
| Bruto profitna marža | 0,011 | 0,009 | 0,027 | 0,034 | 0,025 | 0,040 |
| Neto rentabilnost imovine | 0,037 | 0,026 | 0,107 | 0,092 | 0,060 | 0,091 |
| Bruto rentabilnost imovine | 0,046 | 0,032 | 0,116 | 0,114 | 0,070 | 0,111 |
| Rentabilnost vlastitog kapitala | 0,133 | 0,083 | 0,776 | 0,433 | 0,191 | 0,293 |
| | | | | | | |
| EKONOMIČNOST POSLOVANJA | | | | | | |
| Ekonomičnost ukupnog poslovanja | 1,005 | 1,004 | 1,024 | 1,032 | 1,023 | 1,027 |
| Ekonomičnost poslovanja | 1,011 | 1,009 | 1,027 | 1,036 | 1,029 | 1,042 |
| Ekonomičnost prodaje | 1,076 | 1,100 | 1,104 | 1,132 | 1,141 | 1,138 |
| Ekonomičnost financiranja | 0,173 | 0,266 | 0,341 | 0,099 | 0,089 | 0,305 |