

# Analiza financijskih izvješća poduzeća Kanaan d.o.o.

---

**Nemet, Ivan**

**Undergraduate thesis / Završni rad**

**2024**

*Degree Grantor / Ustanova koja je dodijelila akademski / stručni stupanj:* **Josip Juraj Strossmayer University of Osijek, Faculty of Economics and Business in Osijek / Sveučilište Josipa Jurja Strossmayera u Osijeku, Ekonomski fakultet u Osijeku**

*Permanent link / Trajna poveznica:* <https://um.nsk.hr/um:nbn:hr:145:880968>

*Rights / Prava:* [In copyright](#)/[Zaštićeno autorskim pravom.](#)

*Download date / Datum preuzimanja:* **2025-02-23**



*Repository / Repozitorij:*

[EFOS REPOSITORY - Repository of the Faculty of Economics in Osijek](#)



Sveučilište Josipa Jurja Strossmayera

Ekonomski fakultet u Osijeku

Sveučilišni prijediplomski studij Ekonomija i poslovna ekonomija

Ivan Nemet

**ANALIZA FINANCIJSKIH IZVJEŠĆA PODUZEĆA KANAAN  
D.O.O.**

Završni rad

Osijek, 2024

Sveučilište Josipa Jurja Strossmayera u Osijeku

Ekonomski fakultet u Osijeku

Sveučilišni prijediplomski studij Ekonomija i poslovna ekonomija

Ivan Nemet

**ANALIZA FINANCIJSKIH IZVJEŠĆA PODUZEĆA KANAAN  
D.O.O.**

Završni rad

**Kolegij: Financijski menadžment**

JMBAG: 0010237591

e-mail: inemet@efos.hr

Mentor: prof.dr.sc. Domagoj Sajter

Osijek, 2024

Josip Juraj Strossmayer University of Osijek

Faculty of Economics and Business in Osijek

University Undergraduate Study Programme Economics and Business

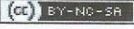
Ivan Nemet

**ANALYSIS OF FINANCIAL REPORTS OF THE COMPANY  
KANAAN D.O.O.**

Final paper

Osijek, 2024

**IZJAVA**  
**O AKADEMSKOJ ČESTITOSTI,**  
**PRAVU PRIJENOSA INTELEKTUALNOG VLASNIŠTVA,**  
**SUGLASNOSTI ZA OBJAVU U INSTITUCIJSKIM REPOZITORIJIMA**  
**I ISTOVJETNOSTI DIGITALNE I TISKANE VERZIJE RADA**

1. Kojom izjavljujem i svojim potpisom potvrđujem da je završni  
(navesti vrstu rada: završni/diplomski/specijalistički/doktorski) rad isključivo rezultat osobnoga rada koji se temelji na vlastitim istraživanjima i oslanja se na objavljenu literaturu. Potvrđujem poštivanje nepovredivosti autorstva te točno citiranje radova drugih autora i referiranje na njih.
2. Kojom izjavljujem da je Ekonomski fakultet u Osijeku, bez naknade u vremenski i teritorijalno neograničenom opsegu, nositelj svih prava intelektualnoga vlasništva u odnosu na navedeni rad pod licencom *Creative Commons Imenovanje – Nekomercijalno – Dijeli pod istim uvjetima 3.0 Hrvatska*. 
3. Kojom izjavljujem da sam suglasan/suglasna trajnom pohranjivanju i objavljivanju mog rada u Institucijskom digitalnom repozitoriju Ekonomskoga fakulteta u Osijeku, Repozitoriju Sveučilišta Josipa Jurja Strossmayera u Osijeku te javno dostupnom Repozitoriju Nacionalne i sveučilišne knjižnice u Zagrebu (u skladu s odredbama Zakona o visokom obrazovanju i znanstvenoj djelatnosti, NN 119/2022).
4. Izjavljujem da sam autor/autorica predanog rada i da je sadržaj predane elektroničke datoteke u potpunosti istovjetan s dovršenom tiskanom verzijom rada predanom u svrhu obrane istog.

**Ime i prezime studenta/studentice: Ivan Nemet**

**JMBAG: 0010237591**

**OIB: 70793348282**

**e-mail za kontakt: nemetivan71@gmail.com**

**Naziv studija: Prijediplomski sveučilišni studij, Financijski menadžment**

**Naslov rada: Analiza financijskog izvješća poduzeća Kanaan d.o.o.**

**Mentor/mentorica rada: prof.dr.sc. Domagoj Sajter**

U Osijeku, 9.9.2024. godine

Potpis Ivan Nemet

## Analiza financijskih izvješća poduzeća Kanaan d.o.o.

### SAŽETAK

Analiza financijskih izvještaja omogućuje detaljniji uvid u sve aspekte poslovanja promatranog poduzeća. Ovaj ključni proces ne samo da osigurava razumijevanje prošlih poslovnih aktivnosti tvrtke, već također pruža informacije o mogućnostima i izazovima koji će oblikovati njezine buduće poslovne planove i strategije. U okviru ovog rada bit će provedena detaljna analiza poslovanja poduzeća Kanaan d.o.o., koje se bavi proizvodnjom hrane i ima sjedište u Donjem Miholjcu.

Kroz ovaj rad je obrađen teorijski dio kojim se pojašnjavaju svi promatrani pokazatelji koji će biti promatrani u ovom radu i praktični dio kojim se promatranjem određenih financijskih pokazatelja dobiva uvid u poslovanje poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine. Korištenjem horizontalne i vertikalne analize detaljnije su razmotrene bilanca i račun dobiti i gubitka. No osim toga promatrani su financijski pokazatelji zaduženosti, likvidnosti, ekonomičnosti, profitabilnosti i aktivnosti. Kroz sve navedene pokazatelje i godišnje financijske izvještaje kroz promatrane godine pokušat će se uvidjeti kako je poduzeće Kanaan d.o.o. poslovalo u prethodnih 7 godina, te kako je kriza COVID-19 utjecala na poslovanje poduzeća i koliko je poduzeću trebalo da se oporavi od te krize.

Glavni cilj rada bio je steći uvid u kvalitetu poslovanja poduzeća kroz promjene u stavkama računa dobiti i gubitka, bilance te izvještaja o novčanim tokovima. Ovaj pristup kombinira primjenu ključnih analitičkih alata i metoda kako bi se identificirali trendovi i promjene u postotnim udjelima financijskih izvještaja tijekom promatranog razdoblja.

**Ključne riječi:** analiza poslovanja, financijski izvještaji, financijski pokazatelji, Kanaan d.o.o.

## **Analysis of financial reports of the company Kanaan d.o.o.**

### **ABSTRACT**

The analysis of financial statements enables a more detailed insight into all aspects of the observed company's business. This key process not only ensures an understanding of the company's past business activities but also provides information on the opportunities and challenges that will shape its future business plans and strategies. As part of this paper, a detailed analysis of the business of Kanaan d.o.o., a company engaged in food production and headquartered in Donji Miholjac.

This paper includes a theoretical part, which explains all the indicators that will be analyzed, and a practical part, which provides insight into the operations of Kanaan d.o.o. by examining certain financial indicators from 2017 to 2023. Using horizontal and vertical analysis, the balance sheets and profit and loss accounts were examined in more detail. In addition, financial indicators such as indebtedness, liquidity, efficiency, profitability, and activity were analyzed. Through these indicators and the annual financial statements from the observed years, an attempt will be made to assess how Kanaan d.o.o. operated over the past seven years, how the COVID-19 crisis affected the company's business, and how long it took for the company to recover from that crisis.

The main goal of this work was to gain insight into the quality of the company's operations through changes in the items of the profit and loss account, balance sheet, and cash flow reports. This approach combines key analytical tools and methods to identify trends and changes in financial statement ratios over the observed period.

**Keywords:** business analysis, financial statements, financial indicators, Kanaan d.o.o.

# Sadržaj

<b>1.</b>	<b>Uvod.....</b>	<b>1</b>
<b>2.</b>	<b>Metodologija rada .....</b>	<b>2</b>
<b>3.</b>	<b>Opći prikaz poduzeća Kanaan d.o.o. ....</b>	<b>3</b>
<b>4.</b>	<b>Općenito o financijskim izvještajima.....</b>	<b>4</b>
4.1	Bilanca.....	5
4.2	Račun dobiti i gubitka .....	6
4.3	Izveštaj o novčanim tokovima .....	6
4.4	Instrumenti i postupci analize financijskih izvještaja .....	7
4.4.1	Horizontalna analiza .....	8
4.4.2	Vertikalna analiza .....	8
<b>5.</b>	<b>Analiza financijskih izvještaja poduzeća Kanaan d.o.o. ....</b>	<b>9</b>
<b>5.1</b>	<b>Bilanca.....</b>	<b>9</b>
5.1.1	Vertikalna analiza bilance .....	10
5.1.2	Horizontalna analiza bilance .....	14
<b>5.2</b>	<b>Račun dobiti i gubitka .....</b>	<b>20</b>
5.2.1	Vertikalna analiza računa dobiti i gubitka .....	21
5.2.2	Horizontalna analiza računa dobiti i gubitka .....	24
<b>6.</b>	<b>Analiza financijskih pokazatelja poduzeća Kanaan d.o.o. ....</b>	<b>27</b>
<b>6.1</b>	<b>Pokazatelji likvidnosti.....</b>	<b>27</b>
<b>6.2</b>	<b>Pokazatelji zaduženosti.....</b>	<b>30</b>
<b>6.3</b>	<b>Pokazatelji aktivnosti.....</b>	<b>32</b>
<b>6.4</b>	<b>Pokazatelji ekonomičnosti.....</b>	<b>35</b>
<b>6.5</b>	<b>Pokazatelji profitabilnosti .....</b>	<b>36</b>
<b>7.</b>	<b>Zaključak.....</b>	<b>39</b>
	<b>Literatura:.....</b>	<b>40</b>
	<b>Popis grafikona: .....</b>	<b>42</b>
	<b>Popis tablica.....</b>	<b>43</b>



## 1. Uvod

Kako bi donijeli i proveli učinkovite odluke, poduzeća moraju objavljivati točne informacije o svom poslovanju. Poduzetnici sastavljaju financijske izvještaje, a ovlaštene revizori mogu potvrditi njihovu točnost, što je važno za korisnike unutar poduzeća. Analiza financijskih izvještaja naglašava ključne aspekte poslovanja, posebice sigurnost i uspješnost. Svako poduzeće teži ostvarivanju svojih ciljeva, među kojima je jedan od ključnih postizanje profitabilnosti kroz rast, razvoj i održivost poslovanja. Da bi se to postiglo, poduzeće mora imati jasno definirane poslovne smjernice. Također, od iznimne je važnosti posjedovati relevantne informacije iz prošlih razdoblja kako bi se mogla analizirati uspješnost poslovanja, pratiti trendovi rasta ili pada, te utvrditi trenutni vrhunac poslovanja. Ova analiza pruža ključne informacije koje pomažu u razumijevanju poslovanja i ostvarivanju zacrtanih ciljeva. U analizi su korištene statističke metode za utvrđivanje općih karakteristika i zakonitosti poslovanja poduzeća. Primijenjene su i metode analize financijskih izvještaja koje su detaljno razrađene i opisane deskriptivnom metodom kako bi se postigao temeljni cilj ovog rada.

Cilj ovog rada je provesti i prezentirati analizu financijskog izvještaja poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine, uključujući razdoblje pandemije COVID-19. U analizi će biti primijenjene horizontalna i vertikalna analiza imovine i obveza, kao i prihoda i rashoda. Analizirat će se financijski pokazatelji poput likvidnosti, zaduženosti, aktivnosti, ekonomičnosti i profitabilnosti, a rezultati će biti grafički prikazani radi lakše usporedbe tijekom promatranog razdoblja. Time će se prikazati analizirano ukupno financijsko stanje poduzeća Kanaan d.o.o.. Danas se često govori o uspjehu poduzetnika i navode se konkretni primjeri koje treba slijediti. Budućnost Hrvatske leži u malim i srednjim poduzećima, osobito u proizvodnom sektoru s potencijalom za izvoz i geografskom raznolikošću proizvodnih aktivnosti. To ima višestruke učinke, uključujući društvene, demografske i gospodarske, kroz aktivaciju resursa u zapostavljenim regijama Hrvatske. Poduzeće Kanaan d.o.o., osnovano 1990-ih u selu Radikovci. Od tada se poslovanje proširilo i danas je glavno sjedište poduzeća u gradu Donji Miholjac.

## **2. Metodologija rada**

Kroz detaljan prikaz pristupa istraživanju, osigurava se jasan uvid u znanstvene metode i postupke korištene tijekom izrade praktičnog dijela rada. U procesu analize korišteni su podaci iz godišnjih izvještaja o financijama i reviziji dostupni na web stranici Financijske agencije (FINA) za razdoblje od 2017. do 2022. godine, koji su poslužili kao temelj istraživanja.

Glavna istraživačka metoda bila je analitička, obuhvaćajući komparativnu analizu, horizontalnu i vertikalnu analizu te analizu financijskih pokazatelja (omjera, indikatora).

### **3. Opći prikaz poduzeća Kanaan d.o.o.**

Kanaan d.o.o. je poduzeće sa sjedištem u Donjem Miholjcu. Osnovano je 1990-ih godina u selu Radikovci, a s vremenom se razvilo i proširilo svoje poslovanje. Danas je Kanaan d.o.o. prepoznatljivo po proizvodnji tzv. snack proizvoda, posebno čipsa i sličnih grickalica. Ovo poduzeće je postalo jedan od vodećih proizvođača snack proizvoda u Hrvatskoj, a svoje proizvode uspješno plasira i na međunarodna tržišta. Jedan od ključnih elemenata uspjeha Kanaana je korištenje kvalitetnih sirovina i modernih tehnologija u proizvodnji. Poduzeće posvećuje veliku pažnju kontroli kvalitete, što osigurava da svaki proizvod zadovoljava visoke standarde kvalitete i sigurnosti.

Kanaan d.o.o. kontinuirano investira u modernizaciju svojih proizvodnih pogona i uvođenje naprednih tehnoloških rješenja. Ova ulaganja omogućuju poduzeću da zadrži visoku razinu kvalitete svojih proizvoda, smanji troškove proizvodnje te poveća efikasnost i kapacitet proizvodnje. Jedna od ključnih inovacija koje je Kanaan uveo je automatski sustav za prženje čipsa, koji osigurava ravnomjernu pripremu i minimaliziranje otpada. Također, poduzeće koristi napredne sustave za pakiranje koji omogućuju dužu svježinu proizvoda i smanjenje korištenja plastične ambalaže. Također Kanaan d.o.o. pridaje veliku važnost održivom poslovanju i društveno odgovornom poslovanju. Poduzeće se aktivno angažira u zaštiti okoliša kroz razne inicijative, poput reciklaže otpada, smanjenja emisija štetnih plinova te korištenja obnovljivih izvora energije gdje god je to moguće. Osim toga, Kanaan podržava lokalnu zajednicu kroz donacije, sponzorstva i sudjelovanje u lokalnim projektima. Poduzeće također nastoji zapošljavati lokalnu radnu snagu, čime doprinosi razvoju i prosperitetu regije.

Iako je Kanaan d.o.o. prepoznatljiv brend u Hrvatskoj, poduzeće je također ostvarilo značajan uspjeh na međunarodnim tržištima. Njihovi proizvodi se izvoze u mnoge zemlje širom Europe, uključujući Njemačku, Austriju, Sloveniju i druge. Kanaan kontinuirano radi na proširenju svoje prisutnosti na stranim tržištima kroz partnerstva s distributerima i sudjelovanje na međunarodnim sajmovima prehrambenih proizvoda. Kanaan d.o.o. bilježi stabilan rast prihoda i profitabilnosti. Prema dostupnim financijskim izvještajima, poduzeće je uspjelo povećati svoje prihode u razdoblju od 2017. do 2022. godine, unatoč izazovima koje je donijela pandemija COVID-19. Horizontalna i vertikalna analiza financijskih izvještaja pokazuje pozitivne trendove u likvidnosti,

zaduženosti i profitabilnosti poduzeća. Poduzeće koristi financijske pokazatelje poput omjera likvidnosti, omjera zaduženosti i pokazatelja profitabilnosti kako bi pratilo svoje financijsko zdravlje i donosilo strateške odluke. Ovi pokazatelji pomažu menadžmentu da identificira potencijalne rizike i prilike za daljnji rast i razvoj.

Vizija Kanaana d.o.o. je postati vodeći proizvođač snack proizvoda u regiji, s naglaskom na inovacije, kvalitetu i održivost. Poduzeće planira proširenje svog asortimana proizvoda, uvođenje novih tehnologija u proizvodnju i daljnje širenje na međunarodna tržišta. Kanaan d.o.o. također ima za cilj povećati svoju prisutnost u segmentu zdravih snack proizvoda, prateći globalne trendove i promjene u preferencijama potrošača. Poduzeće planira ulagati u razvoj novih proizvoda koji zadovoljavaju sve veće zahtjeve za zdravijom prehranom.

#### **4. Općenito o financijskim izvještajima**

Kako navode autori Žager, K. i dr. „Izrazito važnu ulogu (s aspekta eksternih i internih korisnika podataka) imaju temeljni financijski izvještaji, i to u prvom redu bilanca i račun dobiti i gubitka. Bilanca koja predstavlja pregled imovine, obveza i kapitala na točno određeni dan koristi se prije svega za ocjenu financijskog „zdravlja“ odnosno financijskog položaja poduzeća. S druge strane, račun dobiti i gubitka sumira financijsku uspješnost (engl. performance) poslovanja za dani vremenski interval. Iako financijski izvještaji u svom izvornom obliku pružaju relevantne informacije u procesu odlučivanja, kombiniranjem tako dostupnih informacija s drugim financijskim ili nefinancijskim pa čak i kvalitativnim informacijama značajno se povećava njihova upravljačka vrijednost. Pored toga, važnu ulogu u ocjeni učinkovitosti ima kombinacija interno dostupnih s eksternim informacijama. Menadžer mora znati uspoređivati uspješnost poslovanja poduzeća s rezultatima iz prethodnih godina i s konkurentima. To mu pruža mogućnost ocjene ostvaruje li poduzeće temeljni cilj, ostvaruje li rast te je li konkurentno na tržištu. (Žager, K. i dr. 2020:36).

Financijski izvještaji pružaju detaljan pregled poslovanja tvrtke, a u ovom tekstu će biti objašnjeni i prikazani na način koji će olakšati njihovo razumijevanje. Oni igraju ključnu ulogu u uspjehu tvrtke jer precizno bilježe informacije o poslovanju, ulaganjima, prihodima i troškovima na

godišnjoj razini, omogućujući pregled prethodnih godina radi usporedbe prednosti i nedostataka koji su se pojavili tijekom vremena. Računovodstvo, kao najvažniji dio cijelog informacijskog sustava, osigurava većinu podataka potrebnih za poslovno odlučivanje. Stoga se može opisati kao upravljačka funkcija koja prati i obrađuje "sirove podatke", pretvarajući ih u relevantne informacije za donošenje odluka. Različite definicije računovodstva svode se na to da je ono vještina bilježenja, razvrstavanja, sažimanja i interpretacije poslovnih događaja, posebno onih financijske prirode, te tumačenja rezultata koji iz toga proizlaze. Kombinacijom financijskih izvještaja i računovodstvenih procesa, poduzeća mogu precizno pratiti i analizirati svoje poslovanje. Financijski izvještaji pružaju pregled ulaganja, zarade i potrošnje, dok računovodstvo pretvara te podatke u razumljive informacije koje su ključne za donošenje poslovnih odluka. Ovaj integrirani pristup omogućuje poduzećima da usporede rezultate iz prethodnih godina i prepoznaju sve prednosti i nedostatke, što je neophodno za uspješno poslovanje.

#### **4.1 Bilanca**

Bilanca je temeljni financijski izvještaj koji prikazuje financijsko stanje poduzeća na određeni datum. Osnovne komponente bilance su aktiva (imovina) i pasiva (obveze i kapital). Što se tiče aktive ona se dijeli na dugotrajnu imovinu, koja uključuje nekretnine, postrojenja, opremu, dugoročne financijske plasmane i nematerijalnu imovinu, te kratkotrajnu imovinu koja obuhvaća zalihe, potraživanja, kratkoročne financijske plasmane i novac. Dok se pasiva sastoji od kapitala i obveza. Kapital uključuje temeljni kapital, rezerve, zadržanu dobit i druge oblike vlasničkog kapitala. Obveze se dijele na dugoročne obveze, koje uključuju dugove i financijske obveze s rokom dospijea dužim od jedne godine, te kratkoročne obveze, koje obuhvaćaju obveze s rokom dospijea kraćim od jedne godine, uključujući kratkoročne kredite, obveze prema dobavljačima i ostale kratkoročne financijske obveze. Bilanca mora biti uravnotežena, što znači da zbroj aktiva mora biti jednak zbroju pasiva (obveza i kapitala).

Riječ bilanca dolazi od latinske riječi „*bi*“ što znači dvostruk i riječi „*lanx*“ što u prijevodu znači vaga s dvije zdjelice što znači traženje ravnoteže. Kako autori Žager, K. i dr. navode (2020:94) da se iz svega može zaključiti da bilanca predstavlja temeljnu i osnovnu podlogu za analizu

financijskog položaja, također za utvrđivanje slabosti i nedostataka, te možda ono najbitnije za predviđanje budućeg poslovanja.

#### **4.2 Račun dobiti i gubitka**

„Račun dobiti i gubitka je temeljni financijski izvještaj koji prikazuje prihode i rashode te njihovu razliku (dobit ili gubitak) u određenom obračunskom razdoblju. Ovaj izvještaj je posebno važan jer se na temelju njega ocjenjuje uspješnost poslovanja. Uspješnost poslovanja obično se definira kao sposobnost ostvarivanja određenih ciljeva. Ciljevi poslovanja mogu biti različiti, a to znači da i uspješnost poslovanja ovisi o postavljenim kriterijima i definiranim ciljevima. Najčešći cilj koji se ističe jest profitabilnost poslovanja. Je li to ostvareno i u kojoj mjeri, vidi se iz izvještaja koje se naziva račun dobiti i gubitka (ili izvještaj o dobiti). Za razliku od bilance koja prikazuje financijski položaj u određenom vremenskom trenutku, račun dobiti i gubitka prikazuje aktivnosti poduzeća u određenom razdoblju. Osnovni kategorijalni elementi tog izvještaja jesu prihodi, rashodi i njihova razlika dobit ili gubitak.“ (Žager i dr. 2020:109).

Iz gore navedenog teksta dolazimo do zaključka da nam račun dobiti i gubitka odnosno stanje koje dobijemo na kraju provedenog izvještaja prikazuje koliko je prihoda ili rashoda bilo u određenom vremenu te također radi li se o dobiti ili gubitku u datom vremenu.

#### **4.3 Izvještaj o novčanim tokovima**

Osnovni cilj sastavljanja izvještaja o novčanim tokovima je pružiti detaljan uvid u novčane priljeve i odljeve poduzeća tijekom određenog razdoblja. Ovaj izvještaj omogućuje korisnicima da razumiju kako poduzeće generira i koristi novac, pružajući ključne informacije o likvidnosti, solventnosti i financijskoj fleksibilnosti poduzeća. Također, izvještaj o novčanim tokovima pomaže u procjeni sposobnosti poduzeća da generira pozitivne novčane tokove u budućnosti, podmiri svoje obveze i financira svoje operacije i investicije.

„Izvještaj o novčanim tokovima sastavni je dio temeljnih financijskih izvještaja koji pokazuje izvore pribavljanja i način upotrebe novca. Kao što je poznato novac je važna ekonomska kategorija i vrlo važan čimbenik u osiguravanju likvidnosti svakog poduzeća. Za novac se kupuju sirovine, strojevi, podmiruju se obveze, za novac se također prodaju proizvodi, roba i sve se vrti oko novca. Stoga nije ni čudo da vlasnike poduzeća pa i ostale korisnike zanima odakle u poduzeće

stiže novac i u koje se svrhe troši. Iz tih razloga potrebno je sastavljati izvještaj koji govori o izvorima i upotrebi novca i koji omogućuje utvrđivanje viška raspoloživih ili nedostatnih novčanih sredstava. Upravo izvještaj o novčanim tokovima daje takve informacije, ukazuje na promjene financijskog položaja i u interakciji s ostalim izvještajima daje pravu sliku „zdravstvenog stanja“ poduzeća.“ (Žager i dr. 2020:124).

#### **4.4 Instrumenti i postupci analize financijskih izvještaja**

Analiza financijskih izvještaja ključna je za procjenu financijskog zdravlja i performansi poduzeća, koristeći različite instrumente i postupke. Horizontalna analiza uspoređuje financijske podatke kroz razdoblja kako bi se identificirali trendovi, dok vertikalna analiza izražava stavke kao postotak od ukupnih stavki unutar istog razdoblja radi lakše usporedbe. Omjeri, poput trenutnog omjera, omjera duga prema kapitalu i neto profitne marže, pomažu u procjeni likvidnosti, zaduženosti, profitabilnosti i efikasnosti poduzeća. Analiza novčanog toka pruža uvid u stvarne novčane priljeve i odljeve, ključne za razumijevanje likvidnosti i solventnosti.

Postupak analize započinje prikupljanjem i pregledom financijskih izvještaja kao što su bilanca, račun dobiti i gubitka te izvještaj o novčanom toku. Kvantitativna analiza koristi omjere i druge metode za procjenu financijskih podataka, dok kvalitativna analiza ocjenjuje nefinancijske faktore poput tržišnih uvjeta i upravljačkog tima. Usporedba s industrijskim prosjecima pomaže u određivanju položaja poduzeća u odnosu na konkurente, a analiza povijesnih podataka otkriva dugoročne trendove. Na temelju ovih analiza izrađuje se izvještaj s ključnim nalazima i preporukama za menadžment ili investitore, omogućujući informirane odluke i bolje razumijevanje poslovnih performansi.

„Komparativni financijski izvještaji koji služe kao podloga za provedbu horizontalne analize mogu se razmatrati u kontekstu uspoređivanja. Horizontalnom analizom nastoji se uočiti tendencija i dinamika promjena pojedinih pozicija temeljnih financijskih izvještaja. Temeljem uočavanja tih promjena prosuđuje se kakva je uspješnost i sigurnost poslovanja promatranog poduzeća. Suprotno tome, strukturni financijski izvještaji koji služe kao podloga za provedbu vertikalne analize mogu se razmatrati u kontekstu raščlanjivanja.“ (Žager i dr. 2020:268).

#### 4.4.1 Horizontalna analiza

Horizontalna analiza financijskih izvještaja metoda je koja uspoređuje financijske podatke preko više razdoblja, omogućujući uvid u trendove i promjene tijekom vremena. Ova analiza uključuje pregled postotnih promjena u stavkama bilance, računa dobiti i gubitka te izvještaja o novčanim tokovima, od jednog razdoblja do drugog. Pruža informacije o tome kako se pojedine stavke razvijaju, otkrivajući pozitivne ili negativne trendove. Ključna je za procjenu rasta, stabilnosti i financijskog zdravlja poduzeća, te za identifikaciju područja koja zahtijevaju menadžersku pažnju ili prilagodbu strategija.

„Analiza financijskih izvještaja koja omogućava uspoređivanje podataka kroz duže vremensko razdoblje, kako bi se otkrile tendencije i dinamika promjena pojedinih bilančnih pozicija (financijskih podataka), uobičajeno se naziva horizontalnom analizom.“ (Žager i dr. 2020:272).

#### 4.4.2 Vertikalna analiza

Vertikalna analiza financijskih izvještaja metoda je koja procjenjuje financijske podatke unutar jednog razdoblja, izražavajući stavke kao postotak od ukupne vrijednosti. U bilanci, svaka stavka prikazana je kao postotak ukupne imovine, dok su u računu dobiti i gubitka stavke prikazane kao postotak od ukupnih prihoda. Ova analiza omogućuje usporedbu relativnog značaja svake stavke unutar financijskog izvještaja, olakšavajući identifikaciju ključnih komponenti koje utječu na poslovanje. Vertikalna analiza pomaže u prepoznavanju strukturalnih promjena i anomalija te je korisna za benchmark analize između sličnih poduzeća ili industrijskih prosjeka, pružajući dubinski uvid u financijsku strukturu i učinkovitost poslovanja.

„Vertikalna analiza podrazumijeva međusobno uspoređivanje financijskih podataka (pozicija financijskih izvještaja) u jednoj godini.“ (Žager i dr. 2020:275).



## 5. Analiza financijskih izvještaja poduzeća Kanaan d.o.o.

U nastavku rada biti će prikazana tri osnovna financijska izvještaja, a to su već spomenuta bilanca, račun dobiti i gubitka te izvještaj o novčanim tokovima na primjeru promatranog poduzeća Kanaan d.o.o. i na osnovu podataka koji su dobiveni i izvučeni iz godišnjih financijskih izvještaja od 2017. do 2023. godine će biti provedena horizontalna i vertikalna analiza bilance i računa dobiti i gubitka. Pomoću te dvije analize će se moći lakše utvrditi kako je navedeno poduzeće poslovalo unutar 7 godina. U nastavku rada će u svakoj tablici biti prikazani brojevi u eurima, također za godine od 2017. do 2018. su brojevi preračunati u eure sa fiksnim tečajem od 7,5345 HRK za 1 EUR.

### 5.1 Bilanca

U nastavku je prikazana tablica 1 koja prikazuje bilancu poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine.

**Tablica 1:** Bilanca poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. u eurima

Bilanca poduzeća Kanaan d.o.o.							
Naziv pozicije	2017.	2018.	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.
<b>AKTIVA</b>							
<b>DUGOTRAJNA IMOVINA</b>	<b>8.228.587,17</b>	<b>9.608.071,54</b>	<b>9.090.379,06</b>	<b>9.803.965,36</b>	<b>9.552.651,14</b>	<b>8.984.025,77</b>	<b>9.814.867,33</b>
Nematerijalna imovina	17.307,32	26.903,84	613,18	15.411,77	1.306,52	0,02	171.904,40
Materijalna imovina	8.207.897,80	9.577.659,04	9.087.237,51	9.786.132,72	9.523.590,42	8.958.319,99	9.615.893,50
Dugotrajna financijska imovina	3.382,04	3.272,68	2.322,25	2.364,06	2.071,27	22,70	1.327,23
Potraživanja	0,00	235,98	206,12	56,81	25.682,93	25.683,06	25.742,20
<b>KRAKOTRAJNA IMOVINA</b>	<b>5.190.478,73</b>	<b>6.371.665,80</b>	<b>5.675.972,39</b>	<b>8.778.905,57</b>	<b>7.270.462,14</b>	<b>9.221.240,96</b>	<b>11.944.782,99</b>
Zalihe	1.550.755,19	1.942.035,70	2.056.753,87	2.366.307,65	2.067.178,58	2.387.294,05	2.512.001,17
Potraživanja	2.196.170,28	3.616.359,94	2.688.481,52	4.393.381,11	3.378.532,35	3.565.424,12	4.194.413,03
Kratkotrajna financijska imovina	364.394,85	186.525,58	37.753,27	28.121,31	85.910,15	289.227,95	66.697,07
Novac u banci i blagajni	1.079.158,40	626.744,57	834.743,65	1.991.095,49	1.738.841,06	2.979.294,84	5.171.671,72
<b>PLAĆENI TROŠKOVI I OBRAČUNATI PRIHODI</b>	<b>19.838,21</b>	<b>33.004,84</b>	<b>58.240,10</b>	<b>48.522,00</b>	<b>49.113,68</b>	<b>58.019,24</b>	<b>54.286,93</b>
<b>UKUPNA AKTIVA</b>	<b>13.438.904,11</b>	<b>16.012.742,19</b>	<b>14.824.591,55</b>	<b>18.631.392,93</b>	<b>16.872.226,96</b>	<b>18.263.285,97</b>	<b>21.813.937,25</b>
Izvanbilančni zapisi							
<b>PASIVA</b>							
<b>KAPITAL I REZERVE</b>	<b>6.904.437,99</b>	<b>6.550.032,52</b>	<b>7.632.079,50</b>	<b>8.123.727,12</b>	<b>8.103.626,78</b>	<b>8.495.492,73</b>	<b>10.517.668,95</b>
Upisani kapital	2.191.293,38	2.191.293,38	2.191.293,38	2.191.293,38	2.191.293,38	2.191.293,38	2.191.293,38
Revalorizacijske rezerve	1.745.945,32	1.745.945,32	1.745.945,32	1.745.945,32	1.745.945,32	1.576.614,24	1.397.808,98
Zadržana dobit	1.527.788,17	1.475.372,49	2.459.899,26	2.373.111,69	3.048.318,27	3.100.777,62	4.971.256,77
Dobit tekuće godine	1.439.411,11	1.137.421,33	1.234.941,54	1.813.376,73	1.118.069,81	1.626.807,49	1.957.309,82
<b>REZARVIRANJA</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>150.000,00</b>
Rezerviranja za započete sudske sporove	0	0	0	0	0	0	150.000,00
<b>DUGOROČNE OBVEZE</b>	<b>4.534.395,65</b>	<b>5.234.047,65</b>	<b>3.420.070,21</b>	<b>6.404.043,80</b>	<b>3.891.879,35</b>	<b>4.075.865,02</b>	<b>5.407.770,40</b>
Obveze za zajmove, depozite i slično	0	0	0	0	0	0	611.600,28
Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama	4.162.693,08	4.862.345,08	3.048.367,64	6.032.341,23	3.520.176,79	3.741.332,67	4.489.334,00
Odgodena porezna obveza	371.702,57	371.702,57	371.702,57	371.702,57	371.702,57	334.532,35	306.836,12
<b>KRAKOROČNE OBVEZE</b>	<b>1.731.096,82</b>	<b>2.731.407,13</b>	<b>2.851.687,17</b>	<b>2.981.723,80</b>	<b>3.114.136,17</b>	<b>4.179.956,33</b>	<b>4.213.302,24</b>
Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama	848.704,76	1.586.380,52	1.841.611,39	1.042.496,78	994.633,62	980.671,31	2.162.981,90
Obveze za predujmove	199,48	3,32	967,15	668,39	4.278,59	11.150,71	9.471,57
Obveze prema dobavljačima	719.061,38	1.007.667,66	846.905,70	1.710.830,98	1.516.990,11	1.918.451,26	1.603.818,56
Obveze prema zaposlenima	81.524,99	81.035,11	90.720,29	101.658,64	109.966,16	120.343,35	148.703,34
Obveze za porez i doprinose	47.099,08	44.191,65	61.339,84	115.058,07	130.335,26	275.108,90	268.364,00
Ostale kratkoročne obveze	34.507,13	12.128,87	10.142,81	11.010,95	16.302,61	240.775,23	19.962,87
Obveze za zajmove, depozite i slično	0,00	0,00	0,00	0,00	341.629,84	633.455,57	0,00
<b>ODGOĐENO PLAĆANJE TROŠKOVA I PRIHOD BUDUĆEG RAZDOBLJA</b>	<b>268.973,65</b>	<b>1.497.254,76</b>	<b>862.514,57</b>	<b>1.121.898,20</b>	<b>1.762.584,64</b>	<b>1.511.971,86</b>	<b>1.525.195,66</b>
<b>UKUPNA PASIVA</b>	<b>13.438.904,11</b>	<b>16.012.742,05</b>	<b>14.766.351,45</b>	<b>18.631.392,93</b>	<b>16.872.226,96</b>	<b>18.263.285,95</b>	<b>21.813.937,25</b>
Izvanbilančni zapisi							

Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Što se tiče bilance koja je iznad prikazana u *tablici 1* možemo vidjeti kako generalno poduzeće dobro posluje kroz promatranih sedam godina, također se vidi kako tijekom razdoblja COVID-a 19 firma nije imala nekih velikih poteškoća te kako je nakon pandemije nastavila dobro poslovati.

### 5.1.1 Vertikalna analiza bilance

Sada će *tablicom 2*, *grafikonom 1 i 2* biti prikazana vertikalna analiza bilance poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine u tisućama eura.

**Tablica 2:** Vertikalna analiza bilance poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. u eurima.

Vertikalna analiza poduzeća Kanaan d.o.o.							
Naziv pozicije	2017.	2018.	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.
<b>AKTIVA</b>							
<b>DUGOTRAJNA IMOVINA</b>	<b>61,23%</b>	<b>60,00%</b>	<b>61,32%</b>	<b>52,62%</b>	<b>56,62%</b>	<b>49,19%</b>	<b>44,99%</b>
Nematerijalna imovina	0,13%	0,17%	0,00%	0,08%	0,01%	0,00%	0,79%
Materijalna imovina	61,08%	59,81%	61,30%	52,52%	56,45%	49,05%	44,08%
Dugotrajna financijska imovina	0,03%	0,02%	0,02%	0,01%	0,01%	0,00%	0,01%
Potraživanja	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,15%	0,14%	0,12%
<b>KRAKOTRAJNA IMOVINA</b>	<b>38,62%</b>	<b>39,79%</b>	<b>38,29%</b>	<b>47,12%</b>	<b>43,09%</b>	<b>50,49%</b>	<b>54,76%</b>
Zalihe	11,54%	12,13%	13,87%	12,70%	12,25%	13,07%	11,52%
Potraživanja	16,34%	22,58%	18,14%	23,58%	20,02%	19,52%	19,23%
Kratkotrajna financijska imovina	2,71%	1,16%	0,25%	0,15%	0,51%	1,58%	0,31%
Novac u banci i blagajni	8,03%	3,91%	5,63%	10,69%	10,31%	16,31%	23,71%
<b>PLAĆENI TROŠKOVI I OBRAČUNATI PRIHODI</b>	<b>0,15%</b>	<b>0,21%</b>	<b>0,39%</b>	<b>0,26%</b>	<b>0,29%</b>	<b>0,32%</b>	<b>0,25%</b>
<b>UKUPNA AKTIVA</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>
Izvanbilančni zapisi							
<b>PASIVA</b>							
<b>KAPITAL I REZERVE</b>	<b>51,38%</b>	<b>40,91%</b>	<b>51,69%</b>	<b>43,60%</b>	<b>48,03%</b>	<b>46,52%</b>	<b>48,22%</b>
Upisani kapital	16,31%	13,68%	14,84%	11,76%	12,99%	12,00%	10,05%
Revalorizacijske rezerve	12,99%	10,90%	11,82%	9,37%	10,35%	8,63%	6,41%
Zadržana dobit	11,37%	9,21%	16,66%	12,74%	18,07%	16,98%	22,79%
Dobit tekuće godine	10,71%	7,10%	8,36%	9,73%	6,63%	8,91%	8,97%
<b>REZARVIRANJA</b>	<b>0,00%</b>	<b>0,00%</b>	<b>0,00%</b>	<b>0,00%</b>	<b>0,00%</b>	<b>0,00%</b>	<b>0,69%</b>
Rezerviranja za započete sudske sporove	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,69%
<b>DUGOROČNE OBVEZE</b>	<b>33,74%</b>	<b>32,69%</b>	<b>23,16%</b>	<b>34,37%</b>	<b>23,07%</b>	<b>22,32%</b>	<b>24,79%</b>
Obveze za zajmove, depozite i slično	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	2,80%
Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama	30,97%	30,37%	20,64%	32,38%	20,86%	20,49%	20,58%
Odgodjena porezna obveza	2,77%	2,32%	2,52%	2,00%	2,20%	1,83%	1,41%
<b>KRAKOROČNE OBVEZE</b>	<b>12,88%</b>	<b>17,06%</b>	<b>19,31%</b>	<b>16,00%</b>	<b>18,46%</b>	<b>22,89%</b>	<b>19,31%</b>
Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama	6,32%	9,91%	12,47%	5,60%	5,90%	5,37%	9,92%
Obveze za predujmove	0,00%	0,00%	0,01%	0,00%	0,03%	0,06%	0,04%
Obveze prema dobavljačima	5,35%	6,29%	5,74%	9,18%	8,99%	10,50%	7,35%
Obveze prema zaposlenima	0,61%	0,51%	0,61%	0,55%	0,65%	0,66%	0,68%
Obveze za porez i doprinose	0,35%	0,28%	0,42%	0,62%	0,77%	1,51%	1,23%
Ostale kratkoročne obveze	0,26%	0,08%	0,07%	0,06%	0,10%	1,32%	0,09%
Obveze za zajmove, depozite i slično	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	2,02%	3,47%	0,00%
<b>ODGOĐENO PLAĆANJE TROŠKOVA I PRIHOD BUDUĆEG RAZDOBLJA</b>	<b>2,00%</b>	<b>9,35%</b>	<b>5,84%</b>	<b>6,02%</b>	<b>10,45%</b>	<b>8,28%</b>	<b>6,99%</b>
<b>UKUPNA PASIVA</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>
Izvanbilančni zapisi							

Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

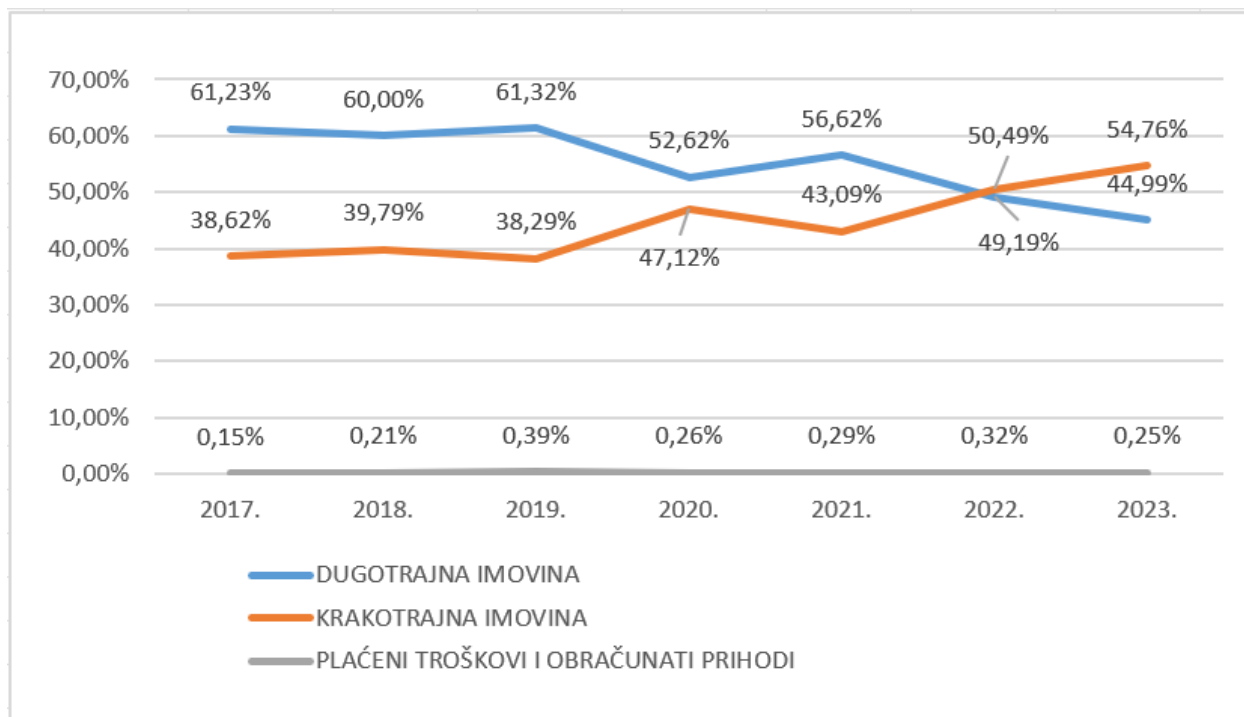
U *tablici 2* vidljivo je kako je kod aktive, točnije ukupne imovine, najveći dio sadržan u dugotrajnoj imovini, u 2017. godini sa 61,23%, u 2018. godini sa 60,00%, u 2019. godini sa 61,32%, u 2020. godini sa 52,62%, u 2021. godini sa 56,62% i u 2022. godini pada ispod 50% odnosno iznosi 49,19%. Zadnje promatrane godine odnosno 2023. godine 44,99%. S obzirom na pad udjela dugotrajne imovine, povećava se udjel kratkotrajne imovine koja je u 2017. godini imala udjel od 38,62%, u 2022. godini udjel od 50,49% i zadnje promatrane 2023. godine se udjel kratkotrajne

imovine povećao na čak 54,76%. Razlozi tome rastu odnosno padu mogu biti bilo koji i o njima se samo može nagađati. Uz materijalnu imovinu koja čini skoro 100% dugotrajne imovine, puno manji dio udjela ima nematerijalna imovina i to 0,13% u 2017., a u posljednje promatranoj godini se udio nešto povećao na 0,79%. Kroz promatranih 7 godina je vidljivo kako udio nematerijalne imovine niti jedne godine nije prešao preko 1%. Što se tiče dugotrajne financijske imovine iznosilo je 0,03% za 2017. godinu, dok je zadnje 2023. godine 0,01%. Što se tiče kratkotrajne imovine može se uočiti kako potraživanja zauzimaju najveći dio u ukupnoj imovini od 16,34% u 2017. godini, te 19,23% u 2023. godini. Potraživanja su se u promatranom razdoblju kretala oko 20% uz neke manje oscilacije. Jednu od važnijih ulogu u kratkotrajnoj imovini imaju i zalihe tako je vidljivo da su iznosile 11,54% 2017. godine, a zadnje promatrane godine su imale udio od 11,52%. Iz tablice je vidljivo kako samo 2019. godine zalihe po svom udjelu odskaču na 13,87% i to je godina sa najvećom promjenom zaliha u promatranom razdoblju. Novac u banci i blagajni bilježi značajan porast kroz promatrao razdoblje pa je tako prve promatrane godine iznosio 8,03%, do 2023. godine se udio povećao na 23,71% što je ujedno bio i najveći porast u promatranom razdoblju. Najmanji udio u kratkotrajnoj imovini imaju kratkotrajna financijska imovina koja je iznosila 2,71% u 2017. godini, a 2023. godine je udio kratkotrajne financijske imovine pao na 0,31%.

U sastavu ukupne pasive, kapital i rezerve čine veliki dio cjelokupne pasive i to s 51,38% u 2017. godini, dok je zadnje 2023. godine udio iznosio 48,22%. Dugoročne obveze su 2017. godine imale udio od 33,74%, a 2023. godine su iznosile 24,79%. Što se tiče kratkoročnih obveza one su 2017. godine iznosile 12,88%, dok su se do 2023. povećale na 19,31%. Najveći skok u promatranom razdoblju dogodio se 2022. godine kada je udio kratkoročnih obveza dosegao 22,89%. Gledajući 2017. godinu, što se tiče djela ukupne pasive 2% udjela čine odgođeni plaćeni troškovi i prihodi budućeg razdoblja, oni su 2023. dosegli udio od 6,99%. Najveći udio je zabilježen 2021. godine sa 10,45%. Kod djela kapitala i rezerve, najveći dio ukupne pasive zauzima stavka zadržane dobiti i to u udjelima od 11,37% u 2017. godini te u zadnjoj promatranoj 2023. godini je udio bio 22,79% kada je i zabilježen najveći skok zadržane dobiti u promatranom razdoblju. Upisani kapital je mijenjao svoj udjel s obzirom da je došlo do promjene zadržane dobiti pa je tako upisani kapital 2017. godine iznosio 16,31%, dok 2023. godine je iznosio 10,05%. Također se i udjel dobiti tekuće

godine mijenjala kroz godine pa tako imamo da je 2017. godine dobit zauzimala 10,71%, a 2023. godine 8,97%. Unutar stavke kratkotrajne imovine, oscilacije koje su primjetno najveće, a koje se događaju u razdoblju od 2017. do 2023. godine unutar obveza prema bankama i drugim financijskim institucijama. Udjel ukupne pasive u 2017. godine čini 6,32%, a u 2023. godini 9,92%. Također se primjećuju manje oscilacije kod obveza prema dobavljačima gdje je 2017. godine udio bio 5,35% i u 2023. godini je udio iznosio 7,35%, najveća promjena se dogodila se dogodila 2022. godine kada je udio skočio na 10,50%. U svojstvu kratkotrajne imovine također je važno napomenuti stavku obveza za poreze i doprinose koje u promatranih sedam godina imaju nešto manje oscilacije. Obveze za poreze i doprinose imaju udio od 0.35% u 2017. godini, 0.28% te 1,23% udjela u 2023. godini.

**Grafikon 1:** Vertikalna analiza aktive za razdoblje od 2017. do 2023. godine

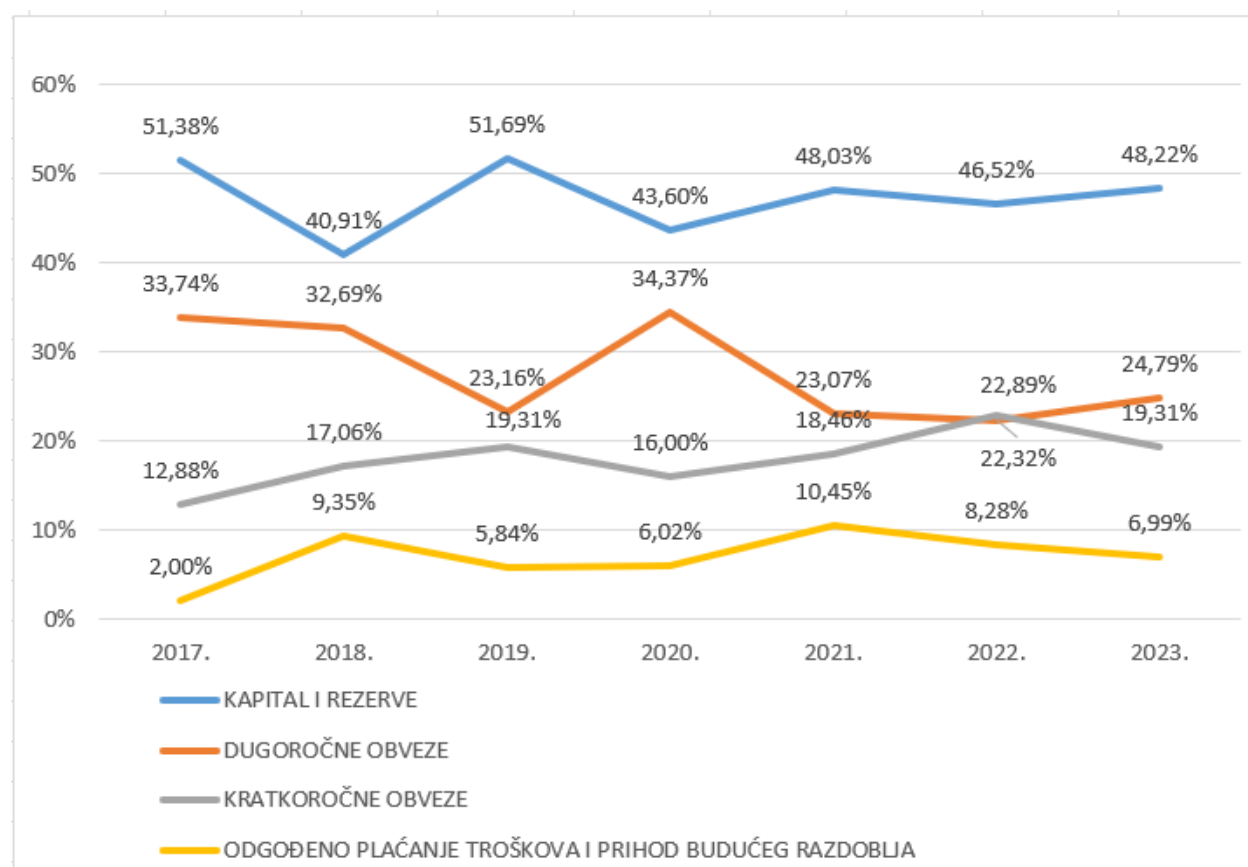


Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Na *grafikonu 1* se lakše može vizualizirati kretanje dugotrajne imovine, kratkotrajne imovine i stavka plaćeni troškovi i obračunati prihodi. Vidljivo je kako je 2020. godine došlo do pada sa

61,56% koliko je iznosila 2019. godine na 52,62% dugotrajne imovina. Promatrajući kratkotrajnu imovinu ona je 2019. godine iznosila 38,44% i porasla na 47,12% 2020. godine. Uzrok ovim promjenama je pretpostavlja se pandemija COVID-19 virusa. Ono što je još zanimljivo na ovome grafu je to da 2022. godine udjel dugotrajne imovine pada ispod udjela kratkotrajne imovine, odnosno udjel kratkotrajne imovine sa 50,49% raste iznad udjela dugotrajne imovine koja ima udjel 49,19%. Zadnje promatrane 2023. godine se nastavlja taj trend te udjel dugotrajne imovine pada na 44,99%, a udjel kratkotrajne imovine raste na 54,76%, što čini ne tako malu razliku od skoro 10%.

**Grafikon 2:** Vertikalna analiza pasive poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine



Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

U gore navedenom tekstu je već sve prokomentirano no valja opet naglasiti kako kao što se vidi na *grafikonu 2*, kapital i rezerve zauzimaju veći dio pasive. Postoji dosta oscilacija na grafu no vidimo taj nekakav trend rasta kod kratkoročnih obveza koje 2022. godine sa udjelom 22,89%

prelazne udio dugoročnih obveza čiji je udio 22,32%. No već 2023. godine se odbija i započinje trend pada.

### 5.1.2 Horizontalna analiza bilance

U *tablici 3* prikazana je horizontalna analiza bilance poduzeća Kanaan d.o.o. u razdoblju od 2018. do 2023. godine u tisućama eura. Također *grafikon 3* i *4* prikazuju detaljniju horizontalnu analizu. Godina 2017. nije prikazana jer nisu uneseni podaci od prethodne 2016. godine što znači da su i na grafikonima prikazani podaci od 2018. do 2023. godine. Valja naglasiti kako je 2017. godina gledana kao bazna godina.

**Tablica 3:** Horizontalna analiza bilance poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2018. do 2023. godine u eurima

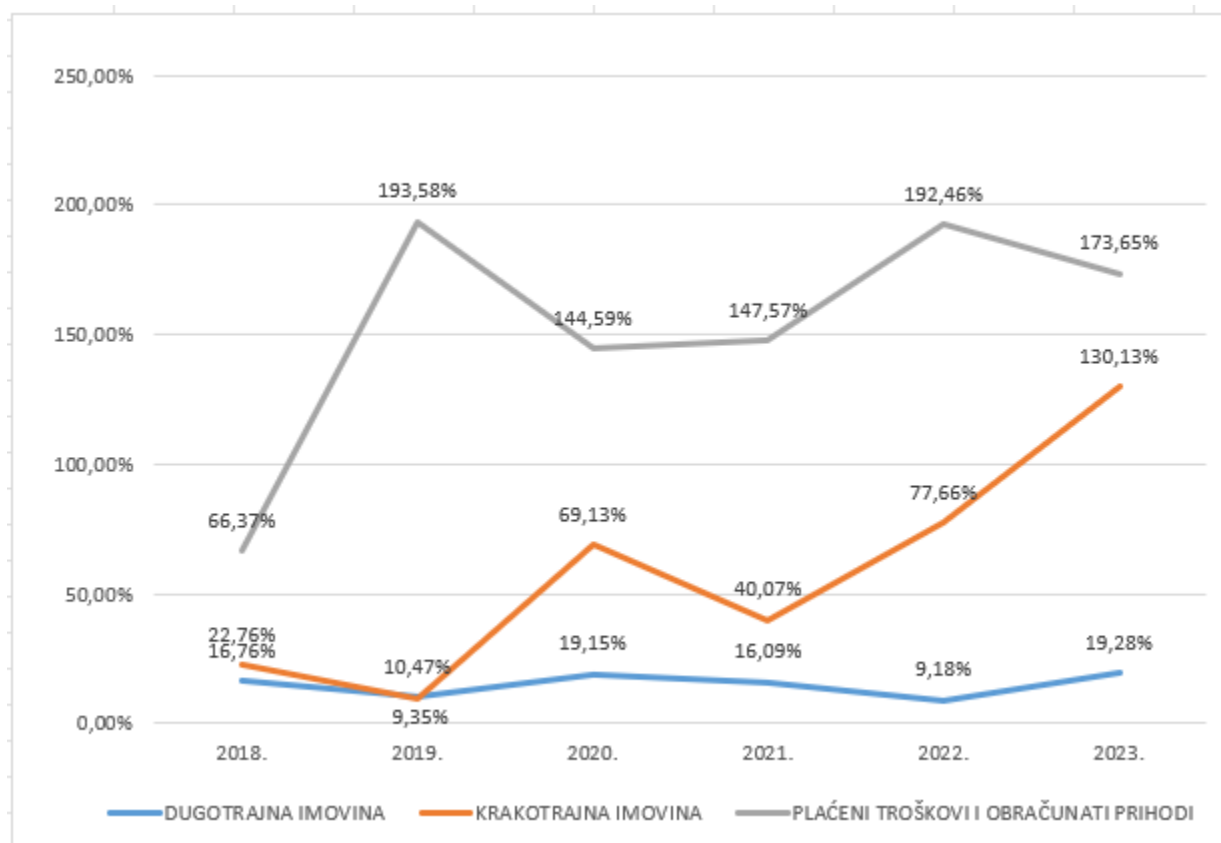
Horizontalna analiza poduzeća Kanaan d.o.o.						
Naziv pozicije	2018.	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.
<b>AKTIVA</b>						
<b>DUGOTRAJNA IMOVINA</b>	<b>16,76%</b>	<b>10,47%</b>	<b>19,15%</b>	<b>16,09%</b>	<b>9,18%</b>	<b>19,28%</b>
Nematerijalna imovina	55,45%	-96,46%	-10,95%	-92,45%	-100,00%	893,25%
Materijalna imovina	16,69%	10,71%	19,23%	16,03%	9,14%	17,15%
Dugotrajna financijska imovina	-3,23%	-31,34%	-30,10%	-38,76%	-99,33%	-60,76%
Potraživanja	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
<b>KRAKOTRAJNA IMOVINA</b>	<b>22,76%</b>	<b>9,35%</b>	<b>69,13%</b>	<b>40,07%</b>	<b>77,66%</b>	<b>130,13%</b>
Zalihe	25,23%	32,63%	52,59%	33,30%	53,94%	61,99%
Potraživanja	64,67%	22,42%	100,05%	53,84%	62,35%	90,99%
Kratkotrajna financijska imovina	-48,81%	-89,64%	-92,28%	-76,42%	-20,63%	-81,70%
Novac u banci i blagajni	-41,92%	-22,65%	84,50%	61,13%	176,08%	379,23%
<b>PLAĆENI TROŠKOVI I OBRAČUNATI PRIHODI</b>	<b>66,37%</b>	<b>193,58%</b>	<b>144,59%</b>	<b>147,57%</b>	<b>192,46%</b>	<b>173,65%</b>
<b>UKUPNA AKTIVA</b>	<b>19,15%</b>	<b>10,31%</b>	<b>38,64%</b>	<b>25,55%</b>	<b>35,90%</b>	<b>62,32%</b>
Izvanbilančni zapisi						
<b>PASIVA</b>						
<b>KAPITAL I REZERVE</b>	<b>-5,13%</b>	<b>10,54%</b>	<b>17,66%</b>	<b>17,37%</b>	<b>23,04%</b>	<b>52,33%</b>
Upisani kapital	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
Revalorizacijske rezerve	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	-9,70%	-19,94%
Zadržana dobit	-3,43%	61,01%	55,33%	99,52%	102,96%	225,39%
Dobit tekuće godine	-20,98%	-14,21%	25,98%	-22,32%	13,02%	35,98%
<b>REZARVIRANJA</b>	<b>0,00%</b>	<b>0,00%</b>	<b>0,00%</b>	<b>0,00%</b>	<b>0,00%</b>	<b>0,00%</b>
Rezerviranja za započete sudske sporove	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
<b>DUGOROČNE OBVEZE</b>	<b>15,43%</b>	<b>-24,57%</b>	<b>41,23%</b>	<b>-14,17%</b>	<b>-10,11%</b>	<b>19,26%</b>
Obveze za zajmove, depozite i slično	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama	16,81%	-26,77%	44,91%	-15,44%	-10,12%	7,85%
Odgodena porezna obveza	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	-10,00%	-17,45%
<b>KRAKOROČNE OBVEZE</b>	<b>57,78%</b>	<b>64,73%</b>	<b>72,24%</b>	<b>79,89%</b>	<b>141,46%</b>	<b>143,39%</b>
Obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama	86,92%	116,99%	22,83%	17,19%	15,55%	154,86%
Obveze za predujmove	-98,34%	384,83%	235,06%	2044,84%	5489,82%	4648,07%
Obveze prema dobavljačima	40,14%	17,78%	137,93%	110,97%	166,80%	123,04%
Obveze prema zaposlenima	-0,60%	11,28%	24,70%	34,89%	47,62%	82,40%
Obveze za porez i doprinose	-6,17%	30,24%	144,29%	176,73%	484,11%	469,79%
Ostale kratkoročne obveze	-64,85%	-70,61%	-68,09%	-52,76%	597,75%	-42,15%
Obveze za zajmove, depozite i slično	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
<b>ODGOĐENO PLAĆANJE TROŠKOVA I PRIHOD BUDUĆEG RAZDOBLJA</b>	<b>456,65%</b>	<b>220,67%</b>	<b>317,10%</b>	<b>555,30%</b>	<b>462,13%</b>	<b>467,04%</b>
<b>UKUPNA PASIVA</b>	<b>19,15%</b>	<b>9,88%</b>	<b>38,64%</b>	<b>25,55%</b>	<b>35,90%</b>	<b>62,32%</b>
Izvanbilančni zapisi						

Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Za promatrano poduzeće Kanaan d.o.o. 2017. godine je vrijednost ukupne imovine iznosila 13.438.904,11 EUR. Od tog iznosa, dugotrajna imovina iznosi 8.228.587,17 EUR, no kada se

uspoređi vrijednost kratkotrajne i dugotrajne imovine vidi se da je kratkotrajna nešto manja u odnosu na dugotrajnu imovinu, a ona iznosi 5.190.478,73 EUR. Promatra li se horizontalna analiza bilance, može se primijetiti kako se u 2018. godini dugotrajna imovina povećala na 9.608.071,54 EUR u odnosu na 2017. godinu, dok se zadnje promatrane 2023. godine vidi kako se vrijednost dugotrajne imovine povećala na 9.814.867,33 EUR u uspoređbi sa bazom 2017. godinom.

Grafikon 3: Horizontalna analiza aktive poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2018. do 2023. godine



Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Promatrajući *grafikon 3* lakše je vidjeti promjene kod promatranih čimbenika. Pa tako iz gore predloženog grafikona vidljivo je kako je 2018. godine dugotrajna imovina porasla za 16,76% u odnosu na baznu 2017. godinu, a 2023. godine se bilježi 19,28% u odnosu na baznu 2017. godinu. To je ujedno bio i najznačajniji rast dugotrajne imovine nakon pandemije COVID-19. Znamo kako materijalna imovina zauzima najveći dio dugotrajne imovine, a u to se ubrajaju zemljišta, građevinski objekti, alati, pogonski inventar, postrojenje i oprema, koja je 2018. porasla za čak 16,69% u odnosu na 2017. godinu, dok je 2023. godine zabilježen rast od 17,15%. Na grafikonu je vidljivo kako se najveći rast dogodio 2020. godine, a bio je rast od 19,15%. To je bio rast pred

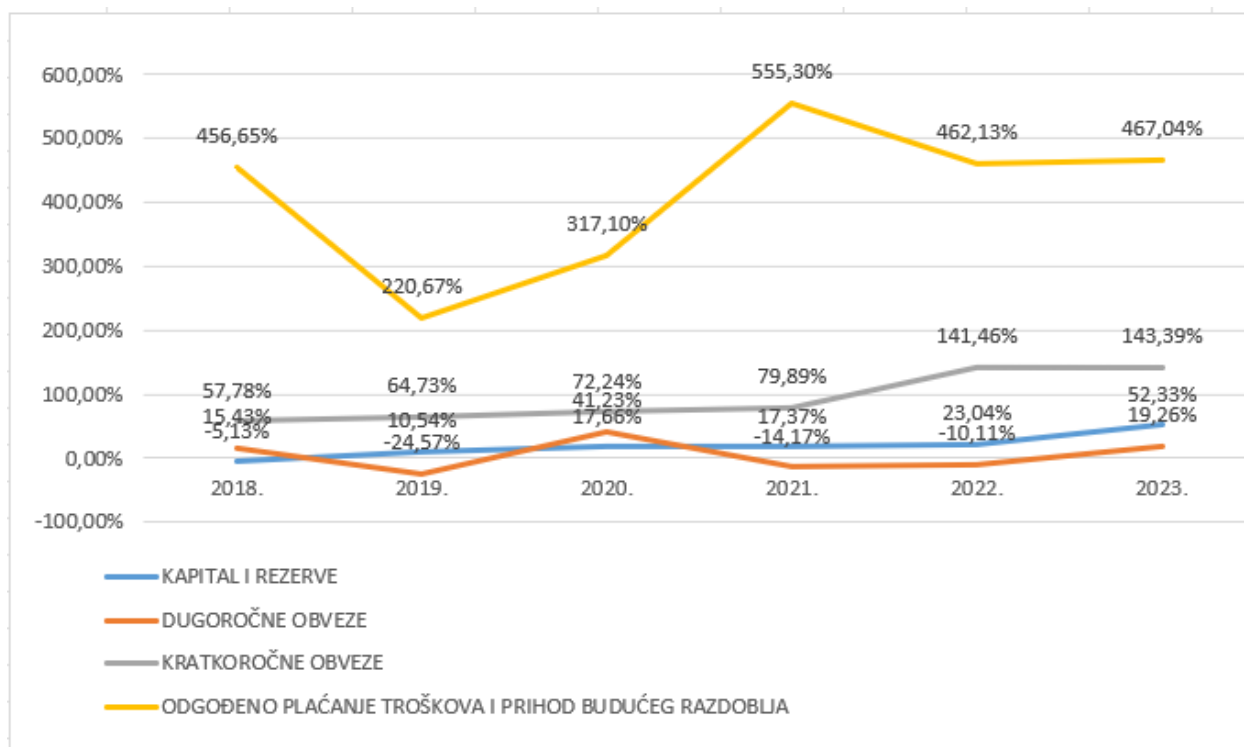
pandemiju pa ne čudi kako je u narednom razdoblju zabilježen ublaženi padajući trend. Pored materijalne imovine dogodile su se velike oscilacije kod nematerijalne imovine koja se u 2018. godini povećala za 55,45%, no 2022. godine pada za 100% odnosno udio nematerijalne imovine je jednak nuli. 2023. godine materijalna imovina raste za vrtoglavih 893,25% u odnosu na 2017. godinu. Promatrajući tablicu vidi se kako financijska imovina ima neke povezanosti sa nematerijalnom imovinom te su sličnih oscilacija odnosno što se bližimo 2022. godini to je i financijska imovina bliža nuli, stoga nije za čuditi se ako nadolazeće godine nastave pratiti trend nematerijalne imovine. Financijska imovina je zadnje promatrane godine imala pad od čak 99,33% u odnosu na 2017. godinu. Iz priloženih podataka se da zaključiti kako poduzeće nije ulagano u nematerijalnu imovinu nego se većinom bazira na materijalnu imovinu.

Uz dugotrajnu imovinu i njene promjene, ukupna kratkotrajna imovina se povećala za 22,76% 2018. godine u odnosu na 2017. godinu. Nadalje 2020. godine je zabilježeno povećanje od čak 69,13% što nam ukazuje da je poduzeće više ulagalo u kratkotrajnu imovinu tokom pandemije COVID-19 što ima smisla. 2023. godine se bilježi rast od 130,13% u usporedbi sa 2017. godinom, te da se primijetiti kako je u promatranih šest godina kratkotrajna imovina više nego udvostručila. Što se tiče zaliha poduzeća one imaju 2018. godine porast za 25,23% u odnosu na 2017. godinu. Nadalje imamo redom porast zaliha 2019. godine za 32,63% pa 52,59% za 2020. godinu sve to u usporedbi sa baznom 2017. godinom. 2021. godine porast od 33,30% u usporedbi sa 2017. godinu, nakon pandemije COVID-19 može se primijetiti da su zalihe malo stagnerale u odnosu na prethodnu godinu. Rast od 61,99% za 2023. godinu gledajući baznu 2017. godinu, te se vidi kako se trend rasta zaliha nastavlja. Ako se promatraju potraživanja primjećuje se kako dolazi do dosta velikih oscilacija svake naredne godine pa tako 2018. godine su potraživanja porasla za 64,67% u odnosu na 2017. godinu. Dok je zadnje promatrane 2023. godina zabilježen rast od 90,99% u odnosu na baznu 2017. godinu. Što se tiče kratkotrajne financijske imovine ona kroz svih šest promatranih godina bilježi minus u odnosu na 2017. godinu. Pa tako imamo pad od 48,81% za 2018. godinu, najveći pad od 92,28% za 2020. godinu i pad od 81,70% za zadnju promatranu 2023. godinu u usporedbi sa baznom 2017. godinom. Pored stavke kratkotrajne financijske imovine ulazi i stavka novaca u banci i blagajni koja je 2018. godine imala pad za 41,92% i posljednji rast od čak 379,23% za 2023. godinu u usporedbi sa baznom godinom. Iz promatranih podataka se



primjećuje kako su najveću ulogu u porastu kratkotrajne imovine imala potraživanja i novac u banci i blagajni. Kod ukupne aktive se nalazi stavka plaćenih troškova i obračunatih prihoda koji su porasli za 66,37% u 2018. godini u usporedbi sa 2017. godinom i za zadnju promatranu godinu rast od 173,65% i po tome se zaključuje da se broj skoro pa utrostručio u usporedbi sa baznom godinom. Ako se unutar bilance promatra ukupnu imovinu poduzeća Kanaan d.o.o. može se primijetiti da je ukupna imovina oscilirala iz godine u godinu, 2018. godine bilježi rast od 19,15% u odnosu na 2017. godinu, dok za 2023. godinu bilježi rast od čak 62,32% u usporedbi sa 2017. godinom. Iz analiziranih podataka se zaključuje kako poduzeće u globalu dobro posluje i kako joj imovina raste.

**Grafikon 4:** Horizontalna analiza pasive poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2018. do 2023. godine



Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Ovaj dio rada bit će fokusiran na pasivu koja je kako se može i vidjeti poštivala zakon bilančne ravnoteže, te su se pratili porasti ukupne pasive i ukupne aktive. Ukupna pasiva u 2018. godini iznosila je 13.438.904,11 EUR, kapital i rezerve imaju većinski udio u ukupnoj pasivi, a iznose 6.904.437,99 EUR, dugoročne obveze iznose 4.534.395,65 EUR dok kratkoročne obveze iznose 1.731.096,82 EUR. Promatrajući horizontalnu analizu, može se primijetiti da su se kapital i rezerve

smanjile za 5,13% u 2018. godini u odnosu na 2017. godinu, rastući trend se kroz promatrane godine nastavio kako bi zadnje promatrane 2023. godine bio zabilježen porast od 52,33% u odnosu na baznu 2017. godinu. Što se tiče upisanog kapitala on je iznosio 2.191.293,38 EUR kroz cijelo promatrano razdoblje od 2017. do 2023. godine. Zadržana dobit je dio neto dobiti poduzeća koja se ne isplaćuje dioničarima kao dividenda, već se zadržava unutar poduzeća kako bi se koristila za buduće poslovne potrebe, poput reinvesticija, otplate dugova ili financiranja operativnih aktivnosti. Primjećuje se kako je imala veće oscilacije u kapitalu i rezervama, a 2018. godine se smanjila za 3,43% u odnosu na 2017. godinu, dok se 2023. godine utrostručila odnosno zabilježen je porast od 225,39% u odnosu na baznu 2017. godinu. Dobit tekuće godine je imala nešto veće oscilacije. 2018. godine se smanjila za 20,98% u odnosu na 2017. godinu, još jedno manje smanjenje od 14,21% u 2019. godini u odnosu na 2017. godinu, dok je zadnje 2023. godine zabilježen rast od 35,98% u odnosu na baznu 2017. godinu. Vidi se kako u sustavu bilance ima dosta dugoročnih obveza što nam pokazuje da promatrani poduzeće ne može uspješno poslovati samo iz zadržane dobiti. Pa su tako 2018. godine dugoročne obveze povećane za 15,42% u odnosu na 2017. godinu, 2023. godine su se dogodio rast za 19,26% u odnosu na baznu 2017. godinu. Najveći rast dogodio se 2020. godine kada su se dugoročne obveze povećale za čak 41,23% u odnosu na baznu godinu. Ako se promatra unutar dugoročnih obveza primjećuje se da većinu čine obveze prema bankama i drugim financijskim institucijama koje su se 2018. godine povećale za 16,81% u odnosu na 2017. godinu, a 2023. godine je zabilježen manji porast od 7,85% u odnosu na baznu 2017. godinu. Što se tiče odgođene porezne obveze ona svake godine iznosi 371.702,57 EUR, no zadnje dvije promatran godine se bilježi pad, pa je tako 2022. godine se taj iznos smanjio za točno 10,00%, a 2023. godine se smanjio za 17,45% u odnosu na baznu 2017. godinu. Promatrajući kratkoročne obveze u ukupnoj pasivi, može se vidjeti kako su 2018. godine porasle za 57,78% u odnosu na 2017. godinu. Trend rasta se nastavio kroz sve promatrane godine kako zadnje promatrana godina 2023. bilježi rast od 143,39% što nam ukazuje na to da su se zadnje promatrane godine kratkoročne obveze i više nego udvostručile. Nadalje se može vidjeti da su se veće oscilacije dogodile u djelu obveza prema dobavljačima unutar kratkoročnih obveza. Tako su u 2018. godini one porasle za 40,14%, a 2023. su porasle za 123,04% u odnosu na baznu 2017. godinu. Jedne od najvećih oscilacija kada govorimo u postocima zabilježene su kod obveza za predujmove pa su se tako 2018. godine obveze za predujmove smanjile za 98,34% u odnosu na 2017 godinu. Već naredne 2019. godine zabilježen je porast od 384,83%, 2020. godine porast od

235,06%, 2021. godine porast od 2044,84%, 2022. godine porast od 5489,82% i 2023. porast od 4648,07% i to sve u odnosu na baznu 2017. godinu. Obveze prema zaposlenima su se u 2018. godini smanjile za 0,60% s obzirom da 2017. godinu da bi se do 2023. godine povećale za 82,40% s obzirom na baznu 2017. godinu ove nam brojke pokazuju da je iz godine u godinu radilo sve više zaposlenika u promatranom poduzeću. Obveze za porez i doprinos bilježe pad u prvoj promatranoj godini, pa se tako može vidjeti 2018. godine pad od 6,17% u odnosu na 2017. godinu, da bi zadnje promatrane 2023. godine rast od 469,79% u odnosu na baznu 2017. godinu. Odgođeno plaćanje troškova i prihod budućeg razdoblja se 2018. godine povećao za 456,65% u odnosu na 2017. godinu. Dok je 2023. zabilježen porast od 467,04% i to u odnosu na baznu 2017. godinu.

## 5.2 Račun dobiti i gubitka

„Račun dobiti i gubitka je temeljni financijski izvještaj koji prikazuje prihode i rashode te njihovu razliku (dobit ili gubitak) u određenom obračunskom razdoblju.“ (Žager i dr. 2020:109). U nastavku će biti prikazana vertikalna i horizontalna analiza računa dobiti i gubitka tablicama i grafikona. Svi brojevi u tablici su prikazani u tisućama eura za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine.

**Tablica 4:** Račun dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine u eurima

Račun dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o.							
Naziv pozicije	2017.	2018.	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.
<b>POSLOVNI PRIHODI</b>	<b>13.990.333,93</b>	<b>15.421.230,07</b>	<b>17.768.269,83</b>	<b>20.355.203,93</b>	<b>22.614.176,79</b>	<b>26.618.355,56</b>	<b>30.739.164,86</b>
1. Prihodi od prodaje	13.804.646,63	14.808.257,22	16.994.381,31	19.016.732,63	21.482.115,20	25.189.364,13	29.034.152,09
2. Prihodi na temelju uporabe vlastitih proizvoda, robe i usluga	107.327,10	207.699,25	261.511,58	552.405,60	230.309,51	677.952,35	584.713,47
3. Ostali poslovni prihodi	278.360,21	405.273,61	512.376,93	786.065,70	901.752,07	751.039,09	1.120.299,30
<b>POSLOVNI RASHODI</b>	<b>12.247.116</b>	<b>14.053.191</b>	<b>16.301.262</b>	<b>18.181.612</b>	<b>21.160.791</b>	<b>24.513.082</b>	<b>28.195.425,48</b>
1. Promjene vrijednosti zaliha proizvodnje u tijeku i gotovih proizvoda	92.060,26	-70.839,47	12.904,51	21.643,77	-89.723,67	-35.993,89	-99.083,89
2. Materijalni troškovi	9.214.647,55	10.889.607,67	12.507.264,05	13.847.191,85	16.057.920,76	19.696.774,70	22.700.829,32
a) Troškovi sirovina i materijala	7.783.767,07	9.189.895,55	10.437.692,48	11.390.416,75	12.670.467,32	16.538.535,80	19.087.296,34
b) Troškovi prodane robe	593.762,03	735.776,76	912.328,75	822.194,31	1.315.478,13	795.750,75	910.362,09
c) Ostali vanjski troškovi	837.118,46	963.935,36	1.157.242,82	1.634.580,80	2.071.975,31	2.362.488,15	2.703.170,89
3. Troškovi osobija	1.199.323,11	1.319.814,85	1.434.552,26	1.497.959,12	1.614.002,12	1.795.560,82	2.269.115,98
a) Neto plaće i nadnice	767.164,24	840.982,55	907.139,16	950.714,18	1.032.853,41	1.137.358,29	1.416.329,33
b) Troškovi poreza i doprinosa iz plaća	255.364,39	284.291,72	322.676,75	334.541,91	350.030,92	402.921,23	530.550,35
c) Doprinosi na plaće	176.794,48	194.540,58	204.736,35	212.703,03	231.117,79	255.281,31	322.236,30
4. Amortizacija	990.991,04	1.327.757,25	1.819.995,35	2.017.482,65	2.532.681,40	2.286.397,64	2.214.981,32
5. Ostali troškovi	218.047,38	373.678,41	391.334,79	573.479,99	551.724,07	562.082,29	668.574,57
6. Vrijednosna usklađenja	7.290,60	3.920,90	2.654,46	13.021,17	127.466,19	137.714,12	159.299,38
a) Kratkotrajne imovine osim financijske imovine	7.290,60	3.920,90	2.654,46	13.021,17	127.466,19	137.714,12	159.299,38
7. Rezerviranja	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	150.000,00
a) Rezerviranja za započete sudske sporove	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	150.000,00
8. Ostali poslovni rashodi	524.756,39	209.251,31	132.556,64	210.833,37	366.720,29	70.546,82	131.708,80
<b>FINANCIJSKI PRIHODI</b>	<b>64.508,46</b>	<b>87.626,39</b>	<b>45.871,39</b>	<b>59.481,58</b>	<b>33.976,51</b>	<b>22.843,59</b>	<b>12.337,32</b>
1. Prihodi od ostalih dugotrajnih financijskih ulaganja i zajmova	0,00	0,00	1.201,67	1.260,87	1.130,00	0,00	1.282,56
2. Ostali prihodi s osnovne kamata	10.657,77	23.335,59	36.624,33	4.382,77	2.520,01	12.799,92	9.636,84
3. Tečajne razlike i ostali financijski prihodi	51.921,96	63.803,17	6.416,62	53.196,89	30.326,50	7.730,31	59,20
4. Nerealizirani dobiti (prihodi) od financijske imovine	0,00	0,00	278,72	41,81	0,00	0,00	1.304,47
5. Ostali financijski prihodi	1.928,73	487,62	1.350,06	599,24	0,00	2.313,36	54,25
<b>FINANCIJSKI RASHODI</b>	<b>222.768,07</b>	<b>196.530,76</b>	<b>145.807,15</b>	<b>224.065,17</b>	<b>122.575,75</b>	<b>92.313,49</b>	<b>105.972,64</b>
1. Rashodi s osnovne kamata i slični rashodi	165.819,23	158.517,88	124.698,39	119.292,59	118.603,76	74.129,14	83.409,36
2. Tečajne razlike i drugi rashodi	54.926,41	36.232,26	16.955,07	103.951,03	3.565,60	16.121,71	19.744,09
3. Nerealizirani gubici (rashodi) od financijske imovine	57,07	109,36	0,00	0,00	292,65	0,00	0,00
4. Vrijednosna usklađenja financijske imovine (neto)	0,00	0,00	3.540,51	0,00	0,00	0,00	0,00
5. Ostali financijski rashodi	1.965,36	1.671,25	613,18	821,55	113,74	2.062,65	2.819,19
<b>UKUPNI PRIHODI</b>	<b>14.054.842,39</b>	<b>15.508.856,46</b>	<b>17.814.141,22</b>	<b>20.414.685,51</b>	<b>22.648.153,29</b>	<b>26.641.199,15</b>	<b>30.751.502,18</b>
<b>UKUPNI RASHODI</b>	<b>12.469.884,40</b>	<b>14.249.721,68</b>	<b>16.447.069,21</b>	<b>18.405.677,09</b>	<b>21.283.366,91</b>	<b>24.605.395,98</b>	<b>28.301.398,12</b>
<b>DOBIT ILI GUBITAK PRIJE OPOREZIVANJA</b>	<b>1.584.957,99</b>	<b>1.259.134,78</b>	<b>1.367.072,00</b>	<b>2.009.008,43</b>	<b>1.364.786,38</b>	<b>2.035.803,17</b>	<b>2.450.104,06</b>
<b>POREZ NA DOBIT</b>	<b>145.546,88</b>	<b>121.713,45</b>	<b>132.130,47</b>	<b>195.631,69</b>	<b>246.716,57</b>	<b>408.995,69</b>	<b>492.794,24</b>
<b>NETO DOBIT</b>	<b>1.439.411,11</b>	<b>1.137.421,33</b>	<b>1.234.941,54</b>	<b>1.813.376,73</b>	<b>1.118.069,81</b>	<b>1.626.807,49</b>	<b>1.957.309,82</b>

Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Tablica 4 prikazuje samo račun dobiti i gubitka iz koje je kasnije izvedena vertikalna i horizontalna analiza računa dobiti i gubitka. Tako da će u nastavku biti prikazana tablica 5 koja prikazuje vertikalnu analizu računa dobiti i gubitka te grafikoni 5 i 6 koji detaljnije predočavaju vertikalnu analizu. Tablica 6 će prikazivati horizontalnu analizu računa dobiti i gubitka i grafikoni 7 i 8 detaljnije predočenje same tablice. Važno je napomenuti da su i te tablice izražene u tisućama eura.

## 5.2.1 Vertikalna analiza računa dobiti i gubitka

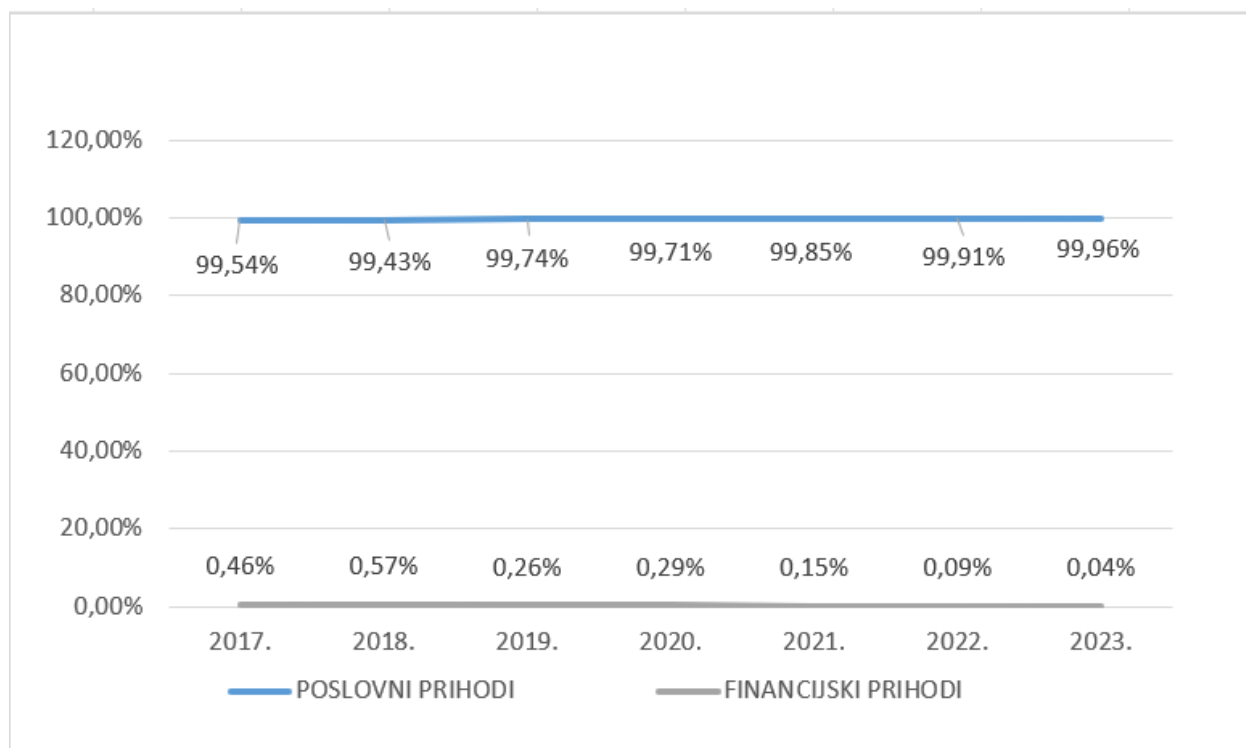
**Tablica 5:** Vertikalna analiza računa dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine u eurima

Vertikalna analiza računa dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o.							
Naziv pozicije	2017.	2018.	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.
<b>POSLOVNI PRIHODI</b>	<b>99,54%</b>	<b>99,43%</b>	<b>99,74%</b>	<b>99,71%</b>	<b>99,85%</b>	<b>99,91%</b>	<b>99,96%</b>
1. Prihodi od prodaje	96,80%	95,48%	95,40%	93,15%	94,85%	94,55%	94,42%
2. Prihodi na temelju uporabe vlastitih proizvoda, robe i usluga	0,76%	1,34%	1,47%	2,71%	1,02%	2,54%	1,90%
3. Ostali poslovni prihodi	1,98%	2,61%	2,88%	3,85%	3,98%	2,82%	3,64%
<b>POSLOVNI RASHODI</b>	<b>98,21%</b>	<b>98,62%</b>	<b>99,11%</b>	<b>98,78%</b>	<b>99,42%</b>	<b>99,62%</b>	<b>99,63%</b>
1. Promjene vrijednosti zaliha proizvodnje u tijeku i gotovih proizvoda	0,74%	-0,50%	0,08%	0,12%	-0,42%	-0,15%	-0,35%
2. Materijalni troškovi	73,90%	76,42%	76,05%	75,23%	75,45%	80,05%	80,21%
a) Troškovi sirovina i materijala	62,42%	64,49%	63,46%	61,89%	59,53%	67,22%	67,44%
b) Troškovi prodane robe	4,76%	5,16%	5,55%	4,47%	6,18%	3,23%	3,22%
c) Ostali vanjski troškovi	6,71%	6,76%	7,04%	8,88%	9,74%	9,60%	9,55%
3. Troškovi osoblja	9,62%	9,26%	8,72%	8,14%	7,58%	7,30%	8,02%
a) Neto plaće i nadnice	6,15%	5,90%	5,52%	5,17%	4,85%	4,62%	5,00%
b) Troškovi poreza i doprinosa iz plaća	2,05%	2,00%	1,96%	1,82%	1,64%	1,64%	1,87%
c) Doprinosi na plaće	1,42%	1,37%	1,24%	1,16%	1,09%	1,04%	1,14%
4. Amortizacija	7,95%	9,32%	11,07%	10,96%	11,90%	9,29%	7,83%
5. Ostali troškovi	1,75%	2,62%	2,38%	3,12%	2,59%	2,28%	2,36%
6. Vrijednosna usklađenja	0,06%	0,03%	0,02%	0,07%	0,60%	0,56%	0,56%
a) Kratkotrajne imovine osim financijske imovine	0,06%	0,03%	0,02%	0,07%	0,60%	0,56%	0,56%
7. Rezerviranja	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,53%
a) Rezerviranja za započete sudske sporove	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,53%
8. Ostali poslovni rashodi	4,21%	1,47%	0,81%	1,15%	1,72%	0,29%	0,47%
<b>FINANCIJSKI PRIHODI</b>	<b>1,58%</b>	<b>0,57%</b>	<b>0,26%</b>	<b>0,29%</b>	<b>0,15%</b>	<b>0,09%</b>	<b>0,04%</b>
1. Prihodi od ostalih dugotrajnih financijskih ulaganja i zajmova	1,18%	0,00%	0,01%	0,01%	0,00%	0,00%	0,00%
2. Ostali prihodi s osnove kamata	0,39%	0,15%	0,21%	0,02%	0,01%	0,05%	0,03%
3. Tečajne razlike i ostali financijski prihodi	0,00%	0,41%	0,04%	0,26%	0,13%	0,03%	0,00%
4. Nerealizirani dobiti (prihodi) od financijske imovine	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
5. Ostali financijski prihodi	0,01%	0,00%	0,01%	0,00%	0,00%	0,01%	0,00%
<b>FINANCIJSKI RASHODI</b>	<b>1,79%</b>	<b>1,38%</b>	<b>0,89%</b>	<b>1,22%</b>	<b>0,58%</b>	<b>0,38%</b>	<b>0,37%</b>
1. Rashodi s osnove kamata i slični rashodi	1,33%	1,11%	0,76%	0,65%	0,56%	0,30%	0,29%
2. Tečajne razlike i drugi rashodi	0,44%	0,25%	0,10%	0,56%	0,02%	0,07%	0,07%
3. Nerealizirani gubici (rashodi) od financijske imovine	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
4. Vrijednosna usklađenja financijske imovine (neto)	0,00%	0,00%	0,02%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
5. Ostali financijski rashodi	0,02%	0,01%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%	0,01%
<b>UKUPNI PRIHODI</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>
<b>UKUPNI RASHODI</b>	<b>88,72%</b>	<b>91,88%</b>	<b>92,33%</b>	<b>90,16%</b>	<b>93,97%</b>	<b>92,36%</b>	<b>92,03%</b>
<b>DOBIT ILI GUBITAK PRIJE OPOREZIVANJA</b>	<b>11,28%</b>	<b>8,12%</b>	<b>7,67%</b>	<b>9,84%</b>	<b>6,03%</b>	<b>7,64%</b>	<b>7,97%</b>
<b>POREZ NA DOBIT</b>	<b>1,04%</b>	<b>0,78%</b>	<b>0,74%</b>	<b>0,96%</b>	<b>1,09%</b>	<b>1,54%</b>	<b>1,60%</b>
<b>NETO DOBIT</b>	<b>10,24%</b>	<b>7,33%</b>	<b>6,93%</b>	<b>8,88%</b>	<b>4,94%</b>	<b>6,11%</b>	<b>6,36%</b>

Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

U tablici 5 se može vidjeti kako je poduzeće Kanaan d.o.o. imalo neto dobit koje oscilira svake godine te je sa prvom promatranom 2017. godinom imalo 1.439.411,11 EUR, a zadnja promatrana godina odnosno 2023. je završila sa većom neto dobiti nego li prva promatrana godina, pa je tako 2023. godine neto dobit iznosila 1.957.309,82 EUR. U nastavku će pomoću grafova biti detaljnije analizirane stavke računa dobiti i gubitka.

**Grafikon 5:** Vertikalna analiza prihoda poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine

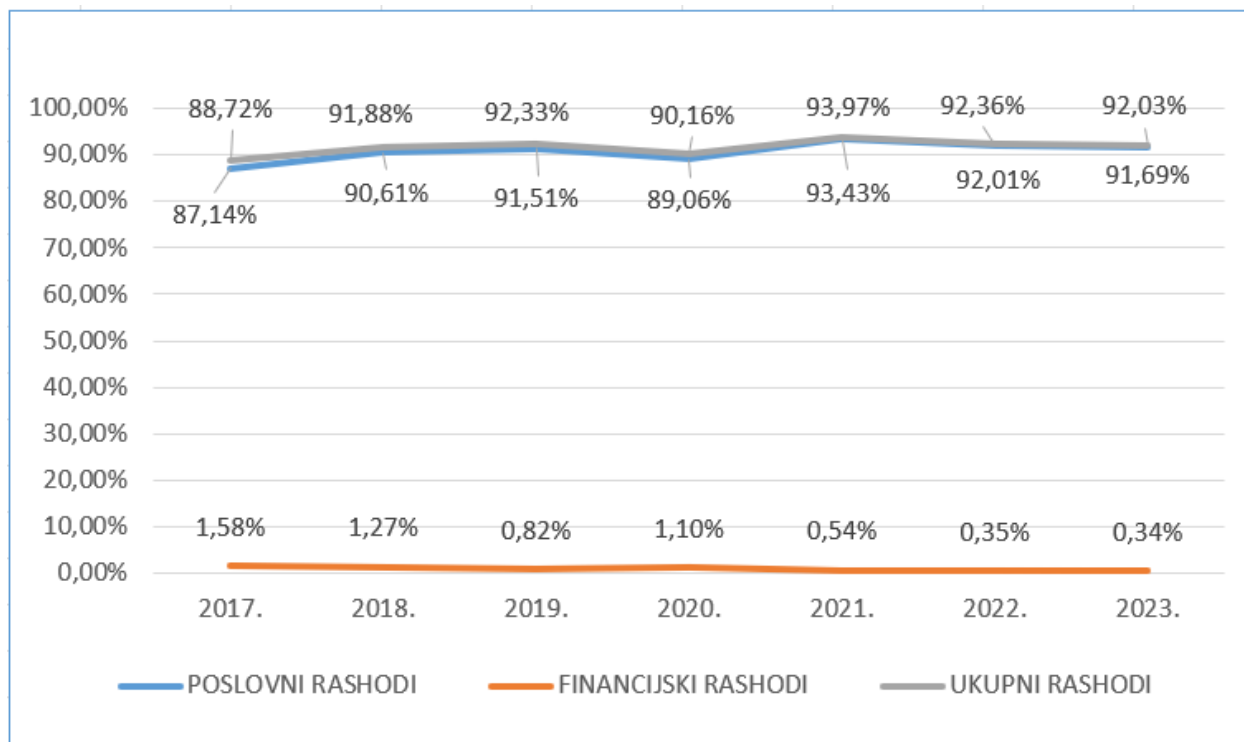


Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Analizom računa dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o. tijekom promatranog razdoblja može se zaključiti da je poslovanje bilo uspješno. Ovaj zaključak je potkrijepljen podacima iz računa dobiti i gubitka koji pokazuju da je poduzeće svake godine ostvarivalo profit. Iz *grafikona 5* koji nam prikazuje vertikalnu analizu prihoda koji su izvučeni iz računa dobiti i gubitka vidi se da su poslovni prihodi glavni izvor prihoda, a da financijski prihodi ne igraju neki ključan faktor u poslovanju promatranog poduzeća. Što se tiče poslovnih prihoda 2017. godine vidimo da oni čine 99,54% od ukupnih prihoda. 2023. godine 99,96% udio u ukupnim prihodima. Kod poslovnih prihoda velika većina tih prihoda dolazi iz prihoda od prodaje, te su tako isti 2017. godine bili 96,80%, a zadnje promatrane 2023. godine su prihodi od prodaje imali udio u poslovnom prihodu od 94,42%. Manje udjele još imaju prihodi na temelju uporabe vlastitih proizvoda, robe i usluga i ostali poslovni prihodi. Financijski prihodi koji imaju jako male gotovo zanemarive postotke, a najveći faktor koji utječe na financijske prihode su tečajne razlike i ostali financijski prihodi koji su 2017. godine imali udio od 0,37% za ukupni udio financijskih prihoda koji je spomenute godine iznosio 0,46%. Za zadnju promatranu 2023. godinu udio tečajne razlike i ostalih financijskih

prihoda je 0%, a ukupni financijski prihodi zauzimaju 0,34%. Ostali segmenti su jako niski gotovo i zanemarivi ako se uzmu u obzir ukupni prihodi. U nastavku slijedi vertikalna analiza rashoda.

**Grafikon 6:** Vertikalna analiza rashoda za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine



Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Promatranjem *grafikona 6* može se vidjeti da veliki udjel u ukupnim rashodima čine poslovni rashodi što i ne čudi jer poslovni prihodi čine veliki udio u ukupnim приходima. Pa se tako vidi kako su 2017. godine 87,14% poslovnih rashoda, dok su ukupni rashodi za navedenu godinu 88,72%. U zadnje promatranoj godini 2023. poslovni rashodi su imali udio od 91,69%, dok su ukupni rashodi za 2023. godinu imali bili 92,03%. Najveći udio u poslovnim rashodima imaju materijalni troškovi pa tako iz *tablice 5* može vidjeti da materijalni troškovi imaju udio 65,56% za 2017. godinu, dok za 2023. godinu 73,82%. Može se primijetiti kako se materijalni troškovi iz godine u godinu povećavaju što također ukazuje na to da poslovanje ide prema gore, jer sama činjenica da se materijalni troškovi povećavaju znači da im i proizvodnja raste. Ima još puno faktora koji utječu na poslovne rashode no uz materijalne troškove također značajniju ulogu igra i amortizacija koja je 2017. godine iznosila 7,05%, dok 2023. godine amortizacija iznosi 7,20%. U 2021. godini je amortizacija činila najveći udio od svih 7 promatranih godina, a udio je iznosio 11,18%. Nadalje imamo financijske rashode koji su 2017. godine iznosili 1,58% u ukupnim rashodima od 88,72%, dok su 2023. godine iznosili 0,34%. Sada što se tiče ukupnih prihoda i ukupnih rashoda oni su 2017. godine iznosili 14.054.842,39 EUR, dok su ukupni rashodi iste

godine bili 12.469.884,40 EUR i kada se to oduzme dobivamo iznos dobiti prije oporezivanja od 1.584.957,99 EUR, što u konačnici nakon oporezivanja daje neto dobit od 10,24%. Neto dobit je kroz promatrane godine oscilirala da bi u konačnici zadnje promatrane 2023. godine neto dobit iznosila 1.957.309,82 EUR.

## 5.2.2 Horizontalna analiza računa dobiti i gubitka

U nastavku će biti prikazana horizontalna analiza računa dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine u tisućama eura. Također *grafikoni 7 i 8* koji će prikazati horizontalnu analizu prihoda i horizontalnu analizu rashoda za razdoblje od 2018. do 2023. godine jer se 2017 godina gleda kao bazna godina.

**Tablica 6:** Horizontalna analiza računa dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje 2018. do 2023. godine u eurima

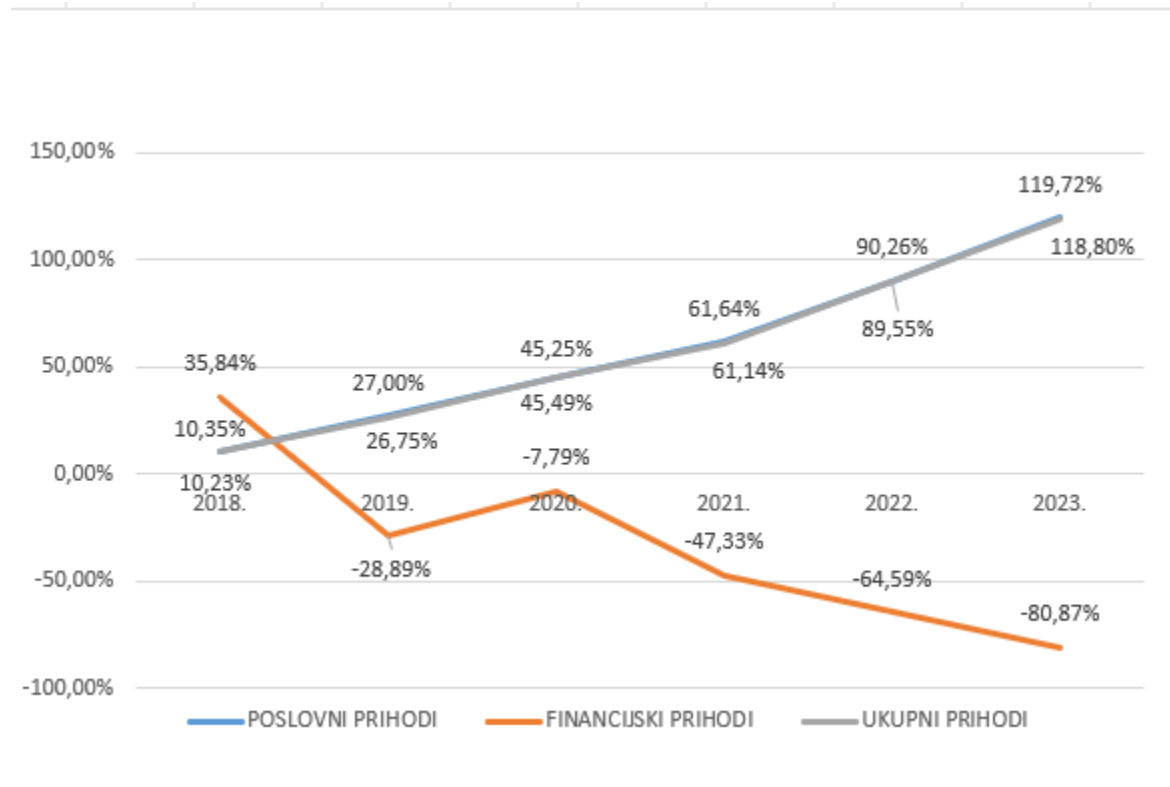
Horizontalna analiza računa dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o.						
Naziv pozicije	2018.	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.
<b>POSLOVNI PRIHODI</b>	<b>10,23%</b>	<b>27,00%</b>	<b>45,49%</b>	<b>61,64%</b>	<b>90,26%</b>	<b>119,72%</b>
1. Prihodi od prodaje	8,85%	24,92%	39,78%	57,90%	85,15%	113,41%
2. Prihodi na temelju uporabe vlastitih proizvoda, robe i usluga	93,52%	143,66%	414,69%	114,59%	531,67%	444,80%
3. Ostali poslovni prihodi	45,59%	84,07%	182,39%	223,95%	169,81%	302,46%
<b>POSLOVNI RASHODI</b>	<b>14,75%</b>	<b>33,10%</b>	<b>48,46%</b>	<b>72,78%</b>	<b>100,15%</b>	<b>130,22%</b>
1. Promjene vrijednosti zaliha proizvodnje u tijeku i gotovih proizvoda	-176,95%	-85,98%	-76,49%	-197,46%	-139,10%	-207,63%
2. Materijalni troškovi	18,18%	35,73%	50,27%	74,27%	113,76%	146,36%
a) Troškovi sirovina i materijala	18,06%	34,10%	46,34%	62,78%	112,47%	145,22%
b) Troškovi prodane robe	23,92%	53,65%	38,47%	121,55%	34,02%	53,32%
c) Ostali vanjski troškovi	15,15%	38,24%	95,26%	147,51%	182,22%	222,91%
3. Troškovi osoblja	10,05%	19,61%	24,90%	34,58%	49,71%	89,20%
a) Neto plaće i nadnice	9,62%	18,25%	23,93%	34,63%	48,25%	84,62%
b) Troškovi poreza i doprinosa iz plaća	11,33%	26,36%	31,01%	37,07%	57,78%	107,76%
c) Doprinosi na plaće	10,04%	15,80%	20,31%	30,73%	44,39%	82,27%
4. Amortizacija	33,98%	83,65%	103,58%	155,57%	130,72%	123,51%
5. Ostali troškovi	71,37%	79,47%	163,01%	153,03%	157,78%	205,62%
6. Vrijednosna usklađenja	-46,22%	-63,59%	78,60%	1648,36%	1788,93%	2085,00%
a) Kratkotrajne imovine osim financijske imovine	-46,22%	-63,59%	78,60%	1648,36%	1788,93%	2085,00%
7. Rezerviranja	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
a) Rezerviranja za započete sudske sporove	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
7. Ostali poslovni rashodi	-60,12%	-74,74%	-59,82%	-30,12%	-86,56%	-74,90%
<b>FINANCIJSKI PRIHODI</b>	<b>35,84%</b>	<b>-28,89%</b>	<b>-7,79%</b>	<b>-47,33%</b>	<b>-64,59%</b>	<b>-80,87%</b>
1. Prihodi od ostalih dugotrajnih financijskih ulaganja i zajmova	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
2. Ostali prihodi s osnove kamata	118,95%	243,64%	-58,88%	-76,36%	20,10%	-9,58%
3. Tečajne razlike i ostali financijski prihodi	22,88%	-87,64%	2,46%	-41,59%	-85,11%	-99,89%
4. Nerealizirani dobiti (prihodi) od financijske imovine	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
5. Ostali financijski prihodi	-74,72%	-30,00%	-68,93%	-100,00%	19,94%	-97,19%
<b>FINANCIJSKI RASHODI</b>	<b>-11,78%</b>	<b>-34,55%</b>	<b>0,58%</b>	<b>-44,98%</b>	<b>-58,56%</b>	<b>-52,43%</b>
1. Rashodi s osnove kamata i slični rashodi	-4,40%	-24,80%	-28,06%	-28,47%	-55,30%	-49,70%
2. Tečajne razlike i drugi rashodi	-34,03%	-89,13%	89,26%	-93,51%	-70,65%	-84,05%
3. Nerealizirani gubici (rashodi) od financijske imovine	91,63%	-100,00%	-100,00%	412,79%	-100,00%	-100,00%
4. Vrijednosna usklađenja financijske imovine (neto)	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
5. Ostali financijski rashodi	-14,96%	-68,80%	-58,20%	-94,21%	4,95%	43,44%
<b>UKUPNI PRIHODI</b>	<b>10,35%</b>	<b>26,75%</b>	<b>45,25%</b>	<b>61,14%</b>	<b>89,55%</b>	<b>118,80%</b>
<b>UKUPNI RASHODI</b>	<b>14,27%</b>	<b>31,89%</b>	<b>47,60%</b>	<b>70,68%</b>	<b>97,32%</b>	<b>126,96%</b>
<b>DOBIT ILI GUBITAK PRIJE OPOREZIVANJA</b>	<b>-20,56%</b>	<b>-13,75%</b>	<b>26,75%</b>	<b>-13,89%</b>	<b>28,45%</b>	<b>54,58%</b>
<b>POREZ NA DOBIT</b>	<b>-16,38%</b>	<b>-9,22%</b>	<b>34,41%</b>	<b>69,51%</b>	<b>181,01%</b>	<b>238,58%</b>
<b>NETO DOBIT</b>	<b>-20,98%</b>	<b>-14,21%</b>	<b>25,98%</b>	<b>-22,32%</b>	<b>13,02%</b>	<b>35,98%</b>

Izvor: izrada autora prema podacima iz Fine

Iz *tablice 6* se može iščitati promijene promatranih 6 godina u odnosu na baznu 2017. godinu, ono što nam omogućava još bolji pregled situacije su grafovi kojim će biti lakše vizualnije predočiti kretanje prihoda i rashoda poduzeća Kanaan d.o.o. kroz promatrane godine.



**Grafikon 7:** Horizontalna analiza prihoda poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje 2018. do 2023. godine

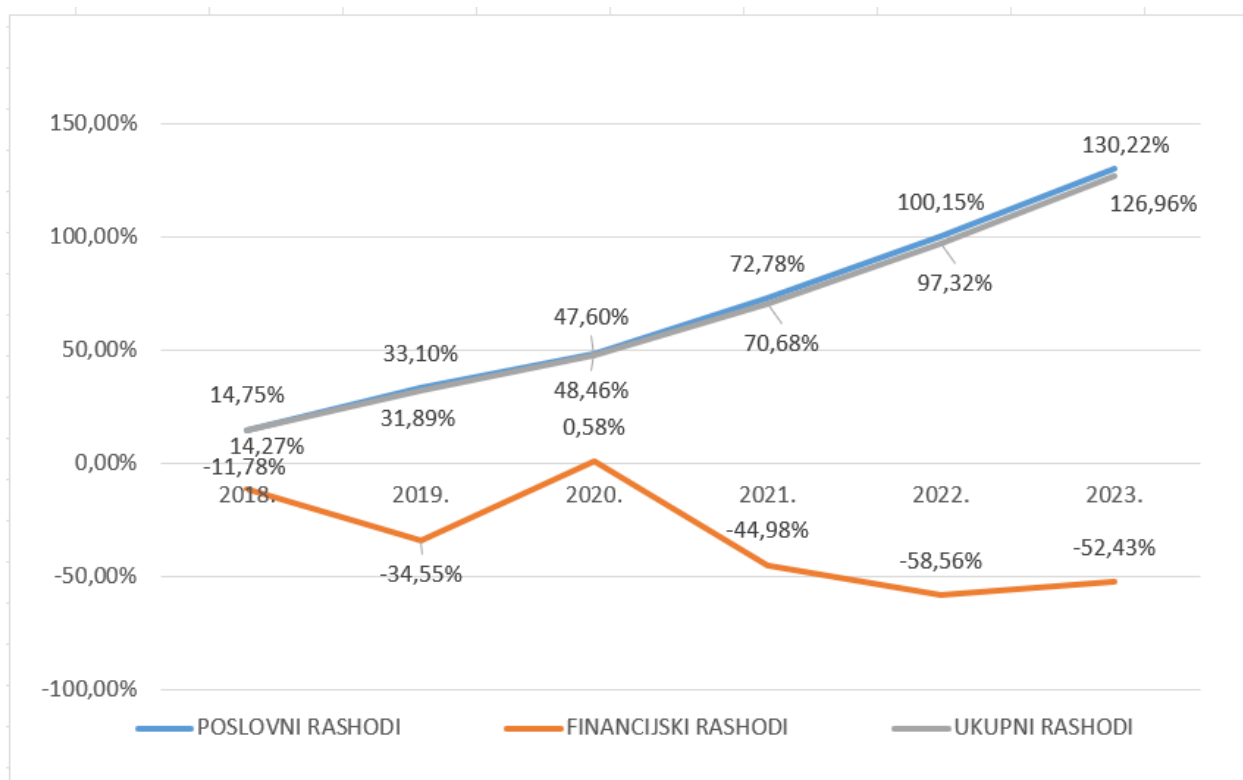


Izvor: izrada autora prema podacima iz Fine

Gledajući horizontalnu analizu iz *tablice 6*, može se vidjeti kako se neto dobit u 2018. godini smanjila za 20,98% u odnosu na 2017. godinu, odnosno za 14,21% u 2019. godini, dok se neto dobit 2020. godine povećala za 25,98% u odnosu na baznu 2017. godinu. Zadnje tri promatrane godine, odnosno 2021. vidimo ponovni pad za 22,32% koji je uslijedio nakon COVID-19 krize, te 2022. godine rast od 13,02% ponovno u odnosu na baznu 2017. godinu. Zadnja promatrana 2023. godina bilježi rast od 35,98% u odnosu na 2017. godinu. Ova oscilacija neto dobiti pokazuje realnu sliku poslovanja i ukazuje na to da svake godine utječe mnogo faktora na dobit te da u ovom poduzeću neto dobit ne prati stalni trend rasta. Promatrajući ukupne prihode poduzeća Kanaan d.o.o. u 2018. godini zabilježen je rast od 10,35% , a u 2023. godini porast od 118,80% u odnosu na baznu 2017. godinu. Iz tablice se može vidjeti kako prihodi imaju pozitivan trend rasta i kako svake godine prihodi idu prema gore, no neto dobit ne prati taj trend zbog utjecaja poslovnih rashoda. Rast poslovnih prihoda imao je puno veći značaj od rasta financijskih prihoda za isto razdoblje. Promatrajući financijske prihode oni su u 2018. godini zabilježili porast od 35,84% u

odnosu na 2017. godinu, no nakon te godine su imali pet uzastopne godine zabilježen pad da bi u konačnici 2023. godine pad iznosio 80,87% u odnosu na 2017. godinu. Što se tiče poslovnih prihoda u 2018. godini je bio rast od 10,23% u odnosu na 2017. godinu, dok je zadnje promatrane godine 2023. poslovni prihodi udvostručili sa rastom od 119,72% u odnosu na 2017. godinu. Veći dio poslovnih prihoda dolazi od prihoda od prodaje, koji su također zabilježili rast tijekom promatranog razdoblja pa je tako 2018. godine od 8,85%, a zadnje promatrane 2023. godine rast od 113,41% u odnosu na baznu 2017. godinu, dok ostali prihodi imaju dosta manji dio poslovnih prihoda, a oni su 2018. godine imali rast od 45,59%, dok je 2023. godine zabilježen rast od 302,46% u odnosu na baznu 2017. godine gdje su ostali prihodi iznosili 278.360,21 EUR.

**Grafikon 8:** Horizontalna analiza rashoda poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2018. do 2023. godine



Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Ukupni rashodi su također kroz godine rasli, u 2018. godini imali rast od 14,27% u odnosu na 2017. godinu i zadnje promatrane godine 2023. su se ukupni rashodi više nego udvostručili sa 126,96% u odnosu na baznu godinu. Budući da su poslovni prihodi imali veći utjecaj na ukupne

prihode u odnosu na financijske prihode, isto tako su poslovni rashodi imali značajniji utjecaj na ukupne rashode u usporedbi s financijskim rashodima. Pa se tako bilježi da su financijski rashodi u 2018. godini imali pad od 11,78% usporedno s 2017. godinom, dok se zadnje promatrane 2023. godine bilježi pad za 52,43% u odnosu na baznu godinu. Uz financijske rashode, poslovni rashodi su u 2018. godini imali rast od 14,75%, a zadnje promatrane 2023. godine su se poslovni prihodi i više nego udvostručili sa 130,22% u odnosu na 2017. godinu. Najznačajniji čimbenik u poslovnim rashodima igrali su materijalni troškovi koji su u 2018. godini bilježili porast od 18,18% u odnosu na 2017. godinu, a 2023. godine porast od 146,36% u odnosu na baznu 2017. godinu. Gledajući ostale troškove također se može primijetiti veliki porast, u 2018. godini od 71,37%, zadnje promatrane 2023. godini rast od 206,62% i to sve u odnosu na 2017. godinu. Promatrajući troškove osoblja zabilježen je blagi porast u promatranom razdoblju. U 2018. godini bilježi se porast od 10,05%, dok u zadnjoj promatranoj 2023. godini za 89,20% i to sve u odnosu na baznu 2017. godinu. Dok je amortizacija 2018. godina također bilježila rast od 33,98% u odnosu na 2017. godine, a zadnje promatrane godine odnosno 2023. je zabilježen porast od 123,51%.

## **6. Analiza financijskih pokazatelja poduzeća Kanaan d.o.o.**

U ovom poglavlju su temeljni financijski izvještaji bilance i računa dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o. analizirani kroz šest osnovnih financijskih pokazatelja za razdoblje od 2017. do 2023. godine.

### **6.1 Pokazatelji likvidnosti**

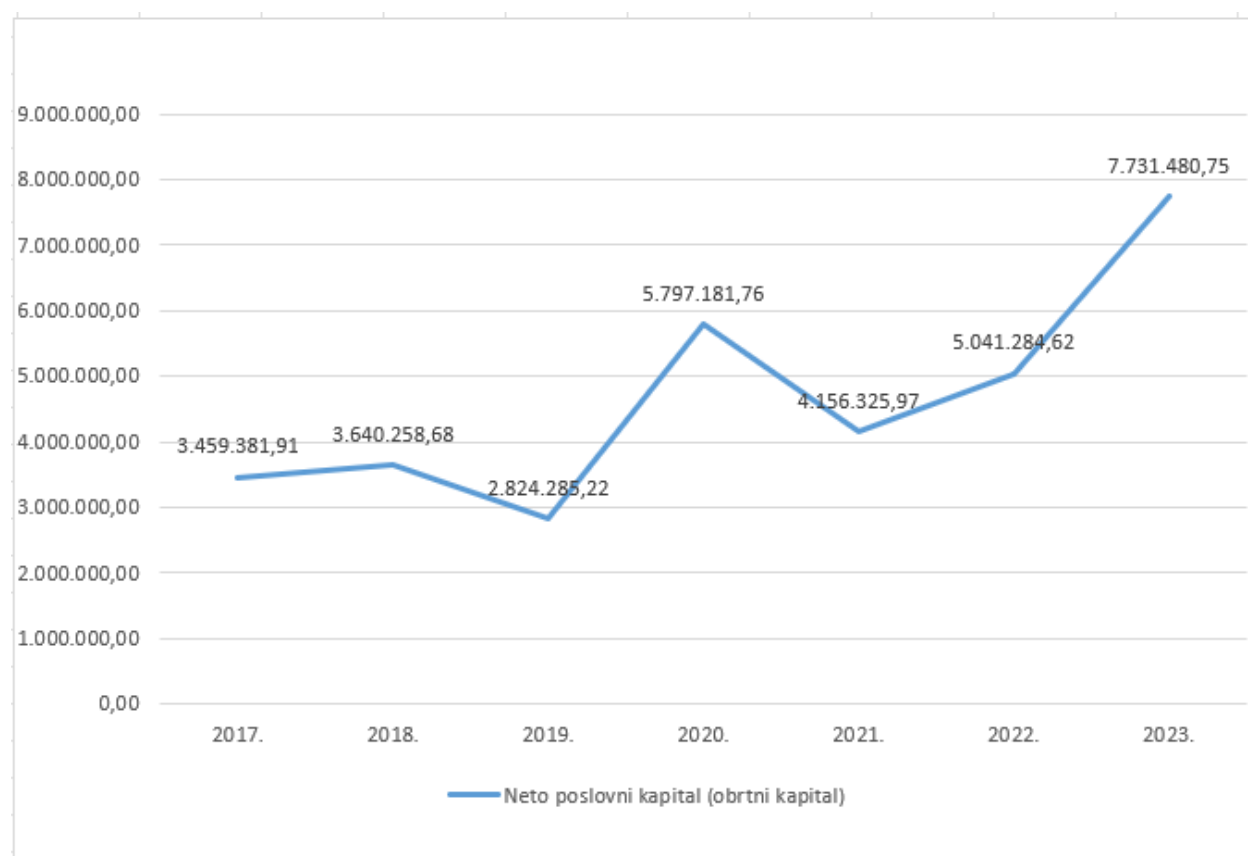
Kako autori Žager, K. i dr. navode (45:2020) da su pokazatelji likvidnosti mjere sposobnosti poduzeća u kontekstu sposobnosti podmirenja dospjelih kratkoročnih obveza. Svi pokazatelji likvidnosti se računaju na osnovu podataka iz bilance, a najčešće traženi pokazatelj likvidnosti je koeficijent trenutne likvidnosti koji pokazuje koliko je poduzeće toga trenutka spremno pokriti dospjele obveze. Tako će u nastavku biti prikazana *tablicom 7* koja prikazuje omjer pokazatelja likvidnosti te *grafikone 9 i 10* koji prikazuje kretanje pokazatelja kroz vremensko razdoblje promatranih 7 godina.

**Tablica 7:** Omjeri pokazatelja likvidnosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje 2017. do 2023. godine

Pokazatelj likvidnosti	Formula	2017.	2018.	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.
Neto poslovni kapital (obrtni kapital)	kratkotrajna imovina - kratkoročne obveze	3.459.381,91	3.640.258,68	2.824.285,22	5.797.181,76	4.156.325,97	5.041.284,62	7.731.480,75
Koeficijent trenutne likvidnosti	novac/kratkoročne obveze	0,6234	0,2295	0,2927	0,6678	0,5584	0,7128	1,2275
Koeficijent tekuće likvidnosti	novac + potraživanja/kratkoročne obveze	1,8921	1,5535	1,2355	2,1412	1,6433	1,5657	2,2230
Koeficijent ubrzane likvidnosti	kratkotrajna imovina/kratkoročne obveze	2,9984	2,3327	1,9904	2,9442	2,3347	2,2061	2,8350
Koeficijent financijske stabilnosti	dugotrajna imovina/kapital + dugoročne obveze	0,7194	0,8153	0,8225	0,6748	0,7964	0,7146	0,6163

Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

**Grafikon 9:** Kretanje pokazatelja likvidnosti poduzeća Kanaan d.o.o. u razdoblju od 2017. do 2023. godine - neto poslovni kapital u tisućama eura

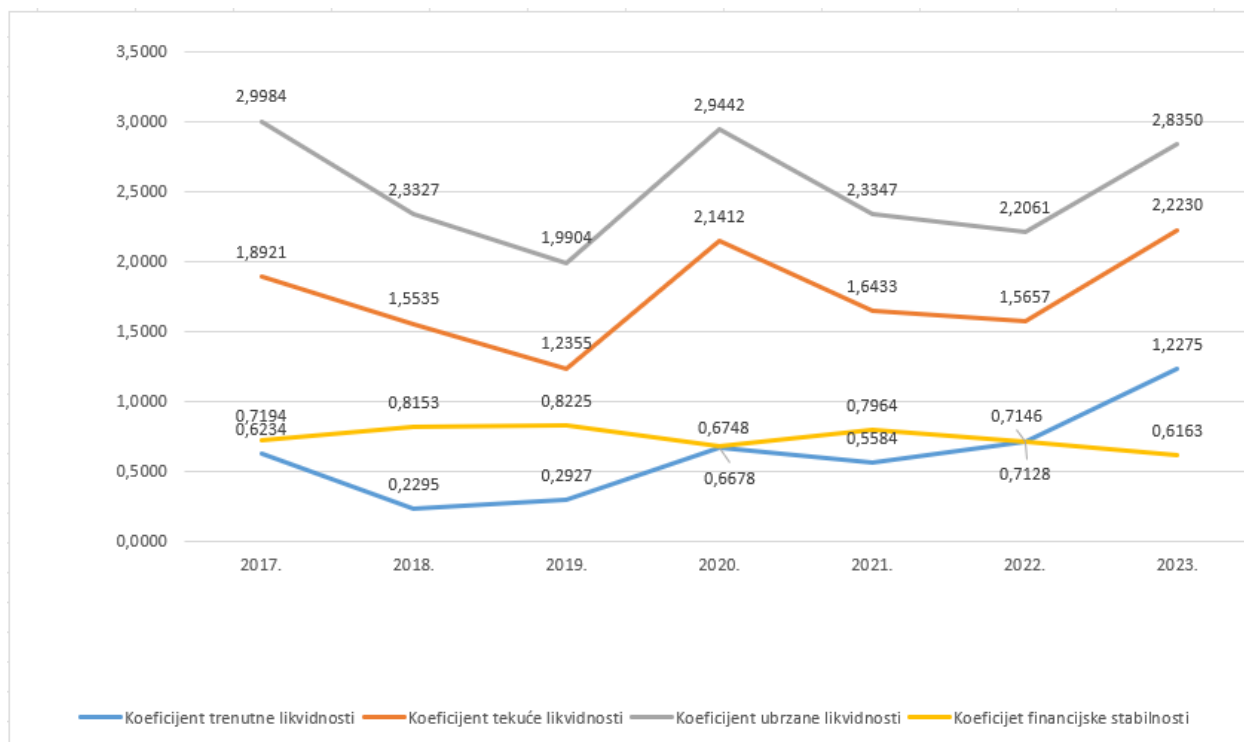


Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Ako se promatra kretanje neto poslovnog kapitala poznat kao obrtni kapital, na *grafikonu 9* možemo vidjeti kako obrtni kapital ima kretanje pozitivnog trenda u promatranom razdoblju od 2017. do 2023. godine. Pa je tako 2017. godine neto poslovni kapital iznosio je 3.459.381,91 EUR. Naredne godine, 2018., neto poslovni kapital ima blagi porast na 3.640.258,68 EUR, naredne 2019. godine poduzeće ima blagi pad te navedene godine neto poslovni kapital iznosi 2.824.285,22 EUR.

U 2020. godini poduzeće doživljava nagli skok na 5.797.181,76 EUR što je udvostručenje u odnosu na prethodnu godinu. 2021. godine opet blagi pad na 4.156.325,97 EUR, 2022. godine obrtni kapital raste na 5.041.284,62 EUR. Zadnje promatrane godine odnosno 2023. raste na 7.731.480,75 EUR. Na kraju vidimo da je razlika između prve i zadnje promatrane godine 4.272.098,84 EUR što nam ukazuje na pozitivan pomak poduzeća, te na pozitivno poslovanje.

**Grafikon 10:** Kretanje pokazatelja likvidnosti poduzeća Kanaan d.o.o. u razdoblju od 2017. do 2023. godine - svi pokazatelji osim neto poslovnog kapitala



Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Promatrajući *grafikonu 10* vidi se kako je prvi koeficijent, koeficijent trenutne likvidnosti. Ako se promatra koeficijent trenutne likvidnosti, može se uočiti kako je poduzeće Kanaan d.o.o. na dan kada se sastavljala bilanca 2017. godine imalo mogućnost podmiriti 0,6234 kratkoročnih obveza sa raspoloživim novcem kojega su imali u promatranoj godini. 2019. godine taj se koeficijent smanjio na 0,2295, do 2023. godine taj koeficijent je porastao na 1,2275. Drugi promatrani koeficijent na *grafikonu 10* je koeficijent tekuće likvidnosti te se vidi kako je 2017. godine koeficijent tekuće likvidnosti iznosio 1,8921, a zadnje promatrane godine odnosno 2023. iznosio je 2,2230 što je nešto više od prve promatrane godine. Ako se malo bolje pogleda *grafikon 10* i usporedi koeficijent tekuće likvidnosti i koeficijent ubrzane likvidnosti primjećuje se kako se

jednako kreću pa je tako koeficijent ubrzane likvidnosti iznosio 2,9984, a zadnje promatrane godine odnosno 2023. iznosio je 2,8530. Iz ovih pokazatelja se vidi kako je poduzeće sposobno vrlo brzo podmiriti sve svoje dospjele obveze i kako je likvidno. I za kraj u ovoj skupini pokazatelja ostaje koeficijent financijske stabilnosti koji je u 2017.godini iznosio 0,7194, te uz neke manje oscilacije kroz cijelo promatrano razdoblje od sedam godina, zadnje 2023. godine ima nešto manji koeficijent od prve promatrane godine odnosno 0,6163. Navedeni pokazatelji zadovoljavaju uvjet koji kaže da je poželjno da koeficijent bude manji od 1 te nam on ukazuje na to da je promatrano poduzeće financijski stabilno i likvidno u promatranom razdoblju od 2017. do 2023. godine.

## 6.2 Pokazatelji zaduženosti

„Najčešći pokazatelji zaduženosti poduzeća su koeficijent zaduženosti, koeficijent vlastitog financiranja i koeficijent financiranja. Sva tri ova pokazatelja formirana su na temelju bilance i zbog toga se često ističe da oni odražavaju statičku zaduženost. Zapravo su ti pokazatelji odraz strukture pasive i govore koliko je imovine financirano iz vlastitog kapitala (glavnice) te koliko imovine je financirano iz tuđeg kapitala (obveza).“ (Žager, K i dr. 2020:48).

U *tablici 8* može se vidjeti omjere pokazatelja zaduženosti za promatrano poduzeće Kanaan d.o.o. u promatranom razdoblju od 2017. do 2023. godine koji omogućuje dublje analizirati zaduženost poduzeća.

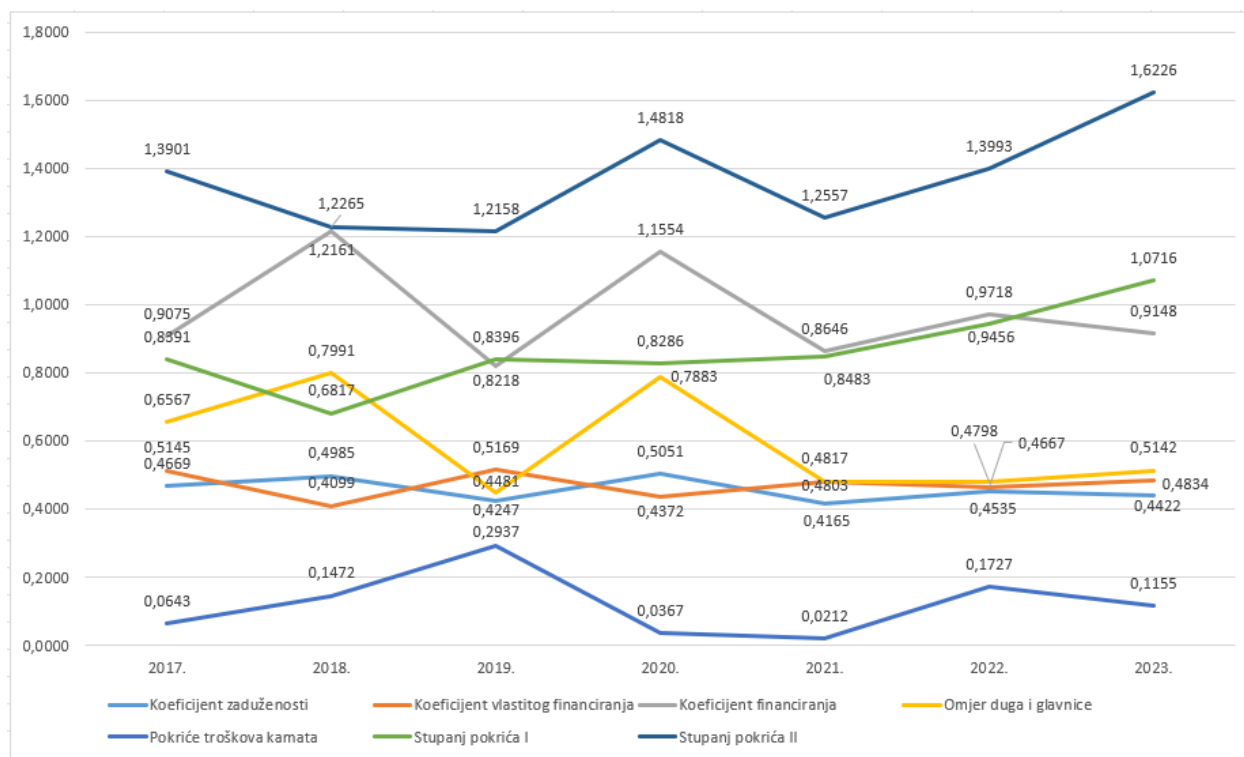
**Tablica 8:** Omjeri pokazatelja zaduženosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine

Pokazatelji zaduženosti	Formula	2017.	2018.	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.
Koeficijent zaduženosti	ukupne obveze/ukupna imovina	0,4669	0,4985	0,4247	0,5051	0,4165	0,4535	0,4422
Koeficijent vlastitog financiranja	glavnica/ukupna imovina	0,5145	0,4099	0,5169	0,4372	0,4817	0,4667	0,4834
Koeficijent financiranja	ukupne obveze/glavnica	0,9075	1,2161	0,8218	1,1554	0,8646	0,9718	0,9148
Omjer duga i glavnice	dugoročne obveze/glavnica	0,6567	0,7991	0,4481	0,7883	0,4803	0,4798	0,5142
Pokriće troškova kamata	dobit poreza i kamata/rashodi od kamata	0,0643	0,1472	0,2937	0,0367	0,0212	0,1727	0,1155
Stupanj pokrića I	glavnica/dugotrajna imovina	0,8391	0,6817	0,8396	0,8286	0,8483	0,9456	1,0716
Stupanj pokrića II	glavnica i dugoročne obveze/dugotrajna imovina	1,3901	1,2265	1,2158	1,4818	1,2557	1,3993	1,6226

Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Sljedeći po redu su pokazatelji zaduženosti koji su prikazani u *tablici 8* i *grafikonom 11* i *12* u razdoblju od 2017. do 2023. godine.

**Grafikon 11:** Kretanje pokazatelja zaduženosti poduzeća Kanaan d.o.o. u razdoblju od 2017. do 2023. godine



Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Na *grafikonu 11* su prikazani svi pokazatelji zaduženosti, a prvi od njih je koeficijent zaduženosti, a koeficijent zaduženosti isto kao koeficijent vlastitog financiranja, prikazuje stanje pasive. Pa tako imamo da je koeficijent zaduženosti 2017. godine iznosio 0,4669, a iste te godine koeficijent vlastitog financiranja iznosio je 0,5145, oba promatrana koeficijenta bi po pravilu u zbroju trebala iznositi 1,00. Ako se ti koeficijenti 2017. godine pretvore u postotke može se primijetiti da je promatrano poduzeće svoju imovinu financiralo iz tuđih izvora u iznosu od 47%, dok je 51% imovine je financirano iz vlastitih izvora. Što se tiče 2023. godine tada je koeficijent zaduženosti iznosio 0,4422, a pokazatelj vlastitog financiranja je bio 0,4834 te iz toga može se primijetiti da je promatrano poduzeće Kanaan d.o.o. 44% vlastite imovine financiralo iz tuđih izvora, dok je 48% imovine iz vlastitih izvora. Promatrajući *grafikon 11*, može se vidjeti treći po redu koeficijent financiranja koji je u 2017. godini iznosio 0,9075, a u posljednjoj promatranoj 2023. godini iznosi 0,9148. Što se tiče omjera duga i glavnice primjećuje se kako oscilira pa je tako 2017. godine omjer bio 0,6567, a 2023. godine 0,5142. Pokazatelj pokrića troškova kamata 2017. godine iznosi 0,0643, dok zadnje promatrane 2023. godine iznosi 0,1155 iz čega se može vidjeti kako je dobit poduzeća prije oporezivanja za 0,0643 puta veća nego što su to rashod kamata u 2017. godini, vidi

se kako je u 2023. godini veća za 0,1155 puta. Stupanj pokrića I i stupanj pokrića II razmatraju pokrivanje dugotrajne imovine glavnicom, odnosno glavnicom koja je uvećana za dugoročne obveze. Stupanj pokrića I prikazuje koliki se dio dugotrajne imovine financira glavnicom, a stupanj pokrića II koliko dio dugotrajne imovine se financira dugoročnim izvorima. Stupanj pokrića II se kroz cijelo promatrano razdoblje nalazi iznad 1 i što bi značilo da je promatrano poduzeće financijski stabilno i da dobro posluje. Na stupanj pokrića I utječu dugoročne obveze, a obzirom da poduzeće Kanaan d.o.o. ima dosta dugoročnih obveza zato se stupanj pokrića I nalazi ispod 1, osim u zadnjoj promatranoj 2023. godini kada dostiže koeficijent od 1,0716.

### 6.3 Pokazatelji aktivnosti

„Pokazatelji aktivnosti poznati su pod nazivom koeficijent obrta koji se izračunavaju kao omjer prometa (prihoda) i prosječnog stanja određenih dijelova imovine. Ukazuju na brzinu cirkulacije imovine u poslovnom procesu. Osim toga, ako je poznat koeficijent obrta, tada je moguće izračunati i prosječne dane vezivanja sredstava tj. prosječno trajanje obrta.“ (Žager, K. i dr. 2020:50). Dalje će u nastavku *tablicom 9* biti prikazani omjeri pokazatelja aktivnosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine koji pružaju uvid u brzinu kretanja imovine u poslovanju poduzeća.

**Tablica 9:** Omjeri pokazatelja aktivnosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine

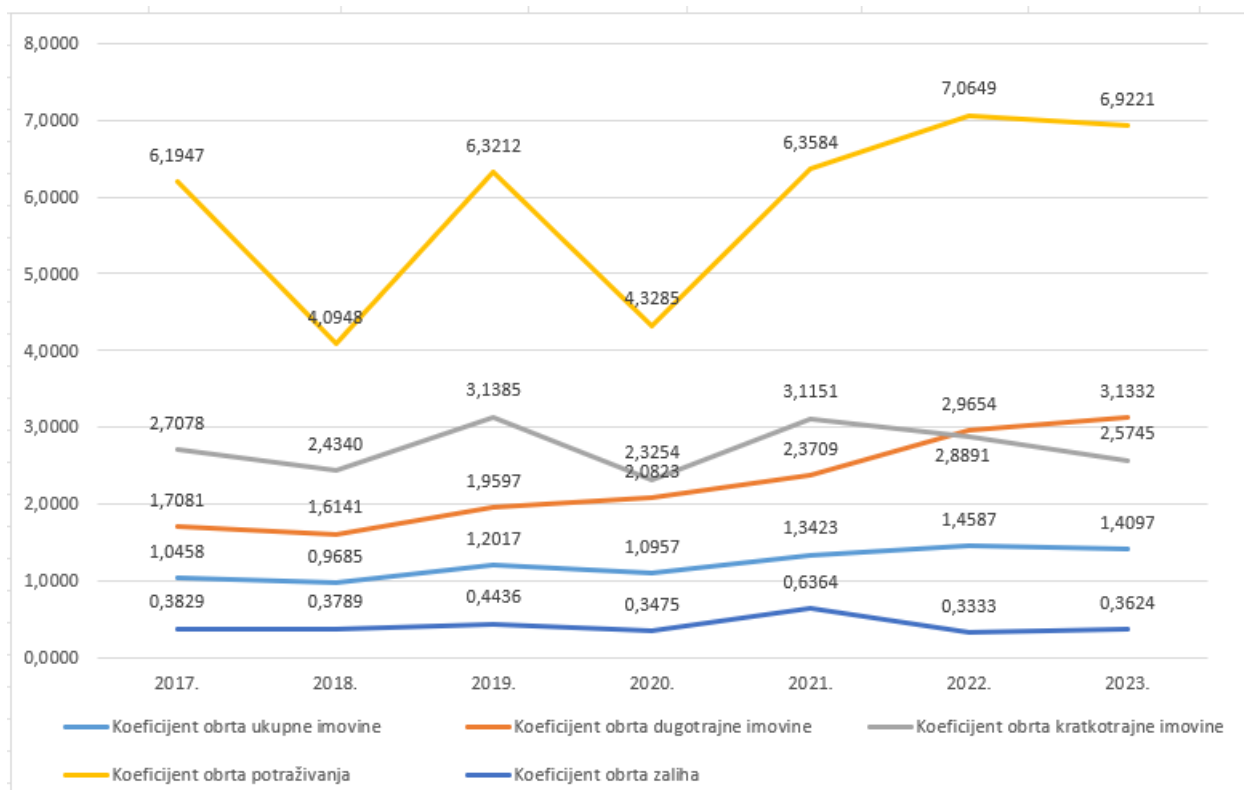
Pokazatelj aktivnosti	Formula	2017.	2018.	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.
Koeficijent obrta ukupne imovine	ukupni prihod/ukupna aktiva	1,0458	0,9685	1,2017	1,0957	1,3423	1,4587	1,4097
Trajanje obrta ukupne imovine (dani)	365/koeficijent obrta ukupne imovine	349	377	304	333	272	250	259
Koeficijent obrta dugotrajne imovine	ukupni prihod/dugotrajna imovina	1,7081	1,6141	1,9597	2,0823	2,3709	2,9654	3,1332
Trajanje obrta dugotrajne imovine (dani)	365/koeficijent dugotrajne imovine	214	226	186	175	154	123	116
Koeficijent obrta kratkotrajne imovine	ukupni prihod/kratkotrajna imovina	2,7078	2,4340	3,1385	2,3254	3,1151	2,8891	2,5745
Trajanje obrta kratkotrajne imovine (dani)	365/koeficijent obrta kratkotrajne imovine	135	150	116	157	117	126	142
Koeficijent obrta potraživanja	prihod od prodaje/potraživanja	6,1947	4,0948	6,3212	4,3285	6,3584	7,0649	6,9221
Trajanje naplate potraživanja (dani)	365/koeficijent obrtaja potraživanja	59	89	58	84	57	52	53
Koeficijent obrta zaliha	troškovi prodane robe/zalihe	0,3829	0,3789	0,4436	0,3475	0,6364	0,3333	0,3624
Prosječna starost zaliha (dani)	365/koeficijent obrta zaliha	953	963	823	1050	574	1095	1007

Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Treći indikatori koji je analiziran su pokazatelji aktivnosti. Oni su prikazani u *tablici 9*, kao i na *grafikonima 12* i *13*, koji prikazuju njihovo kretanje tokom promatranog razdoblja od 365 dana.



**Grafikon 12:** Kretanje pokazatelja aktivnosti poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine - koeficijenti obrta

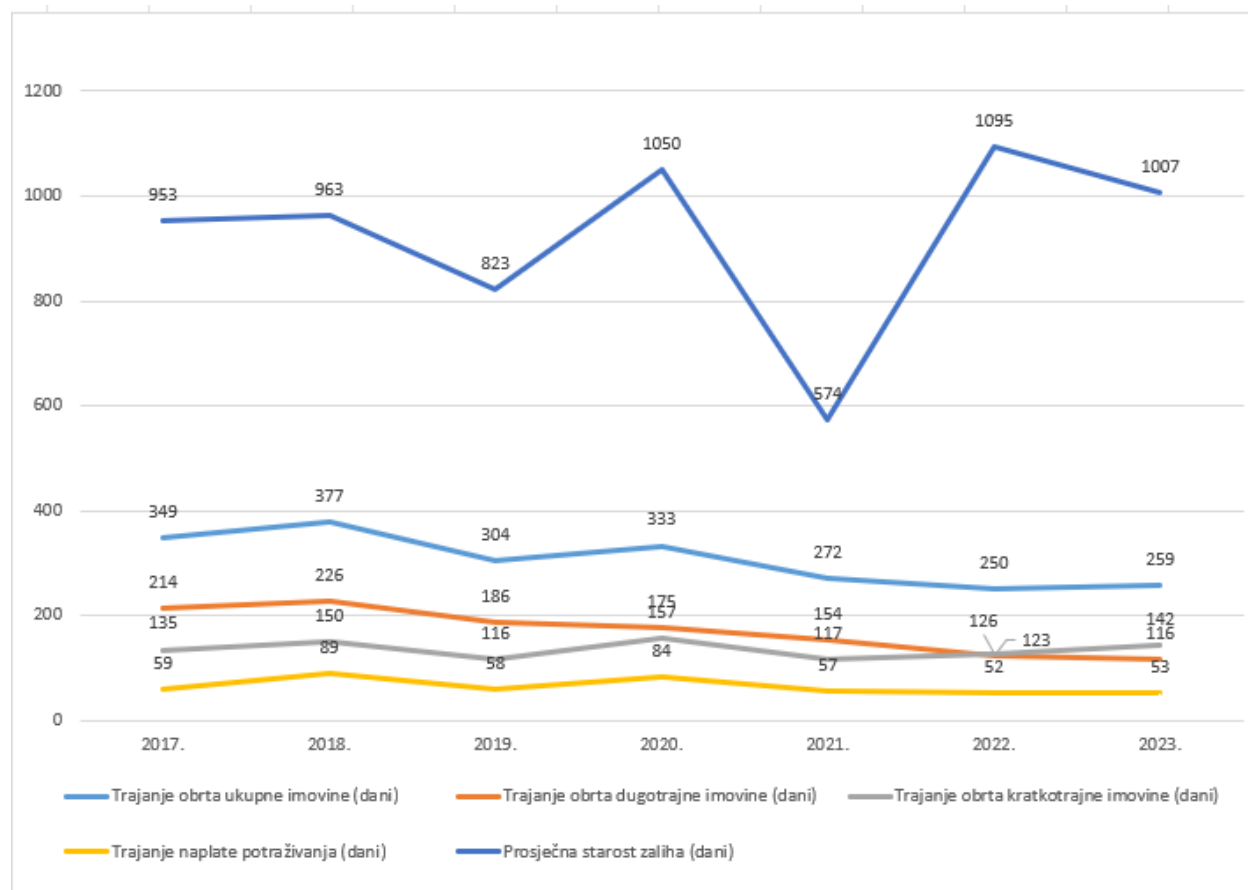


Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Ako se promatra *grafikon 12*, koji prikazuje pokazatelje aktivnosti, prvi u nizu koeficijenata je koeficijent obrta ukupne imovine. Ako se malo bolje pogleda *grafikon 12* vidi se kako koeficijent obrta zaliha ima najmanju vrijednost ako se uspoređi sa svim koeficijentima. Koeficijent obrta ukupne imovine je 2017. godine iznosio 1,0458, a to ukazuje na to da promatrano poduzeće na svaki euro ukupne imovine postigne 1,05 eura ukupnih prihoda, uz pozitivan trend u posljednje promatranoj 2023. godini koeficijent porastao i iznosio 1,4097 što ukazuje da je promatrano poduzeće na svaki euro ukupne imovine imalo 1,41 eura prihoda. Nadalje se promatra dugotrajna imovina te koeficijent obrta dugotrajne imovine daje mogućnost da se vidi kako je 2017. godine promatrano poduzeće na svaki euro dugotrajne imovine imalo 1,71 eura prihoda, dok je zadnje promatrane 2023. godine je ostvarilo 3,13 eura prihoda na svaki euro dugotrajne imovine. Koeficijent obrta kratkotrajne imovine pokazuje koliko dobit tvrtka ostvaruje na svaki euro kratkotrajne imovine. Tako je 2017. godine promatrano poduzeće na svaki euro kratkotrajne imovine imalo 2,71 eura prihoda, dok je spomenuti koeficijent u 2023. godini na svaki euro kratkotrajne imovine imao 2,57 eura prihoda. I zadnji po redu na grafikonu od promatranih

koeficijent obrta potraživanja koji je u 2017. godini iznosio 6,1947 što bi značilo da je promatrano poduzeće na svaki euro potraživanja ostvarilo 6,19 eura prihoda od prodaje. Koeficijent obrta potraživanja u zadnjoj promatranoj 2023. godini došao do iznosa 6,9221 pa promatrano poduzeće na svaki euro potraživanja ostvaruje 6,92 eura prihoda od prodaje.

**Grafikon 13:** Kretanje pokazatelja aktivnosti poduzeća Kanaan d.o.o. u razdoblju od 2017. do 2023. godine - trajanje obrta u danima



Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Grafikon 13 prikazuje dane vezivanja odnosno prosječno trajanje obrta. Iz grafikona se da primijetiti kako svi koeficijenti imaju relativno stabilno trajanje obrta odnosno ne dolazi do prevelikih oscilacija što je i poželjno jer to znači da poduzeće brine oko vremena trajanja njihovog obrta. Vidljivo je kako je trajanje naplate potraživanja na najnižoj razini ovoga grafikona, to znači da ne prolazi puno vremena do trenutka naplate potraživanja.

## 6.4 Pokazatelji ekonomičnosti

„Pokazatelji ekonomičnosti prikazuju omjer prihoda i rashoda te se pomoću njih ocjenjuje koliko se prihoda ostvaruje po jedinici rashoda, stoga predstavljaju mjeru djelotvornosti poslovanja.“(Žager, K i dr. 2020:51). U nastavku je *Tablicom 12* prikazani su omjeri pokazatelja ekonomičnosti za poduzeće Kanaan d.o.o. u razdoblju od 2017. do 2023. godine.

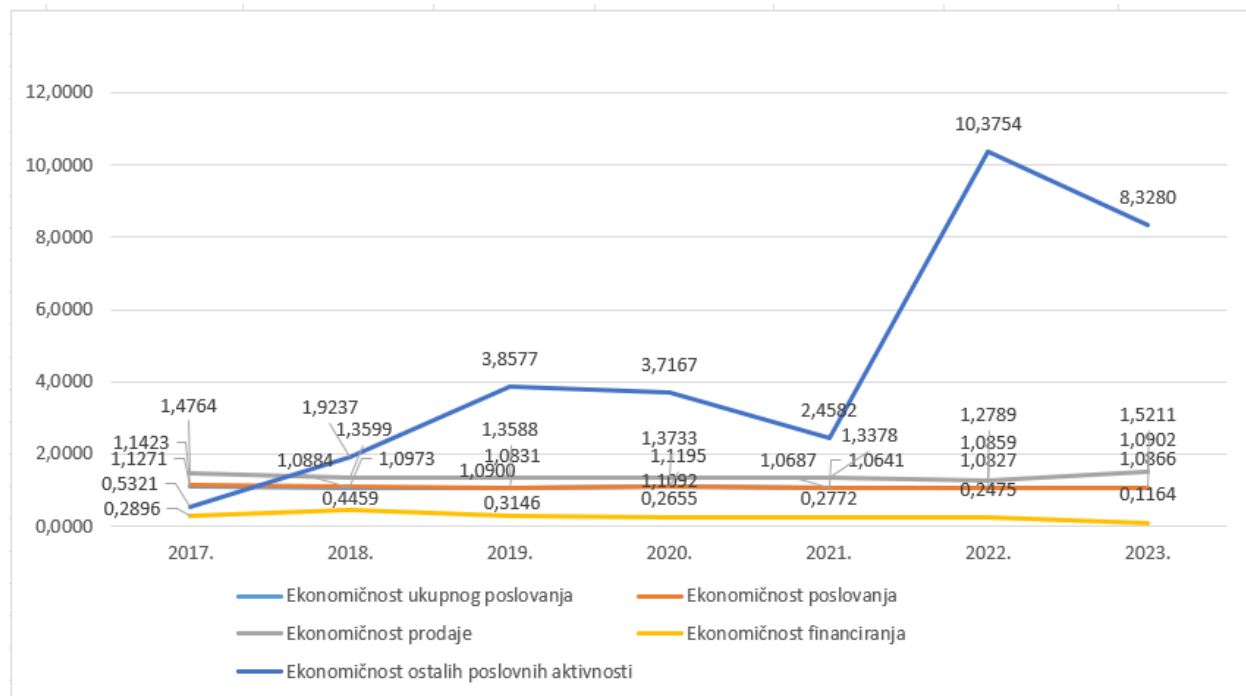
**Tablica 10:** Omjeri pokazatelja ekonomičnosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine

Pokazatelji ekonomičnosti	Formula	2017.	2018.	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.
Ekonomičnost ukupnog poslovanja	ukupni prihod/ukupni rashod	1,1271	1,0884	1,0831	1,1092	1,0641	1,0827	1,0866
Ekonomičnost poslovanja	poslovni prihod/poslovni rashod	1,1423	1,0973	1,0900	1,1195	1,0687	1,0859	1,0902
Ekonomičnost prodaje	prihod od prodaje/rashod od prodaje	1,4764	1,3599	1,3588	1,3733	1,3378	1,2789	1,5211
Ekonomičnost financiranja	financijski prihod/financijski rashod	0,2896	0,4459	0,3146	0,2655	0,2772	0,2475	0,1164
Ekonomičnost ostalih poslovnih aktivnosti	ostali prihod/ostali rashod	0,5321	1,9237	3,8577	3,7167	2,4582	10,3754	8,3280

Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Četvrti analizirani pokazatelji su pokazatelji ekonomičnosti, koji su prikazani u *tablici 10* i na *grafikonu 14*, prikazujući njihovo kretanje kroz promatrano razdoblje.

**Grafikon 14:** Kretanje pokazatelja ekonomičnosti poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine



Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Iz priloženog *grafikona 14* za 2017. godinu, ekonomičnost ukupnog poslovanja iznosi 1,1271 te nam ovaj broj ukazuje da je promatrano poduzeće ostvarilo 1,13 eura prihoda na svaki euro rashoda, zadnje promatrane 2023. godine je poduzeće ostvario 1,09 eura prihoda na svaki euro

rashoda. Nadalje se primjećuje kako je ekonomičnost poslovanja 2017. godine iznosilo 1,1423 što ukazuje na to da je promatrano poduzeće na svaki euro troškova prodaje imalo 1,14 eura prodajnog prihoda, drugim riječima da su prodajni prihodi 114% veći od troškova prodaje. Zadnje promatrane 2023. godine ekonomičnost poslovanja iznosila je 1,0902 što ukazuje na to da je promatrano poduzeće imalo na svaki euro troškova prodaje 1,09 eura prodajnog prihoda, drugim riječima znači da su prodajni prihodi za 109% veći od troškova prodaje. Ekonomičnost prodaje je 2017. godine iznosila 1,1423, dok je 2023. godine koeficijent iznosio 1,5211. Ovi podaci ukazuju da je 2017. godine promatrano poduzeće na svaki euro troškova od prodaje imalo 1,14 eura prodajnih prihoda, dok je 2023. godine poduzeće ostvarilo 1,52 eura prodajnih prihoda. Kada se pogledaju pokazatelje ekonomičnosti financiranja, 2017. godine su financijski prihodi bili 29% veći od financijskih rashoda, tj. promatrano poduzeće je na svaki euro financijskih rashoda imalo 0,29 eura financijskih prihoda. Dok su posljednje 2023. godine financijski prihodi bili 12% veći od financijskih rashoda, odnosno poduzeće je na svaki euro financijskih rashoda imalo 0,12 eura financijskih prihoda. Ekonomičnost ostalih poslovnih aktivnosti je 2017. iznosila 0,5321 odnosno na svaki euro ostalih rashoda je poduzeće ostvarilo 0,53 eura ostalih prihoda. Dok je to do zadnje promatrane godine palo na ostvarenje od 8,33 eura ostalih prihoda na 1 euro ostalih rashoda. Najveći prihod ostalih poslovnih aktivnosti je zabilježen 2022. godine kada je poduzeće ostvarivalo 10,38 eura na svaki euro ostalih rashoda.

## 6.5 Pokazatelji profitabilnosti

Ugrubo rečeno pokazatelji profitabilnosti su financijski metrički indikatori koji omogućuju poduzeću, investitorima i analitičarima da procijene koliko učinkovito neko poduzeće generira profit u odnosu na svoje prihode, imovinu i vlasnički kapital. *Tablicom 11* prikazani su omjeri pokazatelja profitabilnosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine.

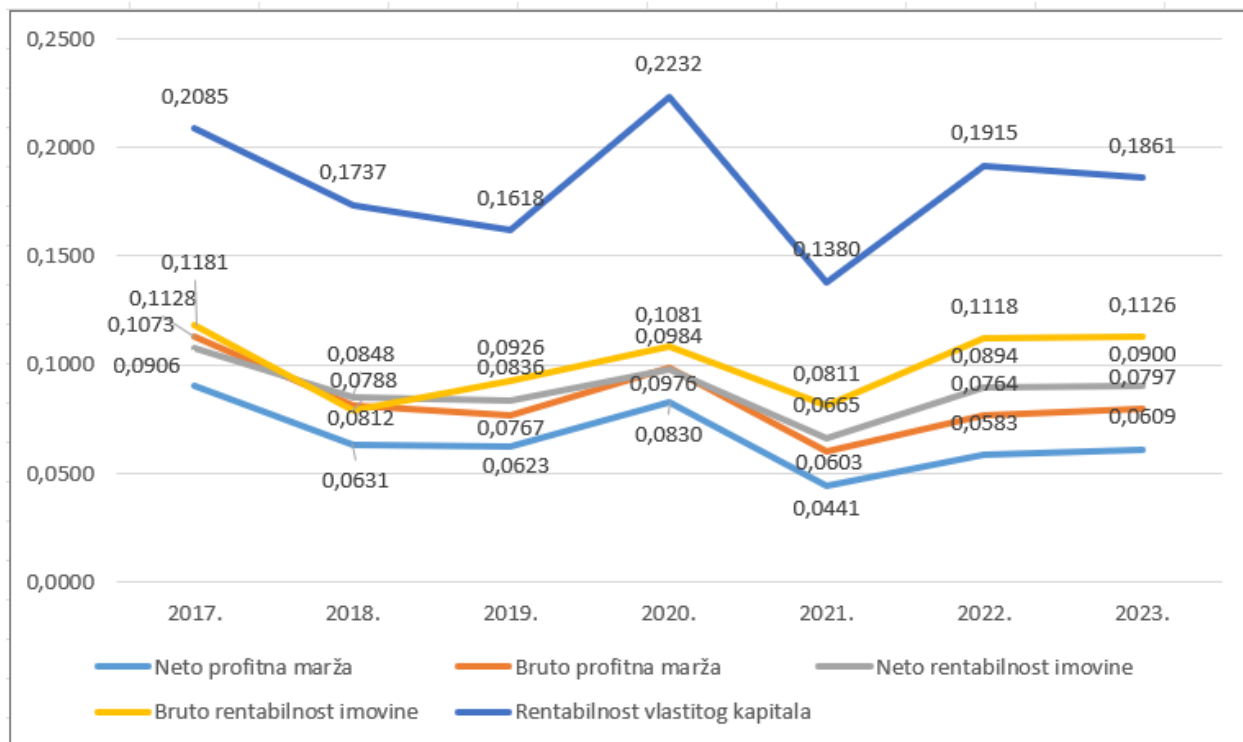
**Tablica 11:** Omjeri pokazatelja profitabilnosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine

Pokazatelji profitabilnosti	Formula	2017.	2018.	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.
Neto profitna marža	neto dobit i rashod od kamate/ukupni prihodi	0,0906	0,0631	0,0623	0,0830	0,0441	0,0583	0,0609
Bruto profitna marža	dobit prije poreza i kamata/ukupni prihodi	0,1128	0,0812	0,0767	0,0984	0,0603	0,0764	0,0797
Neto rentabilnost imovine	neto dobit i kamate/ukupna imovina	0,1073	0,0848	0,0836	0,0976	0,0665	0,0894	0,0900
Bruto rentabilnost imovine	dobit prije poreza i kamata/ukupna imovina	0,1181	0,0788	0,0926	0,1081	0,0811	0,1118	0,1126
Rentabilnost vlastitog kapitala	neto dobit/glavnica	0,2085	0,1737	0,1618	0,2232	0,1380	0,1915	0,1861

Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Peti, i ujedno posljednji, analizirani pokazatelji su pokazatelji profitabilnosti. Oni su prikazani u *tablici 11*, kao i na *grafikonu 15*, koji prikazuje njihovo kretanje tijekom promatranog razdoblja.

**Grafikon 15:** Kretanje pokazatelja profitabilnosti poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2023. godine



Izvor: vlastita izrada prema podacima iz Fine

Promatrajući *tablicu 11* i *grafikon 15* može se uvidjeti da je neto profitna marža 2017. godine iznosila 0,0906 odnosno 9% ukupnog prihoda poduzeće ima u neto dobiti. Dok je zadnje promatrane 2023 godine iznosila 0,06091 točnije 6,1% je ukupni prihod bio iz neto dobiti. Nadalje promatrajući bruto profitnu maržu vidljivo je kako je imala veće koeficijente u usporedbi s neto profitnom maržom, razlog tomu su porezi. Tako je 2017. godine bruto profitna marža iznosila 0,1128, a zadnje promatrane 2023. godine je koeficijent bio 0,0797 bruto profitne marže. Ako se to prebaci u postotke ona imamo za 2017. godinu 11,3%, a za 2023. godinu 8%. Toliko je iznosila bruto dobit, drugim riječima dobit prije oporezivanja. Rentabilnost imovine daje uvid u to koliki postotak ukupne imovine je iznosila dobit. Gledajući neto rentabilnost imovine, u 2017. godini iznos je bio 0,1073 odnosno 10,7% ukupne imovine iznosila je neto dobit. Dok je zadnje promatrane 2023. godine iznosila 0,0900 točnije 9% ukupne imovine u neto dobiti. Kako je ranije prikazano da je bruto profitna marža bila nešto veća od neto profitne marže i u ovom slučaju je bruto rentabilnost imovine nešto veća od neto. Vidljivo je kako je bruto rentabilnost imovine 2017.

godine iznosila 0,1181, a 2023. godine je bilo 0,1126. Ti koeficijenti govore kako je 2017. godine 11,8% ukupne imovine iznosila bruto dobit, a 2022. godine 11,2% ukupne imovine iznosila bruto dobit. Za kraj imamo rentabilnost vlastitog kapitala koji je 2017. godine iznosio 0,2085, dok je zadnje promatrane 2023. godine iznosio 0,1861. Ono što se može primijetiti na *grafikonu 15* je da promatrana rentabilnost vlastitog kapitala ima značajan trend pada do 2019. godine, odnosno godine kada je proglašena pandemije COVID-19, no već 2020. godine vidno raste. Spomenuti porast nam ukazuje kako je 22,32% vraćeno vlasnicima kapitala no samo ono što su uložili u svrhu financiranja samo u jednoj godini. Naredne godine promatrani koeficijent pada na 13,8% povrata vlasnicima kapitala za ulog u svrhu jednogodišnjeg izvora financiranja.

## **7. Zaključak**

Provedenom analizom financijskih izvještaja dublje su analizirani bitni čimbenici za uspješnost i sigurnost poslovanja poduzeća Kanaan d.o.o. za promatrano razdoblje od 2017. do 2023. godine te ovo istraživanje pokazuje dublje razumijevanju uspješnosti tvrtke te njihovih financija, što može doprinijeti te biti ključno za donošenje budućih odluka i strategija za promatrano poduzeće. U promatranom razdoblju se poduzeće Kanaan d.o.o. suočilo sa COVID-19 krizom koja je imala veliki utjecaj na poslovanje promatranog poduzeća. Unatoč tom kriznom razdoblju poduzeće je nastavilo dobro poslovati i voditi poslovne aktivnosti. Provedenom analizom je zaključeno da je poduzeće dosta likvidno te kako zbog te likvidnosti lako svoju imovinu pretvara u novac. Nadalje se da zaključiti kako promatrano poduzeće nema problema sa zaduženosti i kako svoje dugoročne obveze podmiruje u roku. Ono na čemu bi trebali poraditi, a to su financijski prihodi i rashodi. Trebali bi povećati financijske prihode uz pomoć prihoda od kamata i tečajnih razlika te smanjiti financijske rashode kako bi ekonomičnost financiranja bila bolja.

Zaključno na kraju svega treba naglasiti kako se temeljitom analizom financijskih izvještaja za razdoblje od 2017. do 2023. godine dobio dublji uvid o uspješnosti i stabilnosti promatranog poduzeća. Obzirom na pozitivne rezultate i konstantan rast da se zaključiti da poduzeće jako dobro upravlja sa svojim resursima ostvarujući zadovoljavajuće financijske rezultate. Vjerujem kako je poduzeće primamljivo investitorima baš zbog svog dobrog poslovanja. Poduzeće je nagrađivano brojnim nagradama i certifikatima kao znak uspješnog poslovanja te daje primjer kako se iz jednog malenog grada može unatoč svim preprekama doći na svjetsko tržište. Ova analiza pruža vrijedan okvir za daljnje planiranje i donošenje poslovnih odluka kako bi poduzeće Kanaan d.o.o. održalo uspješno poslovanje, nastavilo rasti i zadržalo konkurentnost na tržištu.

## Literatura:

1. Bolfek, B., Stanić, M., Knežević, S. (N.d.) *Vertikalna i horizontalna financijska analiza poslovanja tvrtke*. Dostupno na: <https://hrcak.srce.hr/file/126288>  
[pristupljeno 28.06.2024.]
2. Delić, A. (2020) *Financijska analiza*. Dostupno na:  
[http://www.efos.unios.hr/financiranje-poduzetnickog-pothvata/wp-content/uploads/sites/224/2013/04/8\\_financijski-pokazatelji.pdf](http://www.efos.unios.hr/financiranje-poduzetnickog-pothvata/wp-content/uploads/sites/224/2013/04/8_financijski-pokazatelji.pdf)  
[pristupljeno 29.6.2024.]
3. FINA. (2017). *Godišnje izvješće za 2017. godinu*, Kanaan d.o.o.: Godišnje izvješće za godinu koja je završila 31. prosinca 2017. godine zajedno s Izvješćem neovisnog revizora. Dostupno na: <https://rgfi.fina.hr/JavnaObjava-web/pSubjektTrazi.do>  
[pristupljeno 30.06.2024.]
4. FINA. (2018). *Godišnje izvješće za 2018. godinu*, Kanaan d.o.o.: Godišnje izvješće za godinu koja je završila 31. prosinca 2018. godine zajedno s Izvješćem neovisnog revizora. Dostupno na: <https://rgfi.fina.hr/JavnaObjava-web/pSubjektTrazi.do>  
[pristupljeno 30.06.2024.]
5. FINA. (2019). *Godišnje izvješće za 2019. godinu*, Kanaan d.o.o.: Godišnje izvješće za godinu koja je završila 31. prosinca 2019. godine zajedno s Izvješćem neovisnog revizora. Dostupno na: <https://rgfi.fina.hr/JavnaObjava-web/pSubjektTrazi.do>  
[pristupljeno 30.06.2024.]
6. FINA. (2020). *Godišnje izvješće za 2020. godinu*, Kanaan d.o.o.: Godišnje izvješće za godinu koja je završila 31. prosinca 2020. godine zajedno s Izvješćem neovisnog revizora. Dostupno na: <https://rgfi.fina.hr/JavnaObjava-web/pSubjektTrazi.do>  
[pristupljeno 30.06.2024.]
7. FINA. (2021). *Godišnje izvješće za 2021. godinu*, Kanaan d.o.o.: Godišnje izvješće za godinu koja je završila 31. prosinca 2021. godine zajedno s Izvješćem neovisnog revizora. Dostupno na: <https://rgfi.fina.hr/JavnaObjava-web/pSubjektTrazi.do>  
[pristupljeno 30.06.2024.]
8. FINA. (2022). *Godišnje izvješće za 2022. godinu*, Kanaan d.o.o.: Godišnje izvješće za godinu koja je završila 31. prosinca 2022. godine zajedno s Izvješćem neovisnog



- revizora. Dostupno na: <https://rgfi.fina.hr/JavnaObjava-web/pSubjektTrazi.do>  
[pristupljeno 30.06.2024.]
9. JaTrgovac (12.03.2013). *Proizvedeno u Hrvatskoj – Kanaan: Dobro došli u grad čipsa*. Dostupno na: <https://jatrgovac.com/proizvedeno-u-hrvatskoj-kanaandobro-dosli-u-grad-cipsa/> [pristupljeno 19.06.2024.]
  10. Slatina.net (23.6.2024). *Kanaan – vodeći proizvođač slanih grickalica u Hrvatskoj traži zaposlenike*. Dostupno na: <https://slatina.net/kanaan-vodeci-proizvodac-slanih-grickalica-u-hrvatskoj-trazi-zaposlenike/> [pristupljeno 25.6.2024.]
  11. Kanaan.hr (03.06.2022). *Uspješna nadogradnja linije Kanaan čipsa*. Raspoloživo na: <https://kanaan.hr/uspjesna-nadogradnja-linije-kanaan-cipsa/>  
[pristupljeno 19.06.2024.]
  12. Kanaan.hr (2023). *O Kanaanu*. Dostupno na: <https://kanaan.hr/o-kanaanu/>  
[pristupljeno 19.6.2024.]
  13. Lider media (21.02.2023). *Hrvatski „kralj čipsa“ sklopio ugovor s Costcom, drugim najvećim retail lancem na svijetu*. Raspoloživo na: <https://lidermedia.hr/tvrtke-itrzista/hrvatski-kralj-cipsa-sklopio-ugovor-s-costcom-drugim-najvecim-retailancem-na-svijetu-148899> [pristupljeno 19.6.2024.]
  14. Kanaan.hr (22.02.2023). *Direktoru Kanaan-a svečano dodijeljena nagrada „Menadžer godine“*. Raspoloživo na: <https://kanaan.hr/direktoru-kanaan-asvecano-dodijeljena-nagrada-menadzer-godine/> [pristupljeno 19.06.2024.]
  15. Žager K., Žager L. (1999). *Analiza financijskih izvještaja*. Zagreb: Hrvatska zajednica računovođa i financijskih djelatnika. [pristupljeno 12.08.2023.]

## **Popis grafikona:**

<b>Grafikon 1:</b> Vertikalna analiza aktive za razdoblje od 2017. do 2022. godine.....	12
<b>Grafikon 2:</b> Vertikalna analiza pasive poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine .....	13
<b>Grafikon 3:</b> Horizontalna analiza aktive poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2018. do 2022. godine .....	15
<b>Grafikon 4:</b> Horizontalna analiza pasive poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2018. do 2022. godine .....	17
<b>Grafikon 5:</b> Vertikalna analiza prihoda poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine .....	22
<b>Grafikon 6:</b> Vertikalna analiza rashoda za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine.....	23
<b>Grafikon 7:</b> Horizontalna analiza prihoda poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje 2018. do 2022. godine .....	25
<b>Grafikon 8:</b> Horizontalna analiza rashoda poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2018. do 2022. godine.....	26
<b>Grafikon 9:</b> Kretanje pokazatelja likvidnosti poduzeća Kanaan d.o.o. u razdoblju od 2017. do 2022. godine - neto poslovni kapital u milijunima kuna.....	28
<b>Grafikon 10:</b> Kretanje pokazatelja likvidnosti poduzeća Kanaan d.o.o. u razdoblju od 2017. do 2018. godine - svi pokazatelji osim neto poslovnog kapitala.....	29
<b>Grafikon 11:</b> Kretanje pokazatelja zaduženosti poduzeća Kanaan d.o.o. u razdoblju od 2017. do 2022. godine.....	31
<b>Grafikon 12:</b> Kretanje pokazatelja aktivnosti poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine - koeficijenti obrta .....	33
<b>Grafikon 13:</b> Kretanje pokazatelja aktivnosti poduzeća Kanaan d.o.o. u razdoblju od 2017. do 2022. godine - trajanje obrta u danima .....	34
<b>Grafikon 14:</b> Kretanje pokazatelja ekonomičnosti poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine.....	35
<b>Grafikon 15:</b> Kretanje pokazatelja profitabilnosti poduzeća Kanaan d.o.o. ....	37

## Popis tablica

<b>Tablica 1:</b> Bilanca poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. u milijunima kuna.....	9
<b>Tablica 2:</b> Vertikalna analiza bilance poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2018. u milijunima kuna .....	10
<b>Tablica 3:</b> Horizontalna analiza bilance poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2018. do 2022. godine u milijunima kuna .....	14
<b>Tablica 4:</b> Račun dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine u milijunima kuna .....	20
<b>Tablica 5:</b> Vertikalna analiza računa dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine u milijunima kuna. ....	21
<b>Tablica 6:</b> Horizontalna analiza računa dobiti i gubitka poduzeća Kanaan d.o.o. za razdoblje 2018. do 2022. godine u milijunima kuna .....	24
<b>Tablica 7:</b> Omjeri pokazatelja likvidnosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje 2017. do 2022. godine .....	28
<b>Tablica 8:</b> Omjeri pokazatelja zaduženosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine.....	30
<b>Tablica 9:</b> Omjeri pokazatelja aktivnosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine.....	32
<b>Tablica 10:</b> Omjeri pokazatelja ekonomičnosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine.....	35
<b>Tablica 11:</b> Omjeri pokazatelja profitabilnosti za poduzeće Kanaan d.o.o. za razdoblje od 2017. do 2022. godine	36